



ALEKSANDRA  
BAKSALARY-  
FILAROWSKA

Brak ocen dla tego dostawcy

## SZKOLENIE OSOCZE I FIBRYNA BOGATOPLYTKOWA

Numer usługi 2024/08/28/161687/2284128

📍 Inowrocław / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 15 h

📅 15.11.2024 do 16.11.2024

4 305,00 PLN brutto

3 500,00 PLN netto

287,00 PLN brutto/h

233,33 PLN netto/h

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Zdrowie i medycyna / Medycyna estetyczna i kosmetologia
<b>Identyfikator projektu</b>	Kierunek - Rozwój
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Szkolenie skierowane jest do osób posiadających niezbędne kwalifikacje oraz doświadczenie zawodowe, wykonujących podstawowe zabiegi z medycyny estetycznej, takie jak mezoterapia igłowa czy stymulatory tkankowe.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	1
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	3
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	01-11-2024
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	stacjonarna
<b>Liczba godzin usługi</b>	15
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Certyfikat VCC Akademia Edukacyjna

## Cel

### Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje do samodzielnego wykonywania zabiegu z użyciem osocza bogatopłytkowego i fibryny bogatopłytkowej.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<ul style="list-style-type: none"><li>- zrozumienie mechanizmów działania osocza i fibryny bogatopłytkowej</li><li>- obszary i efekty zabiegowe</li><li>- metody podania</li><li>- zasady obsługi wirówki</li><li>- powikłania</li><li>- przygotowanie Klienta do zabiegu</li><li>- zasady higieny i bezpieczeństwa pracy</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- zrozumienie omawianych zagadnień</li><li>- umiejętność stosowania metod podania</li><li>- obsługa sprzętu</li><li>- stosowanie bezpieczeństwa i higieny pracy</li><li>- sposób komunikacji z Klientem</li></ul>	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

### Cel biznesowy

Celem biznesowym jest nauczenie uczestników jak zapewnić wysoką jakość usługi, co przyczyni się do zwiększenia satysfakcji Klientów oraz ich lojalności. Ukończenie szkolenia pozwoli również wyróżnić się na tle konkurencji, oferując nowoczesny zabieg z użyciem autologii, która jest przyszłością medycyny estetycznej. Uczestnicy zdobędą wiedzę na temat promowania usługi co pomoże przyciągnąć nowych Klientów a co za tym idzie zwiększyć przychody salonu minimum o 25 % w ciągu 6 miesięcy od zakończenia szkolenia.

### Efekt usługi

Efekty usługi to zwiększenie liczby Klientów poprzez wprowadzenie nowej usługi oraz wzrost przychodów poprzez zwiększenie sprzedaży nowej usługi. Kryterium weryfikacji to analiza danych sprzedażowych.

### Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Metoda potwierdzająca osiągnięcia efektu usługi to analiza wyników sprzedaży poprzez prowadzenie statystyk, protokołów, raportów miesięcznych obrotu salonu.

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

# Program

## **CZĘŚĆ TEORETYCZNA 15.11.2024**

10.00 - 11.00

- Co to jest osocze bogatopłytkowe / fibryna
- Jakie czynniki wzrostu zawiera osocze / fibrynę i jak one działają

11.00 - 12.00

- Terapia osoczem / fibryną - co daje

12.00 - 13.00

- Wskazania do wykonania zabiegu

13.00 - 14.00

- Przerwa na lunch

14.00 - 15.00

- Zalecenia do częstotliwości wykonania zabiegu

15.00 - 16.00

- Przeciwwskazania

16.00 - 17.00

- Metody podania

17.00 - 18.00

- Podsumowanie części teoretycznej

## **CZĘŚĆ PRAKTYCZNA 16.11.2024**

10.00 - 11.00

- Przygotowanie miejsca pracy oraz sprzętu
- Wywiad z Klientem

12.00 - 14.00

- Praca na modelkach

14.00 - 15.00

- Przerwa na lunch

15.00 - 16.30

- Praca na modelkach

16.30 - 17.00

# Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

# Cennik

## Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 305,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	287,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	233,33 PLN

# Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

## Aleksandra Baksalary - Filarowska

Międzynarodowy Trener Medycyny Estetycznej w wieloletnim doświadczeniu. Z wykształceniem medycznym w specjalizacji pielęgniarstwo. Aleksandra Baksalary znana jest z holistycznego podejścia do nauczania, łączenia solidnych podstaw teoretycznych z intensywnymi sesjami praktycznymi.

# Informacje dodatkowe

## Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Skrypt szkoleniowy oraz certyfikat.

# Adres

ul. Solankowa 31/4  
88-100 Inowrocław  
woj. kujawsko-pomorskie

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

# Kontakt



**Monika Baksalary-Sperkowska**

**E-mail** [baksalarysperkowskamonika@gmail.com](mailto:baksalarysperkowskamonika@gmail.com)

**Telefon** (+48) 537 701 596