



SZKOLENIE Z OBSŁUGI SYSTEMU Comarch ERP XL

Numer usługi 2024/08/27/11746/2281284

7 875,00 PLN brutto

7 875,00 PLN netto

148,58 PLN brutto/h

148,58 PLN netto/h

ZETO-RZESZÓW
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ



📍 Rzeszów / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 53 h

📅 21.10.2024 do 25.10.2024

Informacje podstawowe

Kategoria	Informatyka i telekomunikacja / Aplikacje biznesowe
Identyfikator projektu	Kierunek - Rozwój
Grupa docelowa usługi	Szkolenie przeznaczone dla wszystkich osób które chcą pogłębić wiedzę oraz nabyć umiejętności jak wykorzystać dostępne w systemie funkcje konfiguracji oraz najważniejsze mechanizmy bazy danych pozwalające na sprawne zarządzanie systemem.
Minimalna liczba uczestników	2
Maksymalna liczba uczestników	8
Data zakończenia rekrutacji	18-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	53

Cel

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest przekazanie praktycznej wiedzy na temat budowy Comarch ERP XL, umożliwiającej efektywne konfigurowanie systemu. Uczestnik szkolenia nabydzie umiejętność wykorzystywania dostępnych w systemie funkcji konfiguracyjnych oraz najważniejszych mechanizmów bazy danych pozwalających na prawidłowe wdrożenie oraz sprawne zarządzanie systemem. Jednocześnie uczestnik będzie miał możliwość nabycia dodatkowej wiedzy na temat konfiguracji poza standardowymi metodami dostępnymi w systemie.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Po ukończeniu szkolenia uczestnik:</p> <ul style="list-style-type: none"> -zna budowę systemu Comarch XL i jego konfigurację -potrafi posługiwać się narzędziami analitycznymi takimi jak: Business Scorecard, Budżetowanie, Alokacja Kosztów, czy BI Point. -zna podstawy mechanizmów produkcji oraz obszar związany z planowaniem, realizacją i rozliczaniem produkcji -wie jak działają narzędzia logistyczne dostępne w Comarch ERP XL -potrafi stworzyć i swobodnie zarządzać wieloetapowymi kampaniami marketingowymi, serwisowymi i windykacyjnymi określać szansę powodzenia kampanii -potrafi ewidencjonować kontakty z klientami -potrafi przydzielać zadania i tworzyć przypomnienia o konieczności ich realizacji -potrafi tworzyć założenia sprzedażowe 	<p>W czasie szkolenia przeprowadzane są regularne sprawdziany ustne mini testy. Na koniec szkolenia kursant pisze test końcowy którego wyniki wraz z opisem nabytych kompetencji znajduje się na certyfikacie.</p>	<p>Test teoretyczny</p>

Cel biznesowy

Podniesienie kwalifikacji, kompetencji pracowników, zwiększenie stanu ich wiedzy potrzebnych do realizacji obecnych zadań lub zadań powierzonych im w przyszłości.

Efekt usługi

Po ukończeniu szkolenia uczestnik:

- zna budowę systemu Comarch XL i jego konfigurację
- potrafi posługiwać się narzędziami analitycznymi takimi jak: Business Scorecard, Budżetowanie, Alokacja Kosztów, czy BI Point.
- ma wiedzę z obsługi kadrowo-płacowej z użyciem Comarch ERP XL
- zna podstawy mechanizmów produkcji oraz obszar związany z planowaniem, realizacją i rozliczaniem produkcji
- wie jak działają narzędzia logistyczne dostępne w Comarch ERP XL
- potrafi stworzyć i swobodnie zarządzać wieloetapowymi kampaniami marketingowymi, serwisowymi i windykacyjnymi
- określać szansę powodzenia kampanii
- potrafi ewidencjonować kontakty z klientami
- potrafi przydzielać zadania i tworzyć przypomnienia o konieczności ich realizacji
- potrafi tworzyć założenia sprzedażowe

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

test

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Ramowy program usługi

1. Zarządzanie konfiguracją Comarch ERP XL – praktyczne warsztaty

- Przedstawienie funkcji konfiguracyjnych i zarządczych systemu
- Struktura praw, podległości
- Karty operatorów i pracowników
- Definicje dokumentów
- Słowniki, Listy zakazów, Licencjonowanie
- Uprawnienia do wydruków i wykresów
- Filtry, Mała Hydra
- Omówienie tabel SQL przechowujących dane dotyczące konfiguracji, uprawnień i zakazów
- Przedstawienie ważnych z punktu widzenia konfiguracji i zarządzania kolumn oraz przykładowych zapytań umożliwiających pozyskanie informacji
- Dodatkowe mechanizmy w bazie danych (budowanie rozwiązań na bazie wyzwalaczy i procedur

bazodanowych, wykorzystanie atrybutów w konfiguracji) – przykłady zastosowań i ćwiczenia

- Przygotowanie dokumentacji przed konfiguracyjnej w celu wykonania mapy uprawnień i obliczenia

liczby i rodzaju potrzebnych licencji

- Sposoby audytu uprawnień w bazie danych Comarch ERP XL. Metody bazodanowe, metody

kontroli w programie. Kontrola haseł użytkowników, proponowane raporty kontrolne

- Ćwiczenia praktyczne
- Wykonanie pełnej struktury uprawnień dla firmy produkcyjno-handlowej. Kontrola (audyt)
- ustawionej konfiguracji

2. Zarządzanie konfiguracją Comarch ERP XL – praktyczne warsztaty

- Zaawansowana konfiguracja Business Intelligence
- Omówienie wszystkich etapów konfiguracji w trybie zaawansowanym
- Najczęściej pojawiające się problemy podczas konfiguracji i ich rozwiązania

- Budżetowanie
- Tworzenie nowych budżetów
- Uzupełnianie budżetów przy wykorzystaniu dostępnych funkcjonalności
- Edycja arkusza budżetowego
- Akceptowanie budżetu i przenoszenie danych do bazy hurtowni oraz bazy Olap
- Tworzenie kolejnych scenariuszy budżetowych
- Edycja uprawnień budżetów
- Business Scorecard jako narzędzie analizy strategicznej
- Tworzenie Karty Wyników
- Edycja karty Wyników
- BI Point
- Konfiguracja Comarch BI Point
- Tworzenie i edycja raportów
- Tworzenie i edycja dashboardów
- Tworzenie interakcji na dashboardach

3. Produkcja – Zarządzanie Produkcją

- Dodawanie, wiązanie zasobów i gniazd roboczych
- Definiowanie kalendarzy
- Budowanie prostej technologii i wystawianie zlecenia
- Planowanie i realizacja operacji produkcyjnych
- Inne zagadnienia
- Konfiguracja podstawowych słowników w module Produkcja
- Definiowanie technologii produkcyjnych
- Planowanie operacji produkcyjnych
- Rozliczanie i zamykanie zleceń produkcyjnych

Planowanie strategiczne:

Planowanie operacji produkcyjnych

- Odstępy między operacjami
- Zmienność zasobów
- Planowanie na wiele terminów

Praca na zleceniach produkcyjnych

- Zarządzanie rezerwacjami na zleceniu
- Wykres Gantta
- Wykorzystanie parametrów w produkcji
- Zarządzanie produktami ubocznymi (nowość od wersji 2016)

Kalkulacje kosztów i rozliczanie zlecenia:

- Kalkulacja kosztu jako dokument (nowość od wersji 2016)
- Warianty kalkulacji kosztów (nowość od wersji 2016)
- Określanie kosztu dla wielkości partii (nowość od wersji 2016)
- Koszty dodatkowe

4. Mechanizmy zarządzania zapasami w firmie z wykorzystaniem funkcjonalności ComarchERP XL

- Część teoretyczna I
- Analiza struktury zapasów (ABCXYZ)
- Budowanie stanów magazynowych
- Kontrola zapasów zalegających

5. Comarch ERP XL- Moduł Sprzedaż i Zamówienia

MODUŁ SPRZEDAŻ

1. Omówienie podstawowych narzędzi modułu: menu głównego i paska narzędzi oraz przedstawienie schematu ich funkcjonowania.
2. Omówienie list rozwijalnych i funkcjonalności z nimi związanych.
3. Omówienie funkcjonalności modułu związanych z promocjami i rabatami.
4. Omówienie cenników sprzedaży – możliwości definiowania i modyfikacji Cen towarów.
5. Tworzenie w Module Sprzedaż dokumentów i wydruków.

MODUŁ ZAMÓWIENIA

- *Omówienie interfejsu modułu zamówienia.
- *Logowanie do systemu wraz z omówieniem głównego menu i interfejsu programu.
- *Działania związane z kontrahentami – tworzenie list, grup i kartotek kontrahentów oraz uzupełnianie ich o dane.
- *Działania związane z towarami - tworzenie list, grup i kartotek towarowych oraz uzupełnianie ich o dane.
- *Omówienie możliwości wyszukiwania i filtrowania list towarowych i kontrahentów. Historia kontrahenta – omówienie jej funkcji i przydatności. Historia towaru – omówienie jej funkcji i przydatności.
- *Omówienie list ofert (sprzedaży/zakupu) i list zamówień (sprzedaży/zakupu) .
- *Rejestrowanie zapytań ofertowych w systemie i generowanie zamówień sprzedaży na zakup i odwrotnie.
- *Rejestracja negocjacji:
 - Z dostawcą – tworzenie zapytania i oferty zakupu,
 - Z odbiorcą – tworzenie zapytanie i oferty sprzedaży.
- *Generowanie płatności w systemie Comarch ERP XL (faktury zaliczkowe, faktury końcowe).
- *Tworzenie zamówień sprzedaży i przekształcanie ich do dokumentów handlowych.
- *Tworzenie zamówień zakupu i przekształcanie ich do dokumentów handlowych.
- *Tworzenie faktur zaliczkowych.
- *Tworzenie zamówień zewnętrznych i sprawdzanie statusów zamówień.
- *Rezerwacje towarowe na dokumencie zamówienia sprzedaży i zakupu.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 5

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 5 Dzień 1 Zarządzanie konfiguracją i administracją Comarch ERP XL- Rozpoczęcie pracy z programem	Grzegorz Nowak	21-10-2024	08:30	15:30	07:00
2 z 5 Dzień 2 Zarządzanie konfiguracją Comarch ERP XL – praktyczne warsztaty	Krzysztof Teśniarz	22-10-2024	08:30	15:30	07:00
3 z 5 Dzień 3 Mechanizmy zarządzania zapasami/magazynem w firmie z wykorzystaniem funkcjonalności Comarch ERP XL	Tomasz Uljasz	23-10-2024	08:30	15:30	07:00
4 z 5 Dzień 4 Comarch ERP XL- Moduł Sprzedaż i Zamówienia	Tomasz Uljasz	24-10-2024	08:30	15:30	07:00
5 z 5 Dzień 5 Zarządzanie produkcją/kompletacja w Comarch ERP XL	Grzegorz Nowak	25-10-2024	08:30	15:30	07:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	7 875,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	7 875,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	148,58 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 4



1 z 4

Grzegorz Nowak

Specjalista szkoleniowiec w obszarach Produkcja, Handel, Logistyka, SQL w systemie Comarch ERP XL. Ponad piętnastoletnie doświadczenie na stanowisku wdrożeniowiec/szkoleniowiec. Wykształcenie: Wyższe informatyczne



2 z 4

Krzysztof Teśniarz

Specjalista szkoleniowiec w obszarach Handel, Logistyka, CRM w systemie Comarch ERP XL. Ponad dwunastoletnie doświadczenie na stanowisku wdrożeniowiec/szkoleniowiec. Wykształcenie: Wyższe informatyczne



3 z 4

Tomasz Uljasz

Specjalista szkoleniowiec w obszarach Handel, Logistyka w systemie Comarch ERP XL. Ponad trzynastoletnie doświadczenie na stanowisku wdrożeniowiec/szkoleniowiec. Wykształcenie: wyższe informatyczne



4 z 4

Klaudia Dziechciarz

Specjalista szkoleniowiec w obszarach Handel, Logistyka, B2b w systemie Comarch ERP XL. Ponad trzyletnie doświadczenie na stanowisku wdrożeniowiec/szkoleniowiec. Wykształcenie: wyższe informatyczne

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały w formie drukowanej i/lub elektronicznej (CD lub on-line).

Informacje dodatkowe

W cenie szkolenia:

Certyfikat ukończenia szkolenia

Adres

al. Tadeusza Rejtana 55
35-326 Rzeszów
woj. podkarpackie

ZETO-RZESZÓW Sp. z o.o.
35-326 Rzeszów,
Al. Rejtana 55

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



DARIUSZ NIEMIEC

E-mail dariusz.niemiec@zeturzeszow.pl

Telefon (+48) 725 250 125