

Trendy Solutions

Szkolenie - Ekonomia Behawioralna- jak wykorzystać odkrycia, modele i narzędzia dla zwiększenia własnej efektywności zawodowej

Numer usługi 2024/08/22/8120/2273941

5 284,08 PLN brutto

4 296,00 PLN netto

220,17 PLN brutto/h

179,00 PLN netto/h

"TRENDY
SOLUTIONS"
SPÓŁKA Z
OGRA NICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOS
CIĄ, SPÓŁKA
KOMANDYTOWA



📍 Bielsko-Biała / mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 24 h

📅 13.01.2025 do 15.01.2025

Informacje podstawowe

Kategoria	Inne / Edukacja
Identyfikator projektu	Kierunek - Rozwój
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Usługa skierowana jest do firm z sektora MŚP. Osoby pracujące w zespołach rozproszonych i stacjonarnych, z rocznym doświadczeniem zawodowym. Szkolenie adresowane do pracowników firm, którzy mają kontakt z klientem zewnętrznym. Jest to usługa adresowana również do uczestników projektu „Kierunek – Rozwój”.
Minimalna liczba uczestników	6
Maksymalna liczba uczestników	15
Forma prowadzenia usługi	mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
Liczba godzin usługi	24
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa szkoleniowa pt.: "Szkolenie - Ekonomia behawioralna - jak wykorzystać odkrycia, modele i narzędzia dla zwiększenia własnej efektywności zawodowej" przygotowuje do pracy z klientem wewnętrznym (współpracownicy w zespole) i klientem zewnętrznym, przez wykorzystanie teorii, narzędzi i technik Ekonomii Behawioralnej.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Identyfikuje podstawy naukowe Ekonomii Behawioralnej	wymienia 3 kluczowych twórców i autorów mających wpływ na rozwój Ekonomii Behawioralnej	Test teoretyczny
wskazuje jak neurologia i fizjologia wpływają na podejmowanie decyzji	wskazuje, które obszary mózgu odpowiadają za nieświadome procesy podejmowania decyzji	Test teoretyczny
określa, które zachowania są kojarzone z systemem I i II	wymienia po co najmniej po 5 czynności kojarzonych z systemem I i II	Test teoretyczny
definiuje kluczowe heurystyki i identyfikuje błędy poznawcze	wskazuje 3 kluczowe heurystyki w procesie podejmowania decyzji	Test teoretyczny
Buduje skuteczne i etyczne komunikaty w oparciu o oparciu o heurystyki	prezentuje 2 przykłady komunikatu perswazyjnego w formacie PSF(Persuasive Selling Format)	Test teoretyczny
diagnozuje kluczowe nawyki wpływające na efektywność pracy i planuje ich modyfikacje	identyfikuje i wymienia 3 kluczowe nawyki osobiste i nawyki zespołu, ograniczające efektywność działania	Test teoretyczny
	prezentuje metodę zmiany 1 wskazanego nawyku w modelu C. Duhigga (pętla nawyku)	Test teoretyczny
charakteryzuje i ocenia znaczenie błędów poznawczych i heurystyk w procesie podejmowania decyzji	wymienia 3 najbardziej powszechne w pracy zespołu błędy poznawcze i prezentuje projekt ich wyeliminowania	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielanie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielanie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Pre test

Ekonomia behawioralna i psychologia ekonomiczna- zarys koncepcji

Neurologia- jak fizjologia i anatomia mózgu wpływają na decyzje w miejscu pracy

Dwa systemy w podejmowaniu decyzji, czym są i jak działają

Nawyki a ekonomia behawioralna, czym są i jak wspierać te korzystne i eliminować szkodliwe

Heurystyki i błędy poznawcze, czym są i jak wpływają na efektywność

Decyzje finansowe w warunkach ryzyka, nastrój i emocje

Zachowanie managera i pracownika: gry ekonomiczne- kary, normy i komunikacja służąca współpracy

Ryzyka nieracjonalności/ nadmierna pewność siebie, koszty utopione, prokrastynacja

Planowanie zmiany- architektura wyboru wg Thaler

Walidacja

Czas trwania szkolenia to 3 dni szkoleniowe w godz. 8:00 - 16:00

Usługa realizowana w godzinach zegarowych, czyli 1 godzina szkolenia równa się 60 minut.

Przed rozpoczęciem szkolenia i po zakończonym szkoleniu zostanie uczestnikom przesłany w formie mailowej pre test i post test.

walidacja będzie odbywać się w formie zdalnej w czasie rzeczywistym - połączenie przez platformę zoom z trenerem.

Przerwy są wliczane w czas szkolenia.

Usługa stacjonarna trwa 22,5 godzin, a usługa zdalna w czasie rzeczywistym trwa 1,5 godziny.

Prowadzone w ramach szkolenia zajęcia realizowane są metodami interaktywnymi i aktywizującymi, rozumianymi jako metody umożliwiające uczenie się w oparciu o doświadczenie i pozwalające uczestnikom na ćwiczenie umiejętności.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 18

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
1 z 18 Pre test - rozesłanie testów on line, zebranie wypełnionych testów, rozmowa na żywo	-	13-01-2025	08:00	08:30	00:30	Nie
2 z 18 Kontrakt szkoleniowy, energiser, ew. poznanie uczestników (szkolenie otwarte)	Roman Cieśla	13-01-2025	08:30	09:30	01:00	Tak
3 z 18 Ekonomia behawioralna zakres zainteresowań, podstawy naukowe, historia kluczowych odkryć - wykład	Roman Cieśla	13-01-2025	09:30	10:30	01:00	Tak
4 z 18 Neurologiczne podstawy podejmowania decyzji, System I i II - wykład + ćwiczenia	Roman Cieśla	13-01-2025	10:30	12:00	01:30	Tak
5 z 18 Przerwa	Roman Cieśla	13-01-2025	12:00	12:30	00:30	Tak
6 z 18 Ćwiczenia w grupach	Roman Cieśla	13-01-2025	12:30	14:30	02:00	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
7 z 18 Nawyki w ujęciu Ekonomii Behawioralnej, identyfikacja kluczowych nawyków dla efektywności własnej, planowanie pracy w kluczowymi nawykami wg C. Duhigga- wykład	Roman Cieśla	13-01-2025	14:30	16:00	01:30	Tak
8 z 18 Ćwiczenie identyfikacja nieefektywnych norm i nawyków zespołowych - praca z narzędziem Analiza Pola Sił diagnozującym kluczowym dla efektywności nawyk	Roman Cieśla	14-01-2025	08:00	10:00	02:00	Tak
9 z 18 Mechanizmy, reguły i błędne tendencje w procesie podejmowania decyzji - wykład	Roman Cieśla	14-01-2025	10:00	12:00	02:00	Tak
10 z 18 Przerwa	Roman Cieśla	14-01-2025	12:00	12:30	00:30	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<p>11 z 18</p> Heurystyki (dostępności, reprezentatywności) koncepcja, wykorzystanie w miejscu pracy, dylematy etyczne - wykład + ćwiczenia	Roman Cieśla	14-01-2025	12:30	14:30	02:00	Tak
<p>12 z 18</p> Podejmowanie decyzji w warunkach ryzyka – teoria perspektywy, wykład	Roman Cieśla	14-01-2025	14:30	16:00	01:30	Tak
<p>13 z 18</p> Framing jak skutecznie wpływać na decyzje przez odpowiedni kontekst - ćwiczenia	Roman Cieśla	15-01-2025	08:00	10:00	02:00	Tak
<p>14 z 18</p> Architektura wyboru wg Thalara, planowanie własnej efektywności- wykład	Roman Cieśla	15-01-2025	10:00	12:00	02:00	Tak
<p>15 z 18</p> Przerwa	Roman Cieśla	15-01-2025	12:00	12:30	00:30	Tak
<p>16 z 18</p> Ćwiczenia: wykorzystanie poznanych narzędzi w planowaniu zmiany - praca w grupach na metaplanie, preznetacje	Roman Cieśla	15-01-2025	12:30	14:00	01:30	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<div style="background-color: #e91e63; color: white; padding: 2px; display: inline-block; font-size: 0.8em;">17 z 18</div> Zakończenie szkolenia-cele poszkoleniowe Podsumowanie i ocena szkolenia.	Roman Cieśla	15-01-2025	14:00	15:00	01:00	Tak
<div style="background-color: #e91e63; color: white; padding: 2px; display: inline-block; font-size: 0.8em;">18 z 18</div> Walidacja - rozesłanie testów on line, zebranie wypełnionych testów, rozmowa na żywo z prowadzącym	-	15-01-2025	15:00	16:00	01:00	Nie

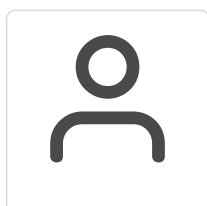
Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 284,08 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 296,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	220,17 PLN
Koszt osobogodziny netto	179,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Roman Cieśla

Trener i coach z ponad dwudziestoletnim doświadczeniem w zarządzaniu działami sprzedaży i prowadzenia swojej firmy. Ukończył podyplomowe studia Trener Grupowy SWPS i Laboratorium Psychoedukacji Warszawa oraz kursów Train the Trainer Glendenning Monachium, Poznań; coach i mentor (certyfikat VCC). Wykładowca kursu trenerskiego SWPS i studia podyplomowe WSB Dąbrowa Grn Psychologia Zdrowia, prowadzi szkolenia certyfikowane coachingu (Akademia Blżej Opole).

Posiada certyfikat Praktyk i Master NLP. W trakcie certyfikacji kurs Hipnozy Klinicznej. Specjalizuje się w coachingu managerskim, rozwoju kompetencji miękkich zespołu, pracy zespołowej, Doświadczenie trenerskie: Posiada co najmniej 120-godzinne doświadczenie w prowadzeniu szkoleń o podobnej tematyce dla osób dorosłych w ostatnich 2 latach (24 miesiącach) wstecz od dnia rozpoczęcia szkolenia. Adres mailowy trenera: r.ciesla@inspiropolska.pl

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują komplet materiałów szkoleniowych i dydaktycznych w tym: materiały szkoleniowe (skrypty ze szkolenia podsumowujący wiedzę) notatnik, zaświadczenia o ukończeniu szkolenia/certyfikat.

Warunki uczestnictwa

Aby wziąć udział w szkoleniu należy skontaktować się z organizatorem szkolenia pod nr. telefonu: 504421605 lub mailowo: małgorzata.solich@trendy-s.pl. Zapis przez BUR na usługę.

Uczestnik szkolenia uczestniczył w co najmniej 80% zajęć usługi rozwojowej weryfikowane na podstawie listy obecności i raportów logowań oraz pozytywnie zaliczył testy końcowe.

Informacje dodatkowe

Cena zawiera: koszty przeprowadzenia szkolenia, materiałów szkoleniowych, zaświadczeń o ukończeniu szkolenia/ certyfikaty

Link umożliwiający uczestnictwo w usłudze będzie wysyłany drogą mailową min. na 2 dni przed rozpoczęciem usługi.

Dane dostępne do usługi zostaną opublikowane w karcie usługi nie później niż w przeddzień rozpoczęcia szkolenia.

W przypadku uczestniczenia w usłudze osoby z niepełnosprawnością usługa zostanie dostosowana do jej potrzeb.

Koszt przeprowadzenia walidacji jest wliczony w koszt szkolenia - nie stanowi dodatkowego kosztu.

Istnieje możliwość dostosowania terminu i lokalizacji do wymagań klienta.

Zawarto umowę z WUP w Toruniu w ramach projektu Kierunek – Rozwój.

Zwolnienie z podatku VAT dla Uczestników, których poziom dofinansowania wynosi co najmniej 70% (na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (tekst jednoli

Warunki techniczne

1. szkolenie będzie prowadzone za pośrednictwem platformy ZOOM.
2. uczestnik dysponuje urządzeniem spełniającym następujące wymagania sprzętowe: tj. posiada komputer stacjonarny, laptop, tablet, smartfon, inne urządzenie z systemem IOS, Android, Windows 8.1. lub nowszym posiadające procesor jednodzeniowy 1 GHZ lub wyższy, głośniki i mikrofon – wbudowane, podłączane przez USB lub bezprzewodowe, kamerę wbudowaną, podłączaną przez USB lub bezprzewodową;
3. uczestnik dysponuje wymaganiami sprzętowymi, tj. co najmniej 2 GB pamięci RAM.

4. uczestnik dysponuje łączem sieciowym o prędkości min. 5 MB/s
5. uczestnik dysponuje przeglądarką internetową: Internet Explorer, Google Chrome, Mozilla Firefox lub inną;
6. uczestnik dysponuje niezbędnym oprogramowaniem umożliwiającym dostęp do prezentowanych treści i materiałów, tj. umożliwiające odczyt dokumentów zapisanych w formie pdf, Word, Power point.
7. ważność linku: 13.01.2025 (8:00-9:00) oraz 15.01.2025 (godz. 15:00-16:00)

Adres

Bielsko-Biała
Bielsko-Biała
woj. śląskie

adres miejsca realizacji usługi zostanie podany na co najmniej 6 dni przed datą rozpoczęcia jej realizacji.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Małgorzata Solich

E-mail malgorzata.solich@trendy-s.pl

Telefon (+48) 504 421 605