



Praktyczna Akademia Lidera

Numer usługi 2024/08/21/21357/2272436

5 700,00 PLN brutto

5 700,00 PLN netto

178,13 PLN brutto/h

178,13 PLN netto/h

SZKOŁA
INSPIRACJI
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚĆ
CIĄ



📍 Białystok / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 32 h

📅 23.10.2024 do 15.01.2025

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Właściciele i oddelegowani pracownicy przedsiębiorstwa
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	20
Data zakończenia rekrutacji	22-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	32
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa ma na celu przygotowanie Uczestnika do samodzielnego rozwiązywania sytuacji problematycznych w firmie, sprawnego kierowania swoim zespołem, uporządkowywania systemu pracy, planowania i efektywnego zarządzania

czasem swoim oraz swoich pracowników. Ponadto Uczestnik nauczy się rozpoznawać przyczyny i rozwiązania pojawiających konfliktów.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
1. Charakteryzuje i stosuje różne sposoby motywowania i angażowania ludzi.	Analizuje wskaźniki zaangażowania, takie jak frekwencja, udział w projektach dobrowolnych i korzystanie z zasobów motywacyjnych oferowanych przez firmę.	Test teoretyczny
	Analizuje zmiany w wydajności przed i po wprowadzeniu różnych strategii motywacyjnych.	Test teoretyczny
2. Monitoruje zlecone zadania i dyscyplinuje kiedy to konieczne,	Wprowadza regularne oceny jakości, aby zapewnić, że zadania spełniają wymagane standardy, organizuje regularne sesje informacyjne, aby omówić metody monitorowania i dyscypliny oraz ich odbiór przez zespół.	Wywiad swobodny
3. Charakteryzuje i stosuje zasady komunikowania się z pracownikami.	Zbiera bezpośrednie opinie od pracowników na temat jasności i efektywności komunikacji, monitoruje przypadki nieporozumień lub awarii komunikacyjnych i śledź poprawy w czasie.	Wywiad swobodny
4. Uruchamia procesy planowania strategicznego w działaniu zespołu.	monitoruje stworzone plany strategiczne i ich zgodność z ogólnymi celami firmy, zbiera opinie zespołu na temat jasności i relewancji procesu planowania strategicznego.	Test teoretyczny
5. Zwiększa pewność siebie w kierowaniu zespołem i samokontroli,	Analizuje wyniki kluczowych decyzji, aby zmierzyć wpływ zwiększonej pewności siebie.	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera szczegółowe dane i opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, przeprowadzony zostanie test na zakończenie kursu , dotyczący całego materiału.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdzający zdobycie kompetencji rozdziela procesy kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Ramowy program usługi

1. Zarządzanie sobą i zespołem w czasie,
2. Praca i zarządzanie osobowościami w firmie
3. Planowanie i delegowanie zadań
4. Metoda GROW – przemodelowanie problemu na cel
5. Styl życzliwo-konsekwentnej komunikacji
6. Asertywność w biznesie
7. Potencjał ludzi, miejsca i czasu
8. Wartości, którymi kierują się najwięksi na rynku
9. Stworzenie angażującej misji i wizji firmy
10. Jasne Precyzowanie Oczekiwań
11. Wzmocnienie i utrzymanie pewności siebie
12. Budowanie autorytetu
13. Wzbudzanie zaangażowania i motywacji do pracy
14. Rekrutacja i utrzymanie pracowników w dobie zmian na rynku pracy
15. Kultura organizacyjna firmy
16. Kluczowe rozmowy w biznesie
17. Plan biznesowy

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 17

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 17 Określenie kompetencji najważniejszych do rozwoju zawodowego z uwzględnieniem predyspozycji osobowych	Lechosław Chalecki	23-10-2024	12:00	14:00	02:00
2 z 17 Określenie typów osobowości liderskich z wykorzystaniem narzędzia	Lechosław Chalecki	23-10-2024	14:30	16:30	02:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
3 z 17 Strategiczna analiza obecnej sytuacji. Zarządzanie sobą i zespołem w czasie	Lechosław Chalecki	30-10-2024	12:00	14:00	02:00
4 z 17 Sukcesywne planowanie i delegowanie zadań.	Lechosław Chalecki	30-10-2024	14:30	16:30	02:00
5 z 17 Przemodelowanie problemu na cel - metoda GROW. Asertywność w zastosowaniach biznesowych.	Lechosław Chalecki	13-11-2024	12:00	14:00	02:00
6 z 17 Styl życzliwej konsekwentnej komunikacji.	Lechosław Chalecki	13-11-2024	14:30	16:30	02:00
7 z 17 Potencjał ludzi, miejsca i czasu.	Lechosław Chalecki	27-11-2024	12:00	14:00	02:00
8 z 17 Wartości, którymi kierują się najwięksi na rynku. Stworzenie angażującej misji i wizji firmy.	Lechosław Chalecki	27-11-2024	14:30	16:30	02:00
9 z 17 Jasne Precyzowanie Oczekiwań - autorska struktura poprawy efektywności	Lechosław Chalecki	04-12-2024	12:00	14:00	02:00
10 z 17 Sposoby wzmocnienia i utrzymania pewności siebie. Etapy budowania Autorytetu.	Lechosław Chalecki	04-12-2024	14:30	16:30	02:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
11 z 17 Schemat powstawania przekonań.	Lechosław Chalecki	18-12-2024	12:00	14:00	02:00
12 z 17 Poczucie sensu a zaangażowanie.	Lechosław Chalecki	18-12-2024	14:30	16:30	02:00
13 z 17 Zrozumieć Milenialsów - rekrutacja i utrzymanie pracownika w dobie dzisiejszych zmian na rynku pracy	Lechosław Chalecki	08-01-2025	12:00	14:00	02:00
14 z 17 Postępowanie w przypadku przypadku różnego typu pracowników. Budowanie kultury organizacyjnej, która przyciąga i zatrzymuje najlepszych	Lechosław Chalecki	08-01-2025	14:30	16:30	02:00
15 z 17 Rozmowy biznesowe – komunikacyjne techniki na zewnątrz	Lechosław Chalecki	15-01-2025	12:00	14:00	02:00
16 z 17 Planowanie biznesowe i strategiczne pracy zespołu na podstawie zasobów osobowych firmy	Lechosław Chalecki	15-01-2025	14:30	16:00	01:30
17 z 17 Walidacja	-	15-01-2025	16:00	16:30	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 700,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 700,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	178,13 PLN
Koszt osobogodziny netto	178,13 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Lechośław Chalecki

Trener umiejętności miękkich, sprzedażowych i przywódczych

2006 – do dzisiaj Szkoła Inspiracji – prezes zarządu, trener, coach – zarządzanie firmą szkoleniową, prowadzenie szkoleń z zakresu sprzedaży, obsługi klienta, zarządzania, neuropsychologii, negocjacji mentoringu i coachingu; 2002 – 2006 PZU Życie SA: Dyrektor sprzedaży – zarządzanie zespołem kierowników i agentów ubezpieczeniowych, negocjacje; 1999 -

2002 PZU Życie SA: Kierownik Ubezpieczeń Grupowych – zarządzanie zespołem agentów, obsługa interesantów, sprzedaż produktów ubezpieczeniowych 1999 Motozbyt Suwałki: Specjalista ds. sprzedaży – obsługa klienta, sprzedaż samochodów House of Skills, Przywództwo sytuacyjne SLII Spirit of Leadership, Inspiracje i wyzwania w zarządzaniu Gdańska Fundacja kształcenie Menedżerów, zarządzanie zespołem handlowców Szkoła Giełdowa, zasady funkcjonowania GPW oraz zarządzania własnym portfelem inwestycyjnym Trener NLP, NLP Neuroedukacja, Lublin Mistrz Praktyk NLP, NLP Neuroedukacja, Lublin Praktyk NLP, NLP Neuroedukacja, Lublin Szkoła Coachingu, Mentoringu i Doradztwa TROP, Warszawa Dyplom ukończenia TROP Szkoła Trenerów Biznesu TROP, Warszawa Dyplom ukończenia STB Trop Szkoła Główna Handlowa, studia podyplomowe, kierunek: Zarządzanie Wartością Klienta Akademia Podlaska w Siedlcach, studia magisterskie, kierunek: Zarządzanie i Marketing

Ponad 12 lat doświadczenia w prowadzeniu zamkniętych szkoleń komercyjnych z zakresu zarządzania i prowadzenia biznesu w dziesiątkach firm oraz instytucji

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały dodatkowe: video, prezentacje

Materiały certyfikowane, kwestionariusze, przewodnik po kompetencjach jako materiał szkoleniowy dla każdego uczestnika

Grafika materiałów i wydruk

Test końcowy

Informacje dodatkowe

Usługa zwolniona jest ze stawki VAT na podstawie par. 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 20.12.2013r. w sprawie zwolnień od podatków i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień, w przypadku gdy udział w usłudze jest finansowany co najmniej w 70% ze środków publicznych.

Adres

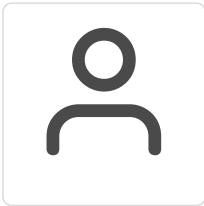
ul. Żurawia 10
15-540 Białystok
woj. podlaskie

Szkoła Inspiracji Sp. z o.o.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Barbara Makarczuk

E-mail biuro@szkolainspiracji.pl

Telefon (+48) 883 286 000