



Doradztwo w zakresie potwierdzenia pochodzenia towarów w eksporcie

Numer usługi 2024/08/05/137497/2251594

7 563,27 PLN brutto

6 149,00 PLN netto

78,78 PLN brutto/h

64,05 PLN netto/h

DORADCY 365
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ



📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏢 Doradztwo biznesowe

🕒 96 h

📅 14.10.2024 do 29.10.2024

Informacje podstawowe

Kategoria

Prawo i administracja / Prawo pozostałe

Grupa docelowa usługi

Nasza usługa została stworzona z myślą o firmach, które chcą zapewnić sobie pewność i zgodność w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w eksporcie.

Grupę docelową usługi stanowią m.in.: przedsiębiorstwa eksportowe, producenci, importerzy, dystrybutorzy, firmy logistyczne, konsultingowe, organizacje branżowe, MŚP, korporacje międzynarodowe oraz start-upy.

Minimalna liczba uczestników

1

Data zakończenia rekrutacji

09-10-2024

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Liczba godzin usługi

96

Cel

Cel biznesowy

Celem biznesowym usługi jest zwiększenie zgodności eksportowanych towarów z przepisami dotyczącymi pochodzenia poprzez wdrożenie opracowanych procedur i przeszkolenie pracowników, co pozwoli firmie na obniżenie dotychczasowych opłat celnych w ciągu 12 miesięcy od zakończenia usługi, a także poprawi transparentność procesów eksportowych, co przełoży się na możliwość zdobycia nowych klientów zagranicznych w ciągu 24 miesięcy od zakończenia usługi.

Efekt usługi

Efekty usługi doradczej obejmują:

1. **Poprawę zgodności z przepisami:** dzięki opracowanym procedurom i szkoleniom, firma zredukuje ryzyko niezgodności z przepisami celno-prawnymi, minimalizując dodatkowe koszty i potencjalne kary.
2. **Oszczędność finansowa:** obniżenie potencjalnych opłat celnych i kar, co bezpośrednio wpłynie na poprawę sytuacji ekonomicznej firmy.
3. **Zwiększenie transparentności:** uproszczone i wdrożone procedury poprawią zarządzanie procesami eksportowymi, co przełoży się na większą efektywność operacyjną.
4. **Rozwój biznesu:** możliwość zdobycia nowych klientów zagranicznych po zakończeniu usługi bezpośrednio wpłynie na rozwój firmy.
5. **Wzrost kompetencji pracowników:** przeszkoleni pracownicy będą lepiej przygotowani do zarządzania procesami potwierdzania pochodzenia towarów, co zwiększy efektywność operacyjną firmy.

Kryteria weryfikacji osiągnięcia efektów usługi mogą obejmować:

1. Opracowanie i wdrożenie procedur:

- **Dokumentacja:** Sprawdzenie kompletności i zgodności opracowanych procedur z wymaganiami prawnymi oraz ich dostępności dla wszystkich pracowników.
- **Procesy:** Weryfikacja, czy nowe procedury zostały skutecznie zintegrowane z istniejącymi procesami operacyjnymi firmy.

2. Przeszkolenie pracowników:

- **Udział:** Potwierdzenie udziału wszystkich wyznaczonych pracowników w szkoleniach (lista obecności, certyfikaty ukończenia).
- **Wiedza:** Ocena poziomu wiedzy pracowników przed i po szkoleniu za pomocą testów wiedzy lub quizów.

3. Poprawa zgodności eksportowanych towarów:

- **Audyt zgodności:** Przeprowadzenie audytu dokumentacji eksportowej przed i po wdrożeniu procedur w celu identyfikacji zmian i poprawy zgodności.
- **Redukcja opłat i kar celnych:** Monitorowanie ilości i wartości opłat celnych oraz kar przed i po wdrożeniu procedur, z celem obniżenia tych kosztów w ciągu 12 miesięcy.

4. Zwiększenie transparentności procesów eksportowych:

- **Raportowanie:** Ocena jakości i terminowości raportów eksportowych przed i po wdrożeniu procedur.
- **Satysfakcja klientów:** Badanie poziomu satysfakcji klientów zagranicznych dotyczące transparentności procesów eksportowych.

5. Rozwój biznesu:

- **Nowi klienci:** Monitorowanie liczby nowych klientów zagranicznych zdobytych w ciągu 24 miesięcy po zakończeniu usługi.
- **Przychody:** Analiza wzrostu przychodów z eksportu po wdrożeniu procedur w stosunku do poprzednich okresów.

6. Wzrost kompetencji pracowników:

- **Oceny okresowe:** Regularne oceny kompetencji pracowników w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów, przeprowadzane co kwartał.
- **Efektywność operacyjna:** Analiza czasu i skuteczności realizacji procesów eksportowych przed i po przeszkoleniu pracowników.

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Metodą potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi będzie udokumentowanie wszystkich działań podjętych w trakcie realizacji usługi doradczej oraz opis wypracowanego rozwiązania w postaci **raportu**. Raport będzie zawierał:

1. Opis przeprowadzonych działań:

- Analizę dokumentacji dostarczonej przez klienta.
- Proces opracowania i wdrożenia procedur potwierdzania pochodzenia towarów.
- Przebieg i wyniki szkoleń pracowników.

2. Wypracowane rozwiązanie:

- Szczegółowy opis nowych procedur i standardów potwierdzania pochodzenia towarów.
- Wyniki audytów zgodności przed i po wdrożeniu procedur.
- Ocena poziomu wiedzy pracowników przed i po szkoleniu.

3. Zalecenia i wytyczne dotyczące dalszych kroków:

- Rekomendacje dotyczące monitorowania zgodności i transparentności procesów eksportowych.
- Wytyczne dotyczące dalszego rozwoju kompetencji pracowników.
- Sugerowane działania mające na celu zdobycie nowych klientów zagranicznych.
- Propozycje dalszej optymalizacji procesów eksportowych w celu zwiększenia efektywności operacyjnej i obniżenia kosztów.

Raport będzie stanowił kompleksową dokumentację potwierdzającą osiągnięcie efektów usługi i będzie zawierał konkretne kroki, które firma powinna podjąć po zakończeniu usługi doradczej.

Program

Oferujemy kompleksowe wsparcie w procesie certyfikacji pochodzenia, kluczowe dla unikania taryf celnych, zgodności z przepisami międzynarodowymi oraz budowania zaufania u klientów zagranicznych, obejmujące:

- **Opracowanie pytań i analizę dokumentacji:** przeprowadzimy szczegółową analizę dokumentacji dostarczonej przez Klienta, w tym faktur, listów przewozowych, specyfikacji technicznych oraz innych niezbędnych dokumentów. Zeryfikujemy zgodność dokumentów z wymaganiami prawnymi i regulacyjnymi krajów docelowych eksportu.
- **Przygotowanie procedur postępowania:** wspólnie z Klientem opracujemy szczegółowe procedury postępowania dotyczące potwierdzania pochodzenia towarów. Proces ten obejmuje:
 - Zidentyfikowanie wszystkich niezbędnych kroków w procesie potwierdzania pochodzenia.
 - Opracowanie wzorów dokumentacji, takich jak formularze wniosków, listy kontrolne i instrukcje.
 - Określenie ról i odpowiedzialności w ramach organizacji klienta, aby zapewnić skuteczne wdrożenie procedur.
- **Szkolenie on-line dla przedstawicieli firmy:** przeprowadzimy szkolenie w zakresie wymogów i procedur związanych z potwierdzaniem pochodzenia towarów.
- **Wdrożenie zmodyfikowanych i nowych procedur:** przeprowadzimy szczegółowy instruktaż i szkolenie w formie telekonferencji z wdrożenia zmodyfikowanych i nowych procedur.

W trakcie usługi odbędą się spotkania online z Klientem - terminy zostaną ustalone indywidualnie na spotkaniu wstępnym, z uwzględnieniem preferencji Klienta i dostępności eksperta. Podane w harmonogramie terminy są orientacyjne i mogą ulec zmianie.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 13

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 13 Spotkanie wstępne z Klientem	Piotr Czerkowski	14-10-2024	09:00	11:00	02:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
2 z 13 Przygotowanie pytań oraz analiza przesłanej dokumentacji w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w wywozie	Piotr Czerkowski	14-10-2024	11:00	17:00	06:00
3 z 13 Przygotowanie pytań oraz analiza przesłanej dokumentacji w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w wywozie	Piotr Czerkowski	15-10-2024	09:00	17:00	08:00
4 z 13 Przygotowanie pytań oraz analiza przesłanej dokumentacji w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w wywozie	Piotr Czerkowski	16-10-2024	09:00	17:00	08:00
5 z 13 Przygotowanie pytań oraz analiza przesłanej dokumentacji w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w wywozie	Piotr Czerkowski	17-10-2024	09:00	17:00	08:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 13 Przygotowanie pytań oraz analiza przesłanej dokumentacji w zakresie potwierdzania pochodzenia towarów w wywozie	Piotr Czerkowski	18-10-2024	09:00	17:00	08:00
7 z 13 Przygotowanie procedur postępowania - spotkania z Klientem	Piotr Czerkowski	21-10-2024	09:00	17:00	08:00
8 z 13 Przygotowanie procedur postępowania - spotkania z Klientem	Piotr Czerkowski	22-10-2024	09:00	17:00	08:00
9 z 13 Przygotowanie procedur postępowania	Piotr Czerkowski	23-10-2024	09:00	17:00	08:00
10 z 13 Przygotowanie procedur postępowania	Piotr Czerkowski	24-10-2024	09:00	17:00	08:00
11 z 13 Przygotowanie procedur postępowania	Piotr Czerkowski	25-10-2024	09:00	17:00	08:00
12 z 13 Szkolenie on-line dla przedstawicieli Firmy	Piotr Czerkowski	28-10-2024	09:00	17:00	08:00
13 z 13 Wdrożenie zmodyfikowanych i nowych procedur – instruktaż, szkolenie w ramach telekonferencji	Piotr Czerkowski	29-10-2024	09:00	17:00	08:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt usługi brutto	7 563,27 PLN
Koszt usługi netto	6 149,00 PLN
Koszt godziny brutto	78,78 PLN
Koszt godziny netto	64,05 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Piotr Czerkowski

Ekspert w zakresie zarządzania ryzykiem oraz wymiany towarowej z zagranicą, analityk, certyfikowany trener biznesu.

Absolwent Wydziału Prawa, Administracji i Ekonomii Uniwersytetu Wrocławskiego na kierunku Administracja oraz studiów podyplomowych z zakresu Zarządzania Ryzykiem na Uniwersytecie Ekonomicznym we Wrocławiu, certyfikowany trener II stopnia.

Od 2006 roku prowadzi szkolenia dla biznesu, w których uczestniczyło ponad 3000 osób oraz dla administracji publicznej, w których uczestniczyło ponad 2000 funkcjonariuszy celnych, pracowników administracji skarbowej oraz resortu Ministerstwa Finansów.

Wykładowca studiów podyplomowych w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu na kierunkach Audyt. Trener wykładowca w ramach KAS.

Uczestnik zespołów zadaniowych w ramach tworzenia systematyki obszarów oraz metod reakcji na ryzyka oraz współtwórca instrukcji analitycznej dla Służby Celnej – w ramach struktur Ministerstwa Finansów.

Czynny analityk z piętnastoletnim doświadczeniem: w tym naczelnik wydziału zarządzania ryzykiem w Izbie Celnej we Wrocławiu, kierownik referatu analizy ryzyka i międzynarodowej wymiany informacji w Dolnośląskim Urzędzie Celno-Skarbowym.

Autor publikacji z zakresu zarządzania ryzykiem celnym, stosowania w praktyce metod heurystycznych.

Przedsiębiorca, brał udział w procesach szkoleniowo-doradczych przygotowujących firmy do

ubiegania się o ułatwienia celne w ramach Unijnego Kodeksu Celnego, jak również w fazie po uzyskaniu pozwoleń w tym zakresie.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy usługi otrzymają wszystkie niezbędne narzędzia, wiedzę i wsparcie, aby skutecznie zarządzać procesem potwierdzania pochodzenia towarów, obejmujące:

- **Dokumentację nowych procedur:**
 - Wzory dokumentów, formularzy i list kontrolnych.
 - Instrukcje dotyczące wdrażania i stosowania nowych procedur.
- **Materiały szkoleniowe:**
 - Prezentację szkoleniową.
 - Certyfikaty ukończenia szkolenia dla pracowników.
- **Zalecenia i wytyczne dotyczące dalszych działań:**
 - Rekomendacje dotyczące monitorowania zgodności i transparentności procesów eksportowych.
 - Wytyczne na temat dalszego rozwoju kompetencji pracowników.
 - Sugerowane działania na rzecz zdobycia nowych klientów zagranicznych.
 - Propozycje dalszej optymalizacji procesów eksportowych w celu zwiększenia efektywności operacyjnej i obniżenia kosztów.

Informacje dodatkowe

Potwierdzenie pochodzenia towarów w eksporcie ma kluczowe znaczenie dla firm działających na rynku międzynarodowym. Proces ten polega na ustaleniu, skąd pochodzą produkty przeznaczone do wysyłki za granicę. Jest to istotne dla uniknięcia dodatkowych opłat celnych i uzyskania preferencyjnych stawek celnych. Zgodność z wymaganiami dotyczącymi pochodzenia towarów pozwala firmom osiągnąć konkurencyjność na rynku międzynarodowym poprzez obniżenie kosztów i zwiększenie zaufania klientów zagranicznych.

Znajomość reguł pochodzenia towarów jest kluczowa dla importerów i eksporterów, ponieważ znacząco wpływa na kalkulację cen eksportowych i kosztów importu. Dla firm, potwierdzenie pochodzenia towarów może stanowić istotny element budowania konkurencyjności na rynku międzynarodowym.

Warunki techniczne

Przeprowadzenie usługi wiąże się z minimalnymi wymaganiami technicznymi.

Klient powinien posiadać urządzenie z dostępem do Internetu i poczty elektronicznej oraz oprogramowaniem biurowym typu Office.

Konsultacje z ekspertem mogą być prowadzone w formie wideorozmowy, rozmowy telefonicznej lub za pośrednictwem wiadomości e-mail - w zależności od preferencji Klienta.

Szkolenia będą prowadzone na platformie Whereby lub innej, która umożliwia kontakt face to face z prowadzącym w czasie rzeczywistym.

Uczestnictwo w szkoleniu wiąże się z minimalnymi wymaganiami technicznymi. Uczestnik powinien posiadać urządzenie typu smartfon, tablet lub komputer z dostępem do Internetu, umożliwiające transmisję dźwięku i obrazu.

Zalecane jest połączenie internetowe o przepustowości co najmniej 1 Mbps dla stabilnej transmisji audio i video.

Uczestnik powinien mieć zainstalowane oprogramowanie umożliwiające dostęp do prezentowanych treści i materiałów, np. przeglądarka internetowa oraz oprogramowanie biurowe typu Office do pracy z dokumentami oraz arkuszami kalkulacyjnymi Excel.

Kontakt



Rafał Czerkowski

E-mail biuro@doradcy365.pl

Telefon (+48) 500 181 151