



PLATFORMA
DOSKONALENIA
BIZNESU SP. Z O.O.



Szkolenie - Rola, znaczenie i wykorzystanie inteligencji społecznej w biznesie.

Numer usługi 2024/08/01/14629/2247878

📍 Olsztyn / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 20 h

📅 15.02.2025 do 16.02.2025

4 400,00 PLN brutto

4 400,00 PLN netto

220,00 PLN brutto/h

220,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Przedsiębiorcy i pracownicy chcący poprawić swoją efektywność w zarządzaniu przedsiębiorstwem poprzez budowanie swoich umiejętności społecznych (przede wszystkim: właściciele, menadżerowie, kierownicy i pokrewne.
Minimalna liczba uczestników	6
Maksymalna liczba uczestników	12
Data zakończenia rekrutacji	14-02-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	20
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje do skutecznego zarządzania przedsiębiorstwem z wykorzystaniem inteligencji społecznej. Szkolenie przyczynia się do wzrostu świadomości na temat inteligencji społecznej, a także umiejętnego wykorzystania jej w życiu zawodowym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
posługuje się wiedzą z obszaru inteligencji społecznej	definiuje inteligencję społeczną	Test teoretyczny
	wymienia i charakteryzuje kompetencje inteligencji społecznej	Test teoretyczny
	wskazuje wpływ inteligencji społecznej na efektywność zarządzania przedsiębiorstwem	Test teoretyczny
w zarządzaniu stosuje komunikację i negocjacje oparte na inteligencji społecznej	wskazuje znaczenie komunikacji strategicznej w zarządzaniu	Test teoretyczny
	wymienia techniki i strategie negocjacyjne oparte na inteligencji społecznej	Test teoretyczny
	stosuje techniki negocjacyjne oparte na inteligencji społecznej	Analiza dowodów i deklaracji
Zarządza zespołem z wykorzystaniem inteligencji społecznej.	umiejętnie stosuje zasady komunikacji interpersonalnej	Analiza dowodów i deklaracji
Wykazuje się inteligencją społeczną w roli przywódcy	buduje autentyczne i zaufane przywództwo	Analiza dowodów i deklaracji
	motywuje i wspiera zespół w rozwoju	Analiza dowodów i deklaracji
	rozwiązuje konflikty z wykorzystaniem inteligencji społecznej	Analiza dowodów i deklaracji
	tworzy harmonijne relacje w pracy i zespole	Analiza dowodów i deklaracji

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji - zaświadczenie o ukończeniu szkolenia - zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Zaświadczenie o ukończeniu szkolenia potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji. Kryteria weryfikacji zostały wskazane do każdego efektu uczenia się.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielność procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Zaświadczenie o ukończeniu szkolenia potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielność procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

1: Wprowadzenie do inteligencji społecznej (IS) w zarządzaniu

Podstawy inteligencji społecznej (IS)

- definicja IS i jej rola w zarządzaniu
- kompetencje IS: empatia, umiejętności społeczne, inteligencja interpersonalna
- budowanie relacji interpersonalnych w pracy menedżerskiej

2: Zarządzanie zespołem z wykorzystaniem inteligencji społecznej

Przywództwo oparte na inteligencji społecznej

- rola inteligencji społecznej w przywództwie
- budowanie autentycznego i zaufanego przywództwa
- motywowanie zespołu i wspieranie rozwoju pracowników

Rozwiązywanie konfliktów z wykorzystaniem inteligencji społecznej

- techniki rozwiązywania konfliktów oparte na empatii i zrozumieniu drugiej strony
- zarządzanie konfliktami w zespole i między działami organizacji
- tworzenie harmonijnych relacji w pracy

3: Komunikacja strategiczna i negocjacje z wykorzystaniem inteligencji społecznej

Komunikacja strategiczna

- znaczenie komunikacji strategicznej w zarządzaniu
- budowanie skutecznych komunikatów opartych na inteligencji społecznej
- tworzenie jasnych i inspirujących przekazów dla zespołu i interesariuszy

Techniki negocjacyjne z wykorzystaniem inteligencji społecznej

- strategie negocjacyjne oparte na umiejętnościach i inteligencji społecznej
- negocjacje z klientami, partnerami biznesowymi i wewnętrznymi interesariuszami
- osiągnięcie win-win rozwiązań i budowanie długoterminowych relacji

4: Walidacja

Wymagania wstępne: brak

Szkolenie jest realizowane w godzinach dydaktycznych. Przerwy nie wliczają się w czas trwania szkolenia.

Walidacja wlicza się w czas trwania szkolenia, trwa 1 godz. dydaktyczną.

Metody wykorzystane podczas szkolenia: wykład, pogadanka, dyskusja, ćwiczenia praktyczne, case studies.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 15 Wprowadzenie do inteligencji społecznej (IS) w zarządzaniu	Wojciech Wakieć	15-02-2025	08:30	10:45	02:15
2 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	15-02-2025	10:45	10:50	00:05
3 z 15 Podstawy inteligencji społecznej (IS)	Wojciech Wakieć	15-02-2025	10:50	12:20	01:30
4 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	15-02-2025	12:20	12:35	00:15
5 z 15 Zarządzanie zespołem z wykorzystaniem inteligencji społecznej	Wojciech Wakieć	15-02-2025	12:35	14:05	01:30
6 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	15-02-2025	14:05	14:15	00:10
7 z 15 Przywództwo oparte na inteligencji społecznej	Wojciech Wakieć	15-02-2025	14:15	16:30	02:15
8 z 15 Rozwiązywanie konfliktów z wykorzystaniem inteligencji społecznej	Wojciech Wakieć	16-02-2025	08:30	10:45	02:15
9 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	16-02-2025	10:45	10:50	00:05
10 z 15 Komunikacja strategiczna i negocjacje z wykorzystaniem inteligencji społecznej	Wojciech Wakieć	16-02-2025	10:50	12:20	01:30
11 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	16-02-2025	12:20	12:35	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
12 z 15 Komunikacja strategiczna	Wojciech Wakieć	16-02-2025	12:35	14:50	02:15
13 z 15 Przerwa	Wojciech Wakieć	16-02-2025	14:50	15:00	00:10
14 z 15 Techniki negocjacyjne z wykorzystaniem inteligencji społecznej	Wojciech Wakieć	16-02-2025	15:00	15:45	00:45
15 z 15 Walidacja	-	16-02-2025	15:45	16:30	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 400,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 400,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	220,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	220,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Wojciech Wakieć

Trener specjalizuje się w psychoterapii skoncentrowanej na rozwiązaniach, coachingu zawodowym i biznesowym oraz organizacji szkoleń dla przedsiębiorców i pracowników. Obecnie pracuje jako terapeuta w Centrum Psychologicznym, gdzie prowadzi terapię indywidualną i par. Od października 2015 roku jest związany ze Stowarzyszeniem Braniewski Instytut Rozwoju, gdzie pełni rolę członka zarządu, coacha i terapeuty, zajmując się szkoleniem i rozwojem umiejętności oraz wsparciem psychologicznym. Od maja 2017 roku współpracuje z Platformą Doskonalenia Biznesu Sp. z o.o. jako trener i członek zarządu, organizując szkolenia biznesowe. Posiada wykształcenie z psychologii zdobyte na Wyższej Szkole Biznesu - National Louis University w Nowym Sączu, a także podyplomowe studia z ekonomii na Uniwersytecie Warmińsko-Mazurskim w Olsztynie (2016) oraz

magisterium z administracji (2014) i nauk politycznych i państwa (2014) na tym samym uniwersytecie. Ukończył kurs coachingu w Akademii Coachingu PETRICHOR w Gdyni oraz szkolenie z Terapii Skoncentrowanej na Rozwiązaniach (I i II stopień) w Centrum Rozwiązań. Posiada umiejętności w zakresie terapii, szkolenia i rozwoju, analizy danych, coachingu zawodowego i biznesowego, doradztwa zawodowego oraz organizacji szkoleń. Jego bogate doświadczenie w pracy z osobami indywidualnymi i grupami pozwala mu efektywnie wspierać uczestników w zarządzaniu sobą w stresie, osiągnięciu celów zawodowych i osobistych.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymają notatniki i długopis.

Warunki uczestnictwa

W przypadku szkoleń dofinansowanych warunkiem uczestnictwa w szkoleniach jest założenie przez Uczestnika konta w Bazie Usług Rozwojowych oraz spełnienie warunków, które są przedstawione przez danego Operatora, do którego składane są dokumenty o dofinansowanie do usługi rozwojowej.

Informacje dodatkowe

Warunkiem ukończenia szkolenia (a zarazem otrzymania zaświadczenia o ukończeniu) jest frekwencja na poziomie minimum 80%, oraz uzyskanie pozytywnego wyniku walidacji (oceny dokonuje niezależna osoba przeprowadzająca walidację).

Adres

ul. Marii Curie-Skłodowskiej 18/20/1

10-110 Olsztyn

woj. warmińsko-mazurskie

Sala konferencyjna wyposażona w rzutnik multimedialny, tablicę flipchart, stoły i krzesła.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Wojciech Wakieć

E-mail wojtekwakiec@gmail.com

Telefon (+48) 799 262 202