

**Program ON-Biz, stwórz swój biznes online**

Numer usługi 2024/07/31/52848/2245582

**11 300,00 PLN** brutto

11 300,00 PLN netto

226,00 PLN brutto/h

226,00 PLN netto/h

Konsorcjum  
Naukowo -Edukacyjne Spółka  
Akcyjna

zdalna w czasie rzeczywistym

Usługa szkoleniowa

50 h

30.09.2024 do 31.03.2025

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
<b>Identyfikator projektu</b>	Kierunek - Rozwój
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Kurs ON-Biz jest skierowany do osób, które pragną rozpocząć swoją przygodę z e-biznesem, jak również tych, którzy już prowadzą działalność online, ale chcą udoskonalić swoje umiejętności i podnieść efektywność działań. Uczestnicy mogą liczyć na praktyczne ćwiczenia, case studies oraz wsparcie mentora, co pozwala na zdobycie wiedzy w realistycznych i inspirujących warunkach.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	1
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	30
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	29-09-2024
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	zdalna w czasie rzeczywistym
<b>Liczba godzin usługi</b>	50
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

# Cel

## Cel edukacyjny

Celem szkolenia "Program ON-Biz, stwórz swój biznes online" Kurs Program ON-Biz ma na celu wyposażenie uczestników w niezbędną wiedzę i umiejętności potrzebne do zakupu, prowadzenia oraz rozwijania własnego biznesu online. Uczestnicy uczą się, jak skutecznie wykorzystać narzędzia cyfrowe, aby osiągnąć sukces w Internecie.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<b>Wiedza:</b> Uczestnik zdobędzie niezbędną wiedzę z zakresu: 1. Finansów 2. Rynku 3. Klienta 4. Oferty	test oceniający wiedzę uczestnika	Test teoretyczny
<b>Umiejętności:</b> Kursant zdobędzie umiejętności z zakresu : - Ustalania i wyliczania budżetu oraz strumieniu przychodów - W zakresie badania rynku - w zakresie tworzenia lejków klientowych - w zakresie tworzenia ofert	ocena umiejętności praktycznego wykorzystywania zdobytej wiedzy	Wywiad swobodny
<b>Kompetencje :</b> uczestnik nabędzie kompetencji w zakresie: - tworzenia modelu Business Model Canvas - ustalania swojego wyróżnika - value proposition - konstruowania ofert, tworzenia marketingu	ocena umiejętności praktycznego wykorzystywania zdobytej wiedzy	Wywiad swobodny

# Kwalifikacje

## Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Dokumenty potwierdzające uzyskanie kompetencji będzie zawierał opis efektów uczenia się w zakresie wiedzy, umiejętności i kompetencji.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Zostanie przeprowadzona walidacja w oparciu o test teoretyczny, który będzie zawierał kryteria weryfikacji zdefiniowane w efektach uczenia się

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Dokument będzie zawierał informacje o przeprowadzonej walidacji w formie testu przeprowadzonego przez specjalistę w danej dziedzinie.

## Program

Program ON-Biz, stwórz swój biznes online, składa się z 3 części:

1. mentoring indywidualny
2. mastermind
3. dostępu do szkoleń biznesowych.

Spersonalizowany i kompleksowy program szkoleniowo-mentoringowy na bazie spójnego silnika łączącego 8 dźwigni:

1. finanse,
2. rynek,
3. klient,
4. oferta

### 1. Finanse

Biznes to nie ruletka, tu się przewiduje i liczy, nie zgaduje.

Tworzysz swój Business Model Canvas. który będzie twoim kierunkowskazem przez całą drogę.

Ustalasz i wyliczasz budżet oraz strumienie przychodów

### 2. Rynek

Ludzie się zmieniają = rynek się zmienia. Możesz sprzedawać to samo, ale pod innym kątem, w innej formie.

Badasz rynek i konkurencję.

Ustalasz swój wyróżnik - value proposition

Wybierasz niszę i segmenty rynku.

Współprace i partnerstwa.

### 3. Klient

To nie twój pomysł liczy się najbardziej, a to, czego chce klient.

Precyzujesz z kim chcesz pracować – wybierasz klienta idealnego, oraz klienta strategicznego.

Ustalasz pierwszą wersję ścieżki klienta (lejek).

### 4. Oferta

Super oferta to miejsce, w którym spotyka się twój geniusz z potrzebą klienta. To prawdziwe słuźenie.

# Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 19

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 19 Omówienie tematyki szkolenia	Małgorzata Szoka	30-09-2024	10:00	12:00	02:00
2 z 19 Finanse	Małgorzata Szoka	03-10-2024	10:00	12:00	02:00
3 z 19 Finanse	Małgorzata Szoka	10-10-2024	10:00	12:00	02:00
4 z 19 Finanse	Małgorzata Szoka	17-10-2024	10:00	12:00	02:00
5 z 19 Finanse	Małgorzata Szoka	24-10-2024	10:00	12:00	02:00
6 z 19 Rynek	Małgorzata Szoka	14-11-2024	10:00	12:00	02:00
7 z 19 Rynek	Małgorzata Szoka	21-11-2024	10:00	12:00	02:00
8 z 19 Rynek	Małgorzata Szoka	28-11-2024	10:00	12:00	02:00
9 z 19 Rynek	Małgorzata Szoka	05-12-2024	10:00	12:00	02:00
10 z 19 Klient	Małgorzata Szoka	02-01-2025	10:00	12:00	02:00
11 z 19 Klient	Małgorzata Szoka	06-01-2025	10:00	12:00	02:00
12 z 19 Klient	Małgorzata Szoka	09-01-2025	10:00	12:00	02:00
13 z 19 Klient	Małgorzata Szoka	16-01-2025	10:00	12:00	02:00
14 z 19 Oferta	Małgorzata Szoka	13-02-2025	10:00	12:00	02:00
15 z 19 Oferta	Małgorzata Szoka	20-02-2025	10:00	12:00	02:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>16 z 19</b> Oferta	Małgorzata Szoka	27-02-2025	10:00	12:00	02:00
<b>17 z 19</b> Oferta	Małgorzata Szoka	06-03-2025	10:00	12:00	02:00
<b>18 z 19</b> oferta	Małgorzata Szoka	13-03-2025	10:00	12:00	02:00
<b>19 z 19</b> oferta	Małgorzata Szoka	21-03-2025	10:00	12:00	02:00

## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	11 300,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	11 300,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	226,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	226,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



**1 z 1**

### Małgorzata Szoka

specjalistka od słów, sprzedaży i marketingu, poliglotka.

Misją jest towarzyszenie kobietom w tym, żeby mogły wyrazić się najpełniej.

Doświadczenie : praca jako tłumaczka symultaniczna, konsultantka ds. mediów, naczelna kwartalnika, szefowa ds. PR'u i komunikacji w firmach takich jak UBS, Heineken, Philip Morris i konsultant ds. employer brandingu dla firm takich jak L'Oréal, Nestlé, Coca-Cola.

# Informacje dodatkowe

## Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały będą przekazywane podczas spotkania

## Warunki techniczne

Spotkania będą realizowane przez platformę Zoom.

## Kontakt



**Anna Durlej**

**E-mail** [durlejanna@konsorcjum.edu.pl](mailto:durlejanna@konsorcjum.edu.pl)

**Telefon** (+48) 790 780 915