



APEXNET SPÓŁKA
Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ SPÓŁKA
KOMANDYTOWA



Praktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study

Numer usługi 2024/07/29/7909/2240180

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 12 h

📅 17.09.2024 do 18.09.2024

1 351,77 PLN brutto

1 099,00 PLN netto

112,65 PLN brutto/h

91,58 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Prawo i administracja / Zamówienia publiczne
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Jesteś zamawiającym pracującym w branży medycznej ? Świetnie się składa! Mamy szkolenie dedykowane Twoim potrzebom!
Minimalna liczba uczestników	8
Maksymalna liczba uczestników	50
Data zakończenia rekrutacji	16-09-2024
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	12
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Znak Jakości TGLS Quality Alliance

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie omawia krok po kroku wszystkie etapy procesu zamówień publicznych, począwszy od ustalania wartości zamówienia, poprzez opis przedmiotu zamówienia, aż po badanie ofert i zawieranie umów. Uczestnik dowie się, jak skutecznie zarządzać całym procesem zamówień, a także zdobędzie wiedzę na temat przygotowania i używania

przedmiotowych środków dowodowych.

Dodatkowo uczestnicy kursu poznają prawo opcji, wznowień zamówienia oraz poszerzenia zakresu zamówienia zmianą umowy.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Przedstawienie i omówienie zagadnień z dziedziny zamówień publicznych. Ekspert wyjaśni najbardziej nurtujące i skomplikowane pytania, omówi wszystkie najważniejsze aspekty Pzp.	Pytanie od eksperta	Wywiad swobodny
		Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

na certyfikacie jest zawarty kod zawodu

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

nie

Program

- 1) Ustalenie wartości zamówienia.
 - a) Sposoby ustalenia wartości zamówienia na leki i sprzęt medyczny;
 - b) Zasady agregacji zamówień – kiedy mamy do czynienia z zamówieniem, a kiedy zamówieniami;
 - c) Różnica pomiędzy dopuszczalnym, a niedopuszczalnym podziałem zamówienia na części;
 - d) Zasady postępowania przy udzielaniu zamówień nieplanowanych;
 - e) Części zamówienia o wartości poniżej 80 000 EUR dostawy/usługi lub 1 mln EUR robót budowlanych, stanowiące jednocześnie mniej niż 20% wartości całego zamówienia – stosowanie art. 30 ust 4 w praktyce;
 - f) Uzasadnienie braku podziału zamówienia na pakiety.
 - 2) Opis Przedmiotu Zamówienia:
 - a) Co oznacza „uczciwa konkurencja” i kiedy opis przedmiotu jej nie spełnia?
 - b) Specyfika opisu przedmiotu zamówienia na wyroby medyczne, sprzęt medyczny czy leki.
 - c) Użycie znaków towarowych, patentów i pochodzenia konkretnego produktu – czy można użyć nazwy własnej przy opisie przedmiotu zamówienia na leki?
 - d) Równoważność przy opisie przedmiotu zamówienia.
 - Czy opisując kryteria równoważności zamawiający musi być w stanie wskazać chociażby jednego wykonawcę, oprócz producenta urządzeń z rozwiązania podstawowego, który spełniłby wskazane w SWZ kryteria równoważności?
 - Udowodnienie równoważności przez wykonawcę:
 - Dlaczego musi nastąpić na etapie składania ofert?
 - Czy może nastąpić poprzez wskazanie linku do strony internetowej zawierającej dane oferowanego produktu?
 - Czy konieczne jest wskazanie w dokumentach zamówienia równoważnych przedmiotowych środków dowodowych, którymi może posłużyć się wykonawca?
 - e) Ustawa o wyrobach medycznych, a opis przedmiotu zamówienia w zamówieniach publicznych.
 - 3) Przedmiotowe środki dowodowe:
 - a) Czy karta katalogowa lub zaświadczenie o wpisie do Rejestru wyrobów medycznych składana w okolicznościach art. 107 ust 2 (na wezwanie zamawiającego) może być wystawiona po terminie składania ofert?
 - b) Wezwanie do ponownego złożenia lub uzupełnienia podmiotowego środka dowodowego – czy zamawiający może wyznaczać Wykonawcy dowolny termin na zrealizowanie wezwania, różne terminy wyznaczane różnym Wykonawcom i dopuszczalność zmiany pierwotnie wyznaczonego terminu na wniosek Wykonawcy?
 - c) Przedmiotowy środek dowodowy żądany od Wykonawcy, którego oferta została najwyższej oceniona lub przed zawarciem umowy;
 - d) Różnice pomiędzy podmiotowymi, a przedmiotowymi środkami dowodowymi.
 - 4) Tryb podstawowy przy zamówieniach medycznych
 - a) Na czym polega każdy z trzech wariantów trybu podstawowego?
 - b) Jaką postać winny przybrać negocjacje z wykonawcami w wariantcie II i III:
 - Forma negocjacji – czy można przeprowadzić negocjacje telefonicznie?
 - Czy można pominąć etap negocjacji w wariantcie II przesyłając od razu wykonawcy zaproszenie do złożenia oferty dodatkowej?
 - Jak i czy dokumentować przebieg negocjacji?
 - c) Oferta dodatkowa w wariantcie II:
 - Co musi zawierać?
 - Kiedy jest nie mniej korzystna niż podstawowa – dlaczego niższa cena ofertowa nie zawsze bywa korzystniejsza?
- Unieważnienie postępowania ze względu na brak wystarczających środków przed rozpoczęciem negocjacji w wariantcie II – co na to KIO?
- d) Ile czasu potrzeba na przeprowadzenie postępowania w trybie podstawowym w zależności od wybranego wariantu?
 - e) Specyfikacja Warunków Zamówienia czy Opis Potrzeb i Wymagań:
 - Różnice w zakresie zawartości tych dokumentów;
 - Wyjaśnienia SWZ – kiedy są konieczne, jak liczyć terminy obowiązujące przy tej czynności, dlaczego wniosek wykonawcy o dokonanie zmiany SWZ czy też wyjaśnienie motywów wymagań zamawiającego może pozostać bez rozpatrzenia;
 - Zmiany SWZ – kiedy są dopuszczalne, na co zwrócić uwagę i o czym trzeba pamiętać.
- 5) Narzędzia umożliwiające zwiększenie zakresu realizowanego zamówienia bez skomplikowanego postępowania.
 - a) Prawo opcji przy zamówieniach medycznych:
 - Czy w postępowaniu o zamówienie z prawem opcji, w przypadku badania rażąco niskiej ceny należy wyjaśniać cenę za zamówienie podstawowe, czy też cenę za opcję?
 - Czy realizacja zamówienia opcjonalnego może przekraczać 4 lata?
 - W jakim terminie po zawarciu umowy winno być złożone oświadczenie Zamawiającego w sprawie skorzystania z prawa opcji?
 - Czy wysokość zabezpieczenia należytego wykonania umowy ustala się od ceny zamówienia podstawowego, czy ceny łącznej za zamówienie podstawowe i opcjonalne?
 - Czy warunki udziału w postępowaniu winny być proporcjonalne do przedmiotu zamówienia podstawowego, czy także do przedmiotu zamówienia opcjonalnego?
 - Czy opcja może być większa od zamówienia podstawowego?
 - b) Wznowienia zamówienia:
 - Co to są wznowienia i jaka jest różnica pomiędzy wznowieniami, a prawem opcji?
 - Przy jakich zamówieniach warto je przewidzieć?
 - Procedura stosowania wznowień.
 - c) Zamówienia podobne udzielane w trybie z wolnej ręki.
 - d) Poszerzenie zakresu zamówienia zmianą umowy:
 - Co to jest zmiana niskowartościowa?
 - Czy zamawiający musi ją przewidzieć w dokumentach zamówienia, a jej wartość doliczyć ustalając wartość szacunkową?
 - Dlaczego w ramach określonych w przepisie wartości granicznych zmian umowy, tj. 10% i 15% wartości wynagrodzenia, należy uwzględnić zarówno zmiany umowy zwiększające, jak i zmniejszające zakres świadczenia?
 - Czy zmiana umowy na podstawie 455 ust. 2 polegająca tylko na podwyższeniu wynagrodzenia wykonawcy bez zmiany zakresu zamówienia lub zobowiązania wykonawcy jest zgodna z ustawą?

- 6) Wybrane czynności w procedurach zamówieniowych w służbie zdrowia
- a) Stosowanie kryterium najniższej ceny przy zamówieniach w szpitalach;
 - b) Ogłoszenie o wykonaniu umowy,
 - c) Raport z realizacji umowy w tym:
 - Jego rola i zawartość;
 - Przypadki wymagające sporządzenia tego dokumentu przez Zamawiającego;
 - Zasady udostępniania zainteresowanym podmiotom.
 - d) Poprawienie w ofercie omyłek:
 - oczywiste omyłki pisarskie i rachunkowe – definicja, przykłady ich korekty oraz najczęściej popełniane błędy;
 - inne omyłki powodujące niezgodność oferty z warunkami zamówienia – granica istotności omyłki, sposób poprawienia, akceptacja wykonawcy.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 2

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 2 raktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study	Łukasz Czaban	17-09-2024	09:30	15:30	06:00
2 z 2 raktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study	Łukasz Czaban	18-09-2024	09:30	15:30	06:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt usługi brutto	1 351,77 PLN
Koszt usługi netto	1 099,00 PLN
Koszt godziny brutto	112,65 PLN
Koszt godziny netto	91,58 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Łukasz Czaban

Trener zamówień publicznych od 2004 roku, na koncie: setki szkoleń, tysiące godzin wykładowych z zamówień publicznych. W latach 2008-2009 uczestnik obrad Komisji Gospodarki nad nowelizacją ustawy – autor poprawki. Prowadził autorskie wykłady na Podyplomowych Studiach Zamówień Publicznych w Akademii Ekonomicznej im. Karola Adamieckiego w Katowicach, Studium Zamówień Publicznych.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- Szkolenie on-line na żywo
- EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą
- 30 dni dostępu do nagrania szkolenia
- Aplikację mobilną z ustawą Pzp na Android i iOS
- Materiały z ustawą Pzp w formie książki
- Roczny dostęp do EduStrefy
- Certyfikat ukończenia szkolenia
- Szkolenie w godzinach 9:30-15:30
- Spotkania z ekspertami po godzinach
- Nagrania z webinarów ApexNet
- Paczkę wzorów dokumentów

- Wzór SWZ w wariantach bez negocjacji i z negocjacjami
- Aneks do SWZ wg trybu podstawowego
- Kwalifikowanie wykonawców
- Analiza potrzeb i wymagań
- Regulamin do 130 000 zł
- Postępowanie wg trybu podstawowego
- Przykładowe klauzule do umów
- Lista obowiązkowych terminów dla zamawiających
- i więcej!

Warunki techniczne

Szkolenie odbywa się na żywo w formie online.

Otrzymują Państwo od nas link do pokoju szkoleniowego.

Podczas szkolenia mają Państwo możliwość kontaktu z Moderatorem i Trenerem szkolenia za pomocą czatu.

Kontakt



Marketing ApexNet

E-mail marketing@apexnet.pl

Telefon (+48) 222 058 907