

Fundacja Wsparcia
Nauki i Biznesu

Zaawansowane Techniki FRIS® – Rozwijanie Potencjału Zespołu

Numer usługi 2024/07/18/34425/2227324

- 📍 Elk / stacjonarna
- 🏠 Usługa szkoleniowa
- 🕒 16 h
- 📅 19.09.2024 do 20.09.2024

1 500,00 PLN brutto

1 500,00 PLN netto

93,75 PLN brutto/h

93,75 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	<p>Szkolenie Zaawansowane Techniki FRIS® – Rozwijanie Potencjału Zespołu jest adresowane do:</p> <ul style="list-style-type: none">• Menadżerów i liderów zespołów,• Osób odpowiedzialnych za rekrutację i zarządzanie talentami,• Przedsiębiorców i właścicieli firm,• Koordynatorów zespołów projektowych,• Specjalistów do spraw komunikacji,• Osób aspirujących do roli lidera,• Organizacji non-profit• i innych, którzy chcą świadomie rozwijać potencjał swojego zespołu.
Minimalna liczba uczestników	10
Maksymalna liczba uczestników	15
Data zakończenia rekrutacji	18-09-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje uczestników do wykorzystania zaawansowanych technik i narzędzi zarządzania zespołem w oparciu o Style Myślenia i Style Działania pracowników. Uczestnicy nauczą się tworzenia strategii komunikacyjnych oraz identyfikowania indywidualnych i zespołowych talentów na podstawie FRIS®.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje Style Myślenia i Działania członków zespołu	Rozróżnia różne Style Myślenia i Style Działania według modelu FRIS®	Wywiad swobodny
	Omawia wpływ stylów na komunikację i współpracę w zespole	Wywiad swobodny
Analizuje i stosuje zaawansowane techniki FRIS® w codziennej pracy	Definiuje 14 Stylów Działania według modelu FRIS®	Wywiad swobodny
	Rozróżnia zastosowania stylów w kontekście zawodowym	Wywiad swobodny
	Tworzy strategię działania na podstawie FRIS®	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Rozróżnia techniki zarządzania konfliktami w zespole o różnych Stylach Myślenia	Charakteryzuje techniki zarządzania konfliktami w zespole	Wywiad swobodny
	Stosuje strategie rozwiązywania konfliktów	Obserwacja w warunkach symulowanych
Planuje rozwój potencjału zespołu poprzez odpowiednie wykorzystanie talentów	Identyfikuje indywidualne talenty na podstawie FRIS®	Wywiad swobodny
	Identyfikuje grupowe talenty na podstawie FRIS®	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Projektuje ścieżki rozwoju dla członków zespołu	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Dostosowuje techniki motywacyjne do różnych Stylów Myślenia	Wywiad swobodny
Stosuje zaawansowane techniki komunikacyjne w negocjacjach i prezentacjach	Rozróżnia techniki argumentacji i perswazji dostosowane do różnych Stylów Myślenia	Wywiad swobodny
	Prezentuje argumenty podczas negocjacji i prezentacji w oparciu o Style Myślenia FRIS®	Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak. Certyfikat, który uczestnik otrzyma po szkoleniu, zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak. Dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o ustalone kryteria weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak. Dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Usługa szkoleniowa realizowana jest w godzinach zegarowych (1 godzina zegarowa = 60 minut). Szkolenie trwa łącznie 16 godzin (960 minut). Przerwy kawowe (trwające łącznie 60 minut) nie wliczają się w czas trwania usługi.

Grupa docelowa:

Szkolenie jest adresowane do menadżerów i liderów zespołów, osób odpowiedzialnych za rekrutację i zarządzanie talentami, przedsiębiorców i właścicieli firm, koordynatorów zespołów projektowych, specjalistów do spraw komunikacji, osób aspirujących do roli lidera, organizacji non-profit i innych, którzy chcą świadomie rozwijać potencjał swojego zespołu.

Warunki organizacyjne:

Szkolenie przeznaczone jest dla grup o liczebności od 10 do 15 osób. W ramach szkolenia uczestnicy będą pracować zespołowo. Przeprowadzone zostaną m.in. symulowane sytuacje komunikacyjne oraz case study (studium przypadku). Usługa realizowana jest stacjonarnie w sali konferencyjnej wyposażonej w zaplecze multimedialne, flipchart, strefę kawową.

Warunki niezbędne do spełnienia przez uczestników:

Wcześniejsze przygotowanie, żeby uczestniczyć w usłudze podnoszącej kompetencje/kwalifikacje: nie jest wymagane (podstawowy poziom usługi).

Walidacja:

Walidacja zdobytych umiejętności przeprowadzona zostanie poprzez swobodny wywiad podczas szkolenia i po jego zakończeniu, a także obserwację w warunkach rzeczywistych i symulowanych.

Ramowy program szkolenia:

1. Dzień 1: Wprowadzenie i Rozwinięcie FRIS®:

- Powitanie, omówienie celów i potrzeb uczestników/-czek.
- Przypomnienie podstaw FRIS® i wprowadzenie zaawansowanych technik.
- Ćwiczenia indywidualne: Głębsza analiza Stylów Myślenia i Działania.

2. Moduł I: Strategie Poznawcze i Styl Działania:

- Omówienie 14 Stylów Działania.
- Praktyczne zastosowanie Stylów Działania w codziennej pracy.

- Ćwiczenia zespołowe: Tworzenie strategii działania na podstawie FRIS®.

3. Moduł II: Zarządzanie Konfliktami i Komunikacją:

- Techniki zarządzania konfliktami w zespole o różnych Stylach Myślenia.
- Ćwiczenia praktyczne: Symulacje konfliktów i ich rozwiązywanie.
- Case study: Analiza rzeczywistych przypadków z życia zawodowego.

4. Dzień 2: Rozwijanie Potencjału Zespołu:

- Omówienie talentów indywidualnych i zespołowych.
- Techniki motywacyjne dostosowane do różnych Stylów Myślenia.
- Ćwiczenia grupowe: Identyfikacja talentów i ich rozwijanie.

5. Moduł III: Zaawansowane Techniki Komunikacyjne:

- Techniki argumentacji i perswazji dostosowane do różnych Stylów Myślenia.
- Ćwiczenia praktyczne: Symulacje negocjacji i prezentacji.

6. Podsumowanie i feedback:

- Podsumowanie zdobytej wiedzy i umiejętności.
- Dyskusja i feedback od uczestników/-czek.
- Rozdanie certyfikatów uczestnictwa w szkoleniu.

**Realizator zastrzega prawo do zmian w harmonogramie godzinowym szkolenia, które mogą wynikać z potrzeb, preferencji i stylu oraz tempa pracy uczestników.*

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 13

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 13 Wprowadzenie i Rozwinięcie FRIS®	Hubert Górski	19-09-2024	09:00	10:00	01:00
2 z 13 Moduł I: Strategie Poznawcze i Styl Działania	Hubert Górski	19-09-2024	10:00	12:45	02:45
3 z 13 Przerwa kawowa	Hubert Górski	19-09-2024	12:45	13:00	00:15
4 z 13 Moduł II - Część I: Zarządzanie Konfliktami i Komunikacją	Hubert Górski	19-09-2024	13:00	15:15	02:15
5 z 13 Przerwa kawowa	Hubert Górski	19-09-2024	15:15	15:30	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 13 Moduł II - Część II: Zarządzanie Konfliktami i Komunikacją	Hubert Górski	19-09-2024	15:30	17:00	01:30
7 z 13 Walidacja – wywiad swobodny	-	19-09-2024	17:00	17:30	00:30
8 z 13 Rozwijanie Potencjału Zespołu	Hubert Górski	20-09-2024	09:00	12:15	03:15
9 z 13 Przerwa kawowa	Hubert Górski	20-09-2024	12:15	12:30	00:15
10 z 13 Moduł III: Zaawansowane Techniki Komunikacyjne	Hubert Górski	20-09-2024	12:30	15:45	03:15
11 z 13 Przerwa kawowa	Hubert Górski	20-09-2024	15:45	16:00	00:15
12 z 13 Podsumowanie i feedback	Hubert Górski	20-09-2024	16:00	17:00	01:00
13 z 13 Walidacja – wywiad swobodny	-	20-09-2024	17:00	17:30	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 500,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	93,75 PLN
Koszt osobogodziny netto	93,75 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Hubert Górski

Dyrektor generalny Fundacji Wsparcia Nauki i Biznesu, doradca i trener biznesu, certyfikowany trener FRIS®. Absolwent Psychologii Biznesu i Szkoły Trenerów Biznesu w Akademii Leona Koźmińskiego oraz studium doktorskiego z nauk ekonomicznych w Wyższej Szkole Gospodarki w Bydgoszczy. Doradza i szkoli w obszarach przywództwa opartego na wartościach, zarządzania zmianą i zespołami. Szkoli z języka inkluzywnego, a w pracy trenera wykorzystuje podejście oparte na relacji partnerskiej i tolerancji.

Wizjoner

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują materiały szkoleniowe obejmujące swoim zakresem tematykę szkolenia (prezentacje w warunkach rzeczywistych) oraz drukowane materiały w postaci indywidualnych raportów określających Styl Myślenia i Styl Działania.

Informacje dodatkowe

Uczestnicy otrzymują certyfikat uczestnictwa w szkoleniu Zaawansowane Techniki FRIS® – Rozwijanie Potencjału Zespołu z suplementem potwierdzającym efekty uczenia się i metodą ich walidacji.

Przed szkoleniem uczestnicy otrzymają link do badania FRIS®, które pozwala określić indywidualny Styl Myślenia i Styl Działania.

Badanie składa się z 76 pytań, a jego wypełnienie trwa około 30 minut. Indywidualny raport FRIS® jest przeznaczony dla danej osoby. Znajduje się w nim diagnoza predyspozycji oraz wskazówki na temat tego, w jakich działaniach uczestnik sprawdza się najlepiej, jak powinien podchodzić do rozwiązywania problemów i jak może najskuteczniej komunikować się z osobami o tożsamyh lub innych Stylach Myślenia.

Adres

ul. Jana i Hieronima Małeckich 3/2

19-300 Elk

woj. warmińsko-mazurskie

Usługa szkoleniowa Zaawansowane Techniki FRIS® – Rozwijanie Potencjału Zespołu realizowana jest w komfortowej sali konferencyjnej z nowoczesnym zapleczem multimedialnym, klimatyzacją, bezpłatną siecią Wi-Fi i strefą kawową. Dla wygody i większej swobody uczestników istnieje możliwość realizacji szkolenia w miejscu wskazanym przez klienta.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

Kontakt



Hubert Górski

E-mail gh.gorski@gmail.com

Telefon (+48) 513 368 917