



## Siła sugestii w relacjach i biznesie 2.0

Numer usługi 2024/07/17/121120/2226200

2 400,00 PLN brutto

2 400,00 PLN netto

150,00 PLN brutto/h

150,00 PLN netto/h

POLSKI INSTYTUT  
TRENINGU  
MENTALNEGO  
SPÓŁKA Z  
OGRA NICZONĄ  
ODPOWIEDZIALNOŚ  
CIĄ



Bukowsko / mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)

Usługa szkoleniowa

16 h

16.08.2024 do 17.09.2024

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Negocjacje
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Właściciele firm, kierownicy, kadra menedżerska, sprzedawcy, przedstawiciele mający bezpośredni kontakt z klientem, kontrahentem bądź pracownikiem, którzy mają trudności prowadzeniu rozmów, w negocjacjach, domykaniu sprzedaży lub nie potrafią w sposób precyzyjny przedstawić oferty, porozumieć się ze stroną lub u których niewłaściwa komunikacja skutkuje niską skutecznością w osiągnięciu założonego celu.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	1
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	20
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	15-08-2024
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
<b>Liczba godzin usługi</b>	16
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

# Cel

## Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje do samodzielnego prowadzenia rozmów sprzedażowych, negocjacji oraz skutecznego komunikowania się z zespołem poprzez wykorzystanie technik do analizy osobowości rozmówcy oraz wykorzystanie w rozmowie określonych technik i modeli komunikacji w celu usuwania obiekcji, finalizowania sprzedaży, lub delegowania zadań.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
zna	umie	Wywiad swobodny

# Kwalifikacje

## Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

## Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Zaświadczenie o ukończonym szkoleniu zawiera szczegółowe informacje dotyczące osiągniętych efektów edukacyjnych.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Dokument potwierdza walidację przeprowadzoną zgodnie z kryteriami zdefiniowanymi w efektach uczenia się.

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Dokument potwierdza rozdzielenie procesu walidacji od procesu szkolenia.

# Program

## Zakres tematyczny

1. Mechanizm działania sugestii z przekazie werbalnym, budowa umysłu: jak świadomość i podświadomość oraz poziomy świadomości wpływają na komunikację
2. Funkcja krytyczna i sposoby jej omijania: wyobraźnia, pytania, emocje, metafory,
3. Parametry głosu: tempo mówienia, intonacja, barwa głosu, przerwa i cisza w komunikacji
4. Rozbijanie obiekcji klienta - technika Metamodel
5. Charakterystyką osobowości rozmówcy - metaprogramy w komunikacji
6. Dynamika zachowań w odniesieniu do poziomów świadomości wg D.Hawkinsa

7. Wzrokowiec, słuchowiec, kinestetyk - charakterystyka i dopasowanie komunikacji

8. Technika komunikacji - Model Milтона

9. Techniki wywierania wpływu; niedostępność, efekt halo, 3x tak

10. Poziomy świadomości D. Hawkinsa w komunikacji i negocjacji

11. Finalizowanie sprzedaży i odpowiedzialność w wywieraniu wpływu

Szkolenie dedykowane jest dla osób posiadających minimum 3-miesięczne doświadczenie na stanowisku menedżera, kierownika, sprzedawcy, przestwiciela lub podobnym

Po zakończeniu teorii z danego modułu odbywają się ćwiczenia praktyczne w 2-3 osobowych grupach.

Usługa jest realizowana w godzinach zegarowych. 1 godzina usługi = 60 minut

Szkolenie realizowane na poziomie podstawowym, nie wymaga się od uczestników uprzedniego przygotowania czy znajomości podstaw tematu

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 8

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<b>1 z 8</b> Wprowadzenie	Dariusz Wresięto	16-08-2024	13:00	13:30	00:30	Nie
<b>2 z 8</b> Mechanizm i działanie sugestii	Dariusz Wresięto	16-09-2024	07:00	09:00	02:00	Tak
<b>3 z 8</b> Funkcja krytyczna w komunikacji	Dariusz Wresięto	16-09-2024	09:00	11:00	02:00	Tak
<b>4 z 8</b> Parametry głosu i ich dopasowanie	Dariusz Wresięto	16-09-2024	11:00	13:00	02:00	Tak
<b>5 z 8</b> Metamodel komunikacji	Dariusz Wresięto	16-09-2024	13:00	15:00	02:00	Tak
<b>6 z 8</b> Charakterystyka osobowości	Dariusz Wresięto	17-09-2024	07:00	11:00	04:00	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<b>7 z 8</b> Dynamika emocji i poziomów świadomości w komunikacji	Dariusz Wresięto	17-09-2024	11:00	13:00	02:00	Tak
<b>8 z 8</b> Mapa poziomów - autosugestia, nastawienie - ćwiczenia	Dariusz Wresięto	17-09-2024	13:00	14:30	01:30	Tak

## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 400,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 400,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	150,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	150,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



**1 z 1**

### Dariusz Wresięto

Dariusz Wresięto - z wykształcenia inżynier, z pasji trener mentalny, mówca, przedsiębiorca. Założyciel Polskiego Instytutu Treningu Mentalnego oraz dyrektor w Polskim Instytucie Hipnozy. 7 lat prowadził praktykę hipnoterapeutyczną oraz szkolenia z zakresu rozwoju technik i umiejętności mentalnych. Pracuje zarówno ze sportowcami jak i przedsiębiorcami oraz kadrą menedżerską. Posiada duże doświadczenie w pracy na scenie oraz indywidualne, w zaciszu gabinetu. W swojej pracy stosuje wieloletnie doświadczenie i wiedzę z zakresu pracy z podświadomością jak również umysłem świadomym poprzez zmienianie przekonań i schematów zachowań. Poznane i praktykowane metody dają mu możliwość szybkiego i głębokiego wpływu zarówno na aspekty fizyczne jak i mentalne klientów.

Twórca dedykowanych nagrań do pracy z podświadomością oraz autorskiej metody prowadzenia

warsztatów polegającej na szybkiej transformacji struktur mentalnych i uwalnianiu blokad emocjonalnych.

W ciągu ostatnich 24 miesięcy ma przepracowanych powyżej 180 godzin w zakresie wywierania wpływu, sposobów pracy umysłu, technik radzenia sobie ze stresem, rozwoju osobistego, wpływu świadomości i podświadomości na rozwój i skuteczną pracę zawodową i życie osobiste.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

skrypt / karty pracy

## Warunki techniczne

Usługa prowadzona w formie hybrydowej (stacjonarnie + on-line w czasie rzeczywistym). Aby uczestniczyć w szkoleniu każdy uczestnik musi przygotować we własnym zakresie odpowiedni sprzęt, który zapewni możliwość uzyskania odpowiednich efektów uczenia się:

- PC, laptop lub telefon komórkowy z łączem internetowym (stałe lub mobilne 3G lub 4G/LTE)
- System operacyjny: macOS X z macOS 10.7 lub nowszym, Windows 10, Windows 8 lub 8.1, Windows 7, Windows Vista z SP1 lub dedykowana aplikacja mobilna z AppStore lub GooglePlay
- Wbudowany mikrofon/zestaw słuchawkowy dla osób chcących zadawać pytania głosowo (nie przez chat)
- przeglądarka internetowa Chrome lub FireFoxą

## Adres

Bukowsko 290  
38-505 Bukowsko  
woj. podkarpackie

### Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

## Kontakt



**Sylwia Ason**

**E-mail** sylwia.ason@gmail.com

**Telefon** (+48) 729 835 005