



FUNDACJA  
ROZWOJU  
PRZEMYSŁU



## Praktyczne szkolenie z zarządzania firmą z wykorzystaniem Branżowych Symulacji Biznesowych Revas

Numer usługi 2024/07/09/133955/2214695

📍 Kielce / stacjonarna  
🏠 Usługa szkoleniowa  
🕒 8 h  
📅 21.09.2024 do 21.09.2024

1 968,00 PLN brutto  
1 600,00 PLN netto  
246,00 PLN brutto/h  
200,00 PLN netto/h

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Pracownicy różnych szczebli, którzy chcą nabyć lub zwiększyć kompetencje z zakresu zarządzania firmą. Szkolenie jest skierowane do osób, które nie mają, lub mają niewielkie doświadczenie w obszarze zarządzania firmą.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	15
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	18
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	14-09-2024
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	stacjonarna
<b>Liczba godzin usługi</b>	8
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

## Cel

### Cel edukacyjny

Celem ogólnym szkolenia jest zwiększanie wiedzy ekonomicznej i umożliwienie uczestnikom nabywania doświadczeń bliskich rzeczywistości w zakresie prowadzenia własnej działalności gospodarczej.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Uczestnicy poszerzają wiedzę ekonomiczną w zakresie: planowania działalności gospodarczej, zarządzania zasobami ludzkimi, marketingu tradycyjnego i online, finansów małej firmy, inwestycji, polityki cenowej oraz otoczenia konkurencyjnego.</p> <p>Uczestnicy poprzez analizę danych rynkowych oraz podejmowanie decyzji menedżerskich w zespołach nabywają umiejętności i kluczowe kompetencje w zakresie:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>· inicjatywność i przedsiębiorczość - planowanie i wcielanie w życie strategii biznesowych, rozpoznawanie szans biznesowych, ocena i podejmowanie ryzyka, rozwiązywanie problemów, a także ocena własnych mocnych i słabych stron w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej często pomagająca uczestnikowi</li> <li>· umiejętność wyszukiwania, selekcjonowania i krytycznej analizy informacji – analizując wyniki swoje oraz konkurencyjnych firm, uczestnicy uczą się analizy danych, oddzielania informacji ważnych od nieistotnych i wyciągania na ich podstawie wniosków</li> </ul>	<p>Uczestnicy otrzymują po każdej rundzie decyzyjnej zwrot informacji z rynku. Symulacja udostępnia wyniki w formie rankingu. Zespoły widzą efekty swoich decyzji i na podstawie wyników, z pomocą Trenera usprawniają swoje strategie.</p>	<p>Debata swobodna</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>· umiejętność pracy zespołowej – dzięki pracy w grupie uczestnicy muszą nieustannie ze sobą współpracować, komunikować swoje opinie, negocjować decyzje, dzielić się obowiązkami,</li> <li>· umiejętność myślenia matematycznego – wykorzystywanie umiejętności matematycznych do rozwiązywania problemów biznesowych np. obliczenia wymaganej liczby stanowisk, zapotrzebowania na surowce, przychodów i kosztów,</li> <li>· kompetencje informatyczne – wykorzystanie arkusza kalkulacyjnego do obliczania przykładowo zapotrzebowania na zasoby, a także prognozowania skutków finansowych podejmowanych decyzji,</li> <li>· kompetencje społeczne i obywatelskie – negocjacje, radzenie sobie ze stresem, podejmowanie decyzji, praca pod presją czasu, asertywność.</li> </ul>	<p>Uczestnicy otrzymują po każdej rundzie decyzyjnej zwrot informacji z rynku. Symulacja udostępnia wyniki w formie rankingu. Zespoły widzą efekty swoich decyzji i na podstawie wyników, z pomocą Trenera usprawniają swoje strategie.</p>	<p>Debata swobodna</p>

# Kwalifikacje

## Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Tak

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Tak

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Tak

## Program

### Warunki organizacyjne:

W ramach symulacji uczestnicy są podzieleni na 2-4-osobowe zespoły, które wcielają się w role zarządów wirtualnych firm i podejmują realistyczne decyzje biznesowe. Każdy zespół powinien dysponować min. 1 komputerem z dostępem do Internetu. Symulacja uwzględnia możliwość przypisania konkretnych ról każdemu z graczy – np. prezes, dyrektor produktu/technologii, dyrektor ds. finansowych, dyrektor ds. logistyki, dyrektor ds. kadr. Symulacja oferuje 19 rodzajów branż do wyboru (m.in. serwis IT, fabryka łożysk, sklep elektro).

### Program szkolenia:

1. Wprowadzenie (przywitanie uczestników, przedstawienie celu i programu szkolenia, wprowadzenie w tematykę zarządzania firmą, omówienie zasad, podział na grupy, rejestracja w systemie)
  2. Podejmowanie decyzji w symulatorze
- a. Runda 1: (organizacja firmy: wybór nazwy, określenie misji i celów strategicznych, organizacja stanowisk w firmie, tworzenie oferty produktów pognozowanie popytu, wybór banku i biura rachunkowego)
- b. Runda 2-6: (zatrudnienie pracowników, zarządzanie infrastrukturą oraz procesem świadczenia usługi, zaopatrzenie, sprzedaż, marketing, finanse)
- c. Po każdej rundzie decyzyjnej uczestnicy otrzymują zwrot informacji z rynku; analizują wyniki i ulepszają swoje strategie. Działania i efekty podlegają ocenie wielokryterialnej zawierającej kilka wskaźników, w tym: ekonomiczny, zadowolenia pracowników, zadowolenia klientów, rozwoju firmy i zadłużenia.
- d. Uczestnik szkolenia rozwija się razem z symulacją – każda kolejna runda dotyka nowych elementów, przez co zakres podejmowanych decyzji jest większy; zwiększa się także liczba danych do analizy
3. Podsumowanie (ranking końcowy, omówienie wyników końcowych, rozdanie certyfikatów)

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 9

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 9</b> Wprowadzenie	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	09:00	09:30	00:30
<b>2 z 9</b> Runda 1	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	09:30	10:00	00:30
<b>3 z 9</b> Runda 2	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	10:00	11:00	01:00
<b>4 z 9</b> Runda 3	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	11:00	12:00	01:00
<b>5 z 9</b> Runda 4	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	12:00	13:00	01:00
<b>6 z 9</b> Runda 5	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	13:00	14:00	01:00
<b>7 z 9</b> Runda 6	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	14:00	15:00	01:00
<b>8 z 9</b> Podsumowanie	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	15:00	16:00	01:00
<b>9 z 9</b> Egzamin	Krzysztof Ciurka	21-09-2024	16:00	17:00	01:00

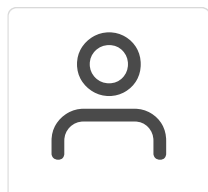
## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 968,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 600,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	246,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	200,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



**1 z 1**

Krzysztof Ciurka

Doradca Zarządu Revas sp. z o.o., Dyrektor ds. szkoleń biznesowych oraz Certyfikowany Trener Branżowych Symulacji Biznesowych. Z doświadczeniem w sprzedaży, zarządzaniu projektami, prowadzeniu szkoleń i nauczaniu na wszystkich poziomach edukacji. Sympatyk lifelong learning. Wykładowca Wyższej Szkoły Zarządzania i Bankowości w Krakowie. Autor publikacji z zakresu reklamy. Absolwent Państwowej Wyższej Szkoły Zawodowej w Nowym Sączu, Uniwersytetu Ekonomicznego w Krakowie i Wyższej Szkoły Biznesu - National-Luis University w Nowym Sączu. Prywatnie mąż Alicji oraz tata Rity i Jonasza. Wierny czerwonej części Merseyside.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik otrzyma dostęp do materiałów pomocniczych (m.in. filmy instruktażowe, instrukcje obsługi). Materiały są dostępne w różnych wersjach językowych.

## Adres

ul. Karola Olszewskiego 6  
25-663 Kielce  
woj. świętokrzyskie

Kielecki Park Technologiczny

### Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Udogodnienia dla osób ze szczególnymi potrzebami

## Kontakt



**Krzysztof Ciorka**

**E-mail** [kciurka@revas.pl](mailto:kciurka@revas.pl)

**Telefon** (+48) 500 666 147