



Budowanie zespołu, analiza ról zespołowych - podstawy (usługa zdalna w czasie rzeczywistym)

Numer usługi 2024/07/03/151703/2208403

720,00 PLN brutto

720,00 PLN netto

90,00 PLN brutto/h

90,00 PLN netto/h

Projekt Biznes sp. z o.o.



📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 8 h

📅 09.07.2024 do 11.07.2024

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Kadra zarządzająca i pracownicy, osoby na co dzień współpracujące ze sobą lub osoby pracujące w zespołach, pragnące doskonalić swoje umiejętności komunikacji i podnosić efektywność pracy zespołowej
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	12
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	8
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Uczestnicy szkolenia zdobędą głębokie zrozumienie roli lidera oraz nauczą się identyfikować i efektywnie wykorzystywać różne role zespołowe, aby maksymalizować wydajność zespołu. Szkolenie pomoże uczestnikom rozwijać umiejętności przywódcze, zarządzanie konfliktami oraz budowanie autorytetu i zaufania w zespole.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnicy potrafią identyfikować różne role zespołowe.	Uczestnicy poprawnie opisują co najmniej 3 różne role zespołowe.	Test teoretyczny
Uczestnicy rozumieją, jakie umiejętności są potrzebne do roli lidera.	Uczestnicy wymieniają i wyjaśniają co najmniej 3 kluczowe umiejętności lidera.	Test teoretyczny
Uczestnicy wiedzą, jak efektywnie zarządzać konfliktami w zespole.	Uczestnicy wymieniają co najmniej 3 metody radzenia sobie z konfliktami.	Test teoretyczny
Uczestnicy potrafią stosować techniki budowania zaufania i autorytetu.	Uczestnicy potrafią wyjaśnić, jak budować zaufanie i autorytet w zespole.	Test teoretyczny
Uczestnicy rozumie i wie jak zastosować teorie przywództwa w praktycznych sytuacjach.	Uczestnicy opisuje zrozumienie co najmniej 3 teorii przywództwa i ich zastosowanie.	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak

Program

Ramowy program usługi:

- Teoria Ról Zespołowych
- Przywództwo i Rola Lidera
- Zarządzanie Konfliktami i Budowanie Zaufania
- Teorie Przywództwa w Praktyce
- Analiza Typów Osobowości i Ich Wpływ na Pracę Zespołową
- Techniki Motywowania Zespołu
- Zarządzanie Czasem i Priorytetyzacja Zadań (Matryca Eisenhowera)

- Komunikacja i Style Komunikacyjne w Zespole
- Rozwijanie Umiejętności Dających Informacje Zwrotne
- Zastosowanie Cyklu PDCA w Zarządzaniu Zespołem
- Zdalne zarządzanie zespołem
- Podsumowanie i Feedback
- Test Weryfikacyjny

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 3

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 3 Szkolenie	Rafał Nowak	09-07-2024	08:30	12:00	03:30
2 z 3 Szkolenie	Rafał Nowak	11-07-2024	09:30	11:30	02:00
3 z 3 Walidacja	-	11-07-2024	11:30	12:00	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	720,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	720,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	90,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	90,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Rafał Nowak

Trener, coach menadżer, doradca, konsultant. Posiada 7-letnie doświadczeniem w sprzedaży, rekrutacji, wdrażaniu programów, systemach technicznych i analizie danych dotyczących pracowników, marketingu. Posiada ponad 120 godzin doświadczenia w szkoleniach i ponad 60 godzin

doświadczenia doradcze w ostatnich dwóch latach w zakresie usług marketingowych i sprzedaży B2B oraz B2C

WYKSZTAŁCENIE

Uniwersytet Śląski w Katowicach DORADZTWO FILOZOFICZNE I COACHING Praca licencjacka na temat:

„Perswazja i manipulacja w pracy z klientem

na przykładzie pracy handlowca”, Górnośląskie Centrum Edukacyjne, Uzyskany tytuł mechatronika z wyróżnieniem, w zakresie automatyzacji i robotyzacji procesów produkcyjnych. KURSY I

CERTYFIKATY

Szkoła Pierwszego Klienta - Akademia.pl

Szkoła Budowania Firmy - Akademia.pl

Szkoła Marketingu - Akademia.pl

Podstawy LinkedIn - Eduwords YES!- Young Entrepreneurs Succeed

LiveSpace

Marketing internetowy kurs zaawansowany II stopnia - PARP

Marketing internetowy kurs zaawansowany I stopnia II stopnia - PARP

E-commerce i marketing internetowy w MŚP - PARP

Zarządzanie sprzedażą i relacjami z klientami - PARP

Budowanie i utrzymywanie relacji z klientem - PARP

Marketing w CV - Wojciech Bizub

Local Training Course - AEGEE GLIWICE

Automatyzacja i robotyzacja procesów produkcyjnych

Cykl szkoleń w ramach "Akademii Menadżera". Od 2019 roku jest Specjalistą ds. Wdrożeń i zajmuje się szkoleniem nowych

wolontariuszy.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały dydaktyczne w formie prezentacji w formacie PDF.

Warunki uczestnictwa

Warunkiem uczestnictwa w szkoleniu jest dostęp do komputera/laptopa/telefonu bądź innego urządzenia z dostępem do internetu, ponieważ usługa odbywa się w formie zdalnej w czasie rzeczywistym.

Link do szkolenia zostanie przekazany uczestnikom najpóźniej w przeddzień rozpoczęcia szkolenia. Dane dostępowe do usługi zostaną przekazane Operatorowi nie później niż dwa dni przed rozpoczęciem szkolenia.

Warunkiem otrzymania zaświadczenia o ukończeniu szkolenia jest udział w co najmniej 70% zajęć.

Informacje dodatkowe

Szkolenie obejmuje 8 godzin edukacyjnych (6 godzin zegarowych)

- Link do szkolenia zostanie przekazany uczestnikom najpóźniej w przeddzień rozpoczęcia szkolenia.
- Dane dostępowe do usługi zostaną przekazane Operatorowi nie później niż dwa dni przed rozpoczęciem szkolenia.
- Ważność linku zgodnie z harmonogramem.
- Przerwy nie są wliczane do czasu trwania usługi.
- W cenie usługi zawarto walidację.

Warunki techniczne

Uczestnicy muszą posiadać dostęp do urządzeń mobilnych (laptop, smartfon) lub komputera, aby skorzystać ze szkolenia w formie zdalnej (system ZOOM)

PLATFORMA: Usługa będzie prowadzona za pośrednictwem platformy ZOOM - usługa zdalna w czasie rzeczywistym. OKRES WAŻNOŚCI LINKU: zgodnie z harmonogramem. MINIMALNE WYMAGANIA DOTYCZĄCE PARAMETRÓW ŁĄCZA SIECIOWEGO: Połączenie internetowe – szerokopasmowe przewodowe lub bezprzewodowe (3G lub 4G/LTE, 5G) NIEZBĘDNE OPROGRAMOWANIE UMOŻLIWIAJĄCE UCZESTNIKOM DOSTĘP DO PREZENTOWANYCH TREŚCI I MATERIAŁÓW: przeglądarka (Windows) IE 11+, Edge 12+, Firefox 27+, Chrome 30+; lub (Mac) Safari 7+, Firefox 27+, MINIMALNE WYMAGANIA SPRZĘTOWE: Ekran/Monitor, Głośniki – wbudowane lub podłączone na USB lub bezprzewodowe bluetooth, Klawiatura lub Mikrofon

Kontakt



Rafał Nowak

E-mail r.nowak@projekt-biznes.pl

Telefon (+48) 660 586 320