



EDUCONCEPT
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ
★★★★★

KURS HOME STAGING ZAAWANSOWANY

Numer usługi 2024/06/24/13020/2194998

4 990,00 PLN brutto

4 990,00 PLN netto

166,33 PLN brutto/h

166,33 PLN netto/h

📍 Warszawa / mieszana (stacjonarna połączona z usługą
zdalną w czasie rzeczywistym)
🏠 Usługa szkoleniowa
🕒 30 h
📅 07.07.2024 do 19.07.2024

Informacje podstawowe

Kategoria	Inne / Edukacja
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Przeznaczony dla tych wszystkich, którzy chcą się zawodowo zajmować home stagingiem. W szczególności dedykowany osobom, które chcą zmienić swój profil zawodowy, poszerzyć swoją wiedzę i kompetencje oraz zakres świadczonych usług : m.in. dla branży architektury wnętrz: projektantów, dekoratorów i stylistów wnętrz, jak również dla przedstawicieli branży nieruchomości : agentów i doradców nieruchomości. Dedykowany również osobom, które nie są związane z branżą - inwestują w nieruchomości, zaczynają myśleć o zmianach zawodowych.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	5
Data zakończenia rekrutacji	06-07-2024
Forma prowadzenia usługi	mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
Liczba godzin usługi	30
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

KURS HOME STAGING ZAAWANSOWANY przygotowuje w pełni praktycznie do przeprowadzenia zlecenia home stagingowego w realnej nieruchomości oraz z klientem. Uczestnicy przejdą przez całą drogę jaką Home Stager musi przejść – od telefonu od klienta, przez konsultację, listy zakupowe moodboardy, realizację, aż po sesję zdjęciową.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Przeprowadza i ocenia spotkanie oraz rozmowę z inwestorem. Ustala i omawia kosztorys.	1. Przeprowadza pierwszą rozmowę i konsultację z inwestorem. 2. Dokonuje wstępnej oceny nieruchomości. 3. Planuje i przygotowuje wstępne elementy check listy. 4. Ustalanie budżetu i szczegółów z inwestorem. 5. Przeprowadza inwentaryzację nieruchomości.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Przeprowadza zakupy oraz wypożyczenie dekoracji.	1. Przeprowadza i realizuje pierwsze zakupy oraz wypożyczenia akcesoriów dekoracyjnych. 2. Rozpoczyna proces stylizacji nieruchomości. 3. Ocenia pierwsze efekty stylizacji nieruchomości.	Prezentacja
Charakteryzuje zasady pracy z pośrednikiem nieruchomości.	1. Ocenia specyfikę pracy z pośrednikiem nieruchomości. 2. Wie na co zwrócić uwagę i wie jak pracować z tego typu klientem. 3. Przygotowuje kolejny etap stylizacji w nieruchomości.	Prezentacja
Posługuje się wiedzą i zasadami w social mediach.	1. Przygotowuje oraz tworzy markę osobistą w social mediach. 2. Tworzy i umieszcza treści wideo w social mediach. 3. Wykonuje finalną aranżację i stylizację nieruchomości. 4. Przeprowadza sesję zdjęciową wykonanej realizacji. 5. Dokonuje oceny całego zlecenia.	Prezentacja

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Otrzymane zaświadczenie po ukończonym szkoleniu zawiera szczegółowe informacje dotyczące osiągniętych efektów edukacyjnych przez uczestnika.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Nabyta wiedza poddawana jest ocenie bazując na ściśle określonych kryteriach weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Zaświadczenie potwierdza, że proces walidacji jest niezależny od etapu szkolenia, a obiektywność trenerów przeprowadzających walidację jest zagwarantowana.

Program

RAMOWY PROGRAM :

1. Pierwszy kontakt z klientem i nieruchomością.
2. Materiały z zakresu check listy.
3. Samodzielna inwentaryzacja.
4. Zakres budżetu - spotkanie z inwestorem.
5. Propozycje moodboardów oraz listy zakupowe.
6. Omówienie kosztów.
7. Wizyta w wypożyczalni akcesoriów dekoracyjnych oraz wypożyczenie akcesoriów potrzebnych do aranżacji nieruchomości.
8. Jak współpracować z pośrednikiem nieruchomości.
9. Zakupy. Finalna stylizacja.
10. Social media - warsztat.
11. Sesja zdjęciowa.
12. Podsumowanie całego zlecenia.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 21

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
1 z 21 PIERWSZY KONTAKT Z INEWSTOREM . Pierwszy kontakt z nieruchomością i inwestorem.	Joanna Popławska	07-07-2024	16:00	17:00	01:00	Nie
2 z 21 Wstępne elementy z "check listy", a także sposób przygotowania się do wizyty w nieruchomości i. Spotkanie online	Joanna Popławska	07-07-2024	17:00	18:00	01:00	Tak
3 z 21 KONSULTACJ A. Spotkanie oraz konsultacja z Inwestorem. Ustalenie budżetu oraz szczegółów z Inwestorem.	Joanna Popławska	08-07-2024	10:00	12:00	02:00	Tak
4 z 21 Samodzielna inwentaryzacja (albo w parach) pod okiem eksperta.	Joanna Popławska	08-07-2024	12:00	13:30	01:30	Tak
5 z 21 Klient z segmentu Home staging premium – informacje i wskazówki jak pracować na nieruchomościach premium, na co zwracać uwagę.	Joanna Popławska	08-07-2024	13:30	15:00	01:30	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
6 z 21 KOSZTORYS. Propozycje i omówienie Moodboardó w oraz list zakupowych.	Joanna Popławska	14-07-2024	16:00	16:45	00:45	Nie
7 z 21 Omówienie budżetu zlecenia Home Stagingowego . Spotkanie online.	Joanna Popławska	14-07-2024	16:45	17:30	00:45	Nie
8 z 21 PIERWSZE ZAKUPY. Zakupy oraz wizyta w wypożyczalni akcesoriów dekoracyjnych h i mebli.	Joanna Popławska	15-07-2024	10:00	12:00	02:00	Tak
9 z 21 Jak działa wypożyczalni a, jak można nawiązać współpracę oraz jak dobrać odpowiednie akcesoria dekoracyjne.	Joanna Popławska	15-07-2024	12:00	13:00	01:00	Tak
10 z 21 Wypożyczenie akcesoriów i rzeczy potrzebnych do stylizacji nieruchomości.	Joanna Popławska	15-07-2024	13:00	14:00	01:00	Tak
11 z 21 Rozpoczęcie procesu stylizacji Home Stagingowej.	Joanna Popławska	15-07-2024	14:00	15:00	01:00	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
12 z 21 SESJA PYTAŃ. Omówienie i podsumowani e pracy z poprzednich dni – sesja pytań i odpowiedzi. Spotkanie online.	Joanna Popławska	16-07-2024	16:00	17:30	01:30	Nie
13 z 21 JAK PRACOWAĆ Z POŚREDNIKIE M NIERUCHOM OŚCI.	Joanna Popławska	17-07-2024	10:00	11:00	01:00	Tak
14 z 21 Jaka jest specyfika pracy z pośrednikiem nieruchomość i, na co należy zwracać uwagę i jak pracować z tym typem klienta.	Joanna Popławska	17-07-2024	11:00	13:00	02:00	Tak
15 z 21 Kontynuacja i kolejny etap stylizacji nieruchomość i.	Joanna Popławska	17-07-2024	13:00	15:00	02:00	Tak
16 z 21 FINALNA STYLIZACJA - przygotowani a.	Joanna Popławska	18-07-2024	10:00	13:30	03:30	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
17 z 21 Ostatnie zakupy. Dokończenie całego procesu finalnej stylizacji nieruchomości oraz przygotowani e do sesji zdjęciowej.	Joanna Popławska	18-07-2024	13:30	15:00	01:30	Tak
18 z 21 SOCIAL MEDIA. SESJA ZDJĘCIOWA. FINAŁ. Social media w zawodzie home stagera.	Joanna Popławska	19-07-2024	12:00	13:30	01:30	Tak
19 z 21 Czy obecność w social mediach jest na pewno niezbędna, jak w prosty sposób nagrywać treści wideo/rolki oraz na co powinno się zwrócić uwagę tworząc markę osobistą w sieci.	Joanna Popławska	19-07-2024	13:30	14:30	01:00	Tak
20 z 21 Sesja zdjęciowa – jak dobrze fotografować wnętrza do ogłoszenia.	Joanna Popławska	19-07-2024	14:30	16:45	02:15	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
21 z 21 Podsumowanie całego zlecenia. Zakończenie. Rozdanie certyfikatów.	Joanna Popławska	19-07-2024	16:45	17:00	00:15	Tak

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 990,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 990,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	166,33 PLN
Koszt osobogodziny netto	166,33 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Joanna Popławska

Home staging, projektowanie wnętrz,
Wykształcenie wyższe pedagogiczne.

Założycielka i właścicielka firmy Home form Me. Akredytowany Home Stager, projektant wnętrz.
Prezeska Ogólnopolskiego Stowarzyszenia Home Stagerów.

Ma na koncie liczne realizacje home stagingowe oraz współpracę z wieloma firmami projektowymi.
Jednym z atutów wykładowcy jest współpraca z absolwentami. Wspieranie ich w sposób praktyczny (mentoring, praktyki) na początku drogi biznesowej w zakresie obszaru home stagingu i projektowania wnętrz.

od 5 lat prowadzi zajęcia w szkole Educoncept, dyrektor programowy szkolenia

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnik szkolenia otrzymuje materiały w formie pdf.

Informacje dodatkowe

Zajęcia odbywać się będą w nieruchomości ul. Targowa 62/26, Warszawa oraz na platformie zoom -online.

Warunki techniczne

WYMAGANIA TECHNICZNE:

Platforma /rodzaj komunikatora, za pośrednictwem którego prowadzona będzie usługa - Platforma Zoom.us

Program Zoom do pobrania na stronie producenta: <https://zoom.us/download>

Wymagania sprzętowe:

- Komputer ze stabilnym dostępem do internetu
- Kamera
- Mikrofon

Minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego dla zajęć grupowych ZOOM - 800kbps /1.0Mbps dla wysokiej jakości wideo

Okres ważności linków umożliwiający uczestnictwo w spotkaniach on-line - od dnia rozpoczęcia do momentu zakończenia szkolenia. Kursant otrzymuje również nagrania z każdej sesji szkoleniowej -ważne przez 14 dni.

Usługa będzie rejestrowana w celu kontroli i audytu. Wizerunek uczestników będzie rejestrowany. Uczestnik zobowiązany jest do posiadania i używania sprawnej kamery internetowej.

Adres

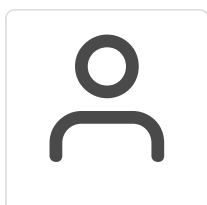
ul. Duchnicka 3
01-796 Warszawa
woj. mazowieckie

siedziba firmy: Duchnicka 3, budynek nr 5, Warszawa.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Alina Lukoszek

E-mail szkolenia@educoncept.pl

Telefon (+46) 889 017 130