



Centrum
Szkoleniowe FRR
Sp. z o.o.



Szkolenie: MSSF 15 i MSSF 16 – nowe regulacje z zakresu przychodów i leasingu

Numer usługi 2024/05/21/8058/2156384

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 9 h

📅 02.09.2024 do 02.09.2024

690,00 PLN brutto

690,00 PLN netto

76,67 PLN brutto/h

76,67 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Finanse i bankowość / Rachunkowość/księgowość
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	<ul style="list-style-type: none">księgowi,doradcy podatkowi,pracownicy działów finansowo-księgowych,pracownicy działów analiz finansowych,wszystkie osoby zainteresowane poszerzeniem wiedzy z zakresu MSR/MSSF,pracownicy i kadra zarządzająca MŚP,do udziału w usłudze wymagana jest podstawowa wiedza z zakresu podatków.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	15
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	9
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Celem usługi: "MSSF 15 i MSSF 16 – nowe regulacje z zakresu przychodów i leasingu" jest przygotowanie uczestnika kursu do samodzielnego wykonywania w przypadku: MSSE 16 identyfikacji umów leasingu i ich rozliczania w

sprawozdaniach finansowych leasingodawców i leasingobiorców oraz w przypadku MSSF 15 samodzielnego stosowania kompleksowego i wspólnego dla wszystkich branż modelu ujmowania przychodów z tytułu umów z klientami.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
	Omawia pięciostopniową identyfikację przychodów;	Test teoretyczny
	Charakteryzuje moment powstania przychodu;	Test teoretyczny
Postępuje się wiedzą w zakresie standardów dotyczących przychodów z umów z klientami	Definiuje zobowiązania do wykonania świadczenia;	Test teoretyczny
	Omawia metody rozliczania przychodów w miarę upływu czasu;	Test teoretyczny
	Rozróżnia modyfikację umowy oraz nową umowę;	Test teoretyczny
	Rozróżnia koszty pozyskania umowy od kosztów wykonania umowy;	Test teoretyczny
	Charakteryzuje wyodrębnianie licencji jako zobowiązania do wykonania świadczenia;	Test teoretyczny
	Identyfikuje leasing;	Test teoretyczny
	Definiuje standardy w zakresie leasingu	Omawia wycenę początkową i bilansową leasingu;
Kompetencje społeczne: Dobiera odpowiedni styl komunikacji spójnej werbalnie i niewerbalnie	Ocenia rodzaj leasingu z punktu widzenia leasingodawcy;	Test teoretyczny
	Ocenia poziom wiedzy fachowej swojego rozmówcy;	Test teoretyczny
	Dostosowuje formę swoich wypowiedzi do poziomu wiedzy swego rozmówcy tak, aby przekazywana mu wiedza była przez niego zrozumiała;	Test teoretyczny

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Umiejętności: Samodzielnie planuje proces własnego uczenia się przez całe życie, tzw. Lifelong learning</p>	<p>Dokonuje samooceny dotyczącej własnych potrzeb rozwojowych wraz z ich uzasadnieniem i wskazaniem działań rozwojowych, w których powinien/a wziąć udział;</p> <p>Wypisuje swoje mocne/ słabe strony w odniesieniu do wymagań na nowym stanowisku</p>	<p>Test teoretyczny</p> <p>Test teoretyczny</p>

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji (certyfikat) zawiera suplement z opisem efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, suplement potwierdza, że walidacja została przeprowadzona o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, suplement potwierdza rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji, którą stanowi test przygotowany przez zewnętrznego eksperta.

Program

1. MSSF 15 – Przychody z umów z klientami:

1. Porównanie MSSF 15 ze wcześniejszymi regulacjami:
 - a) MSR 11
 - b) MSR 18
 - c) Interpretacje
2. Wyjątki stosowania

2. MSSF 15 – Część szczegółowa:

1. Pięcioetapowa identyfikacja przychodów
2. Identyfikacja umowy
3. Zobowiązania do wykonania świadczenia
4. Cena transakcyjna
5. Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań
6. Ujmowanie przychodów (w danym momencie, w miarę upływu czasu)
7. Metoda oparta na nakładach, metoda oparta na wynikach

8. Koszty umowy oraz koszty pozyskania umowy
9. Identyfikacja modyfikacji umów
10. Zasady łączenia umów
11. Umowy niepewne oraz podlegające zmianom
12. Przychody związane z niepełnym wykorzystaniem umów przez klientów
13. Licencje
14. Programy lojalnościowe
15. Ujawnianie oraz prezentacja przychodów

3. MSSF 16 - Leasing:

1. Porównanie MSSF 16 ze wcześniejszymi regulacjami MSR 17
2. Prawo do uzyskiwania korzyści ekonomicznych
3. Prawo do korzystania
4. Wycena początkowa leasingu (aktywa i zobowiązania)
5. Wycena bilansowa leasingu (aktywa i zobowiązania)
6. Wyłączenie elementów niestanowiących leasingu
7. Okres leasingu
8. Wyjątki stosowania (leasing operacyjny)
9. Ujmowanie leasingu u leasingodawcy
10. Ujawnianie oraz prezentacja

4. WALIDACJA

Szkolenie realizowane jest w godzinach dydaktycznych, w czas szkolenia są wliczone dwie przerwy 15 minutowe oraz jedna przerwa lunchowa trwająca 45 minut. W ostatnim dniu zostanie przeprowadzona walidacja nabytych efektów uczenia się trwająca 1 godzinę dydaktyczną.

Wymagany poziom obecności na zajęciach 80% - 100% (w zależności od wymagań Operatora).

Do udziału w usłudze wymagana jest podstawowa wiedza z zakresu podatków.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 7

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 7 MSSF 15 – Przychody z umów z klientami – wykłady, ćwiczenia i czat na żywo	Mariusz Rutke	02-09-2024	09:00	10:30	01:30
2 z 7 MSSF 15 – Część szczegółowa poz. Ramowego programu 1- 9– wykłady, ćwiczenia i czat na żywo	Mariusz Rutke	02-09-2024	10:30	12:15	01:45
3 z 7 Przerwa lunchowa	Mariusz Rutke	02-09-2024	12:15	13:00	00:45

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 7 MSSF 15 – Część szczegółowa poz. z Ramowego programu 10- 15 – wykłady, ćwiczenia i czat na żywo	Mariusz Rutke	02-09-2024	13:00	14:00	01:00
5 z 7 MSSF 16 - Leasing – wykłady, ćwiczenia i czat na żywo	Mariusz Rutke	02-09-2024	14:00	16:15	02:15
6 z 7 Walidacja	-	02-09-2024	16:15	16:45	00:30
7 z 7 Walidacja	-	02-09-2024	16:45	17:00	00:15

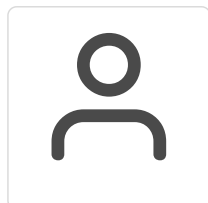
Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	690,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	690,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	76,67 PLN
Koszt osobogodziny netto	76,67 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Mariusz Rutke

Specjalizuje się w dziedzinach tj.: Finanse, Controlling oraz Rachunkowość.

Ekspert, praktyk z zakresu finansów, controllingu, analizy finansowej w branży przemysłowej i branży finansowej oraz wykorzystania MS Excel i MS Access w biznesie.

Absolwent chorzowskiego Wydziału Wyższej Szkoły Bankowej w Poznaniu. W 2009 roku ukończył

studia magisterskie na kierunku Finanse i Rachunkowość oraz w 2008 studia podyplomowe z zakresu Podatków.

Od ponad 12 lat prowadzi zajęcia dydaktyczne na uczelni wyższej oraz kursy i szkolenia dla instytucji szkoleniowych.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują autorskie materiały szkoleniowe wykładowcy w tym np.:

- skrypty i autorską prezentację
- scenariusze
- pliki dokumentów przygotowanych w formacie PDF lub/i Excel
- zadania i ćwiczenia.

Warunki uczestnictwa

Zgłoszenie poprzez BUR oraz bezpośrednio na stronie www.frr.pl w celu zawarcia umowy świadczenia usług i wyrażenia zgody na przetwarzanie danych osobowych.

Informacje dodatkowe

W polu Liczba godzin usługi wymiar godzin szkolenia jest przedstawiony w godzinach dydaktycznych (1 godzina dydaktyczna usługi = 45 minut).

Wymagany poziom obecności na zajęciach 80% - 100% (w zależności od wymagań Operatora).

Do udziału w usłudze wymagana jest podstawowa wiedza z zakresu podatków.

W sytuacjach nagłych/nieprzewidzianych, jak również w przypadku problemów technicznych prosimy uczestników szkolenia o kontakt pod numerem telefonu stacjonarnego (22)5831000 lub (32)3530926 lub z opiekunem szkolenia.

Oświadczam, że firma Centrum Szkoleniowe FRR Sp. z o.o. (NIP 5213544873) jest wpisana do ewidencji szkół i placówek niepublicznych prowadzonej przez m. st. Warszawa pod numerem 1050K i na tej podstawie jest uprawniona do wystawiania faktur ze stawką VAT zw. (usługa szkoleniowa zwolniona z VAT zgodnie z art. 43 ust. 1 pkt. 26 lit. a Ustawy o podatku od towarów i usług z dn. 11.03.2004 r.).

Warunki techniczne

Wymagania techniczne:

- szkolenie będzie realizowane na platformie ClickMeeting (www.clickmeeting.com/pl), która działa w przeglądarce internetowej (należy posiadać aktualną wersję przeglądarki: google chrome/ firefox/ opera/ safari lub Edge),
- komputer/laptop/tablet prawidłowo połączony ze sprawnymi: głośnikami, mikrofonem oraz kamerą,
- Internet o minimalnej prędkości pobierania 2 Mb/s (weryfikacja: <https://www.speedtest.pl/>),
- komputer/laptop/tablet z wgranym systemem Windows lub iOS i aktualną wersją ww. przeglądarki internetowej.

Usługa jest dostępna na wszystkich urządzeniach (laptop, tablet czy telefon komórkowy) posiadających stały dostęp do Internetu.

Uczestnicy otrzymają osobne linki dostępowe do każdego dnia szkolenia, na maksymalnie 12 godzin przed rozpoczęciem każdego dnia szkolenia. Otrzymany link będzie aktywny do czasu zakończenia dnia szkolenia.

Usługa będzie rejestrowana i nagrywana w celu monitoringu. Nagranie będzie udostępnione (na ograniczony czas) uczestnikom po uprzednim wyrażeniu zgody wykładowców i uczestników w celu utrwalenia efektów kształcenia.

Kontakt



Monika Połosak

E-mail monika.polosak@fr.pl

Telefon (+48) 513 072 949