



KREATOR
Przemysław
Oszczapiński



Chat GPT + AI – praktyczne zastosowanie w pracy i biznesie.

Numer usługi 2024/05/16/26483/2152153

📍 Warszawa / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 04.09.2024 do 05.09.2024

3 000,00 PLN brutto

3 000,00 PLN netto

187,50 PLN brutto/h

187,50 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników wsparcie dla osób indywidualnych
Grupa docelowa usługi	Szkolenie jest skierowane do kadry zarządzającej małych i średnich przedsiębiorstw, w tym dyrektorów, menedżerów projektów, liderów zespołów oraz wszystkich, którzy chcą poszerzyć swoje kompetencje w zakresie wykorzystania sztucznej inteligencji w biznesie.
Minimalna liczba uczestników	10
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	03-09-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest wyposażenie menedżerów w kompetencje umożliwiające skuteczne implementowanie i wykorzystanie AI w ich organizacjach, z naciskiem na praktyczne zastosowania ChatGPT.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Po zakończeniu szkolenia uczestnik posługuje się wiedzą na temat:	- instalacja, konfiguracja, podstawowe funkcje Chat GPT;	Wywiad swobodny
	- czym jest technologia GPT, historia i rozwój.	Wywiad swobodny
Po zakończeniu szkolenia uczestnik posiada umiejętności:	- wykorzystanie Chat GPT w sprzedaży, obsłudze klienta, marketingu.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	- pomoc w automatyzacji zadań, wsparcie w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	- prezentacja praktycznych przykładów zastosowania Chat GPT w różnych branżach.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	- wykorzystanie Chat GPT w praktyce.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Po ukończeniu szkolenia uczestnik prezentuje postawę społeczną (nabywa i stosuje kompetencje społeczne):	- jak bezpiecznie korzystać z Chat GPT, aspekty prawne i etyczne.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	- efektywne zarządzanie czasem,	Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Zaświadczenie o zakończeniu udziału w usłudze rozwojowej zawiera informacje na temat zakresu usługi rozwojowej oraz opis efektów uczenia się po ukończeniu usługi rozwojowej.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Zaświadczenie o zakończeniu udziału w usłudze rozwojowej zawiera informacje dotyczące spełnienia określonych wymagań.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Zaświadczenie o zakończeniu udziału w usłudze rozwojowej potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

1. **Wprowadzenie do Chat GPT** – czym jest technologia GPT, historia i rozwój.
2. **Podstawy pracy z Chat GPT** – instalacja, konfiguracja, podstawowe funkcje.
3. **Zastosowanie w biznesie** – wykorzystanie Chat GPT w sprzedaży, obsłudze klienta, marketingu.
4. **Chat GPT w pracy** – pomoc w automatyzacji zadań, wsparcie w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej.
5. **Bezpieczeństwo i etyka** – jak bezpiecznie korzystać z Chat GPT, aspekty prawne i etyczne.
6. **Studia przypadków** – prezentacja praktycznych przykładów zastosowania Chat GPT w różnych branżach.
7. **Warsztaty praktyczne** – ćwiczenia z zakresu implementacji i wykorzystania Chat GPT w praktyce.

Uwaga: Przedstawiony harmonogram jest propozycją i może być modyfikowany w zależności od potrzeb i możliwości organizacyjnych.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 8

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 8 Wprowadzenie do Chat GPT.	Tomasz Dmuchowski	04-09-2024	09:00	10:00	01:00
2 z 8 Podstawy pracy z Chat GPT.	Tomasz Dmuchowski	04-09-2024	10:00	11:00	01:00
3 z 8 Zastosowanie w biznesie – wykorzystanie Chat GPT w sprzedaży, obsłudze klienta, marketingu.	Tomasz Dmuchowski	04-09-2024	11:00	14:00	03:00
4 z 8 Chat GPT w pracy – pomoc w automatyzacji zadań, wsparcie w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej.	Tomasz Dmuchowski	04-09-2024	14:00	15:30	01:30
5 z 8 Bezpieczeństwo i etyka – jak bezpiecznie korzystać z Chat GPT, aspekty prawne i etyczne.	Tomasz Dmuchowski	04-09-2024	15:30	17:00	01:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 8 Studia przypadków – prezentacja praktycznych przykładów zastosowania Chat GPT w różnych branżach.	Tomasz Dmuchowski	05-09-2024	09:00	11:30	02:30
7 z 8 Warsztaty praktyczne.	Tomasz Dmuchowski	05-09-2024	11:30	16:30	05:00
8 z 8 Walidacja efektów uczenia się.	-	05-09-2024	16:30	17:00	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	187,50 PLN
Koszt osobogodziny netto	187,50 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Tomasz Dmuchowski

Pasjonat IT i Growth Hacker z bogatym doświadczeniem w opracowywaniu skutecznych strategii marketingowych i budowaniu lejków sprzedażowych.

Współpracował z licznymi przedsiębiorstwami, pomagając im we wzroście świadomości marki, a tym samym wzrostem liczby aktywnych klientów.

Specjalizuje się w tworzeniu efektywnych kampanii marketingowych, które nie tylko generują zyski,

ale także minimalizują koszty dla firm.

Bogate doświadczenie obejmuje analizowanie potrzeb przyszłych klientów, opracowywanie spersonalizowanych rozwiązań oraz prowadzenie kursów i szkoleń, które wspierają przedsiębiorców na każdym etapie realizacji założeń.

Dąży do osiągnięcia realnych wyników, obniżenia kosztów pozyskania leadów oraz realizacji zakładanych wskaźników. Jego szkolenia opierają się na szybkości nauki i wyjątkowej skuteczności, aby przekształcić marketing w silną dźwignię dla wzrostu biznesu.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy szkolenia otrzymają skrypt szkoleniowy, notatnik, długopis.

Adres

Warszawa

Warszawa

woj. mazowieckie

Kontakt



Ewa Malinowska

E-mail kontakt4@szkoleniakreator.pl

Telefon (+48) 797 747 077