



Fundacja Edukacji Prawnej

Stołeczność · Kursy i Szkolenia

Fundacja Edukacji
Prawnej



Bezpieczna umowa handlowa - najważniejsze klauzule umowne - forma stacjonarna

Numer usługi 2024/02/09/30533/2068830

📍 Poznań / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 8 h

📅 22.10.2024 do 22.10.2024

1 943,40 PLN brutto

1 580,00 PLN netto

242,93 PLN brutto/h

197,50 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Prawo i administracja / Prawo ogólne
Grupa docelowa usługi	Usługa dedykowana dla : <ul style="list-style-type: none">• menedżerów,• członków zarządu,• właścicieli firm,• pracowników działów handlowych• innych osób przygotowujących umowy i nadzorujących ich wykonanie.
Minimalna liczba uczestników	6
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	18-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	8

Cel

Cel edukacyjny

Usługa "Bezpieczna umowa handlowa - najważniejsze klauzule umowne - forma stacjonarna" pozwala zdobyć uczestnikowi wiedzę z zakresu:

- interpretowania i egzekwowania najważniejszych klauzul w umowach,
- zabezpieczania interesów w umowach,
- ograniczania w umowie ryzyka wystąpienia istotnych zmian okoliczności,
- rozwiązania niechcianej umowy,
- unikania konsekwencji źle skonstruowanej umowy.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Opracowuje umowy handlowe w oparciu o przepisy prawa	Tworzy zapisy umowne zgodnie z prawem	Wywiad swobodny
	Wdraża zasady konstruowania umów	Wywiad swobodny
Monitoruje proces konstruowania i podpisywania umów handlowych	Identyfikuje proces konstruowania umów	Wywiad swobodny
	Zarządza procesem konstruowania umów	Wywiad swobodny
Identyfikuje potrzeby stron umowy handlowej	Wymienia potrzeby stron umowy	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Dzień 1:

- Oznaczenie stron, osób uprawnionych do reprezentacji i podstawy ich działania – najczęściej popełnianie błędy, konsekwencje wadliwego sformułowania tych zapisów, na co należy i warto zwrócić uwagę przy formułowaniu tej części umowy.
- Zapewnienia i oświadczenia składane przez strony w ramach umowy (tzw. representation and warranties) – znaczenie prawne tych zapisów i konsekwencje ich niezgodności z rzeczywistością.
- Zabezpieczenie należytego wykonania umowy – środki i sposoby zabezpieczania zobowiązań umownych, jak je dopierać w sposób efektywny i adekwatny do realiów biznesowych.

Sesja warsztatowa.

4. Klauzule adaptacyjne, waloryzacyjne i renegocjacyjne, w tym klauzula nadmiernej uciążliwości (tzw. hardship) – jak zabezpieczyć ryzyko istotnej zmiany warunków realizacji umowy.

Sesja warsztatowa.

5. Zakaz konkurencji – zakres, treść i możliwe modyfikacje zakazu, a także dopuszczalność tego rodzaju klauzuli w świetle prawa konkurencji.

6. Zobowiązanie do zachowania poufności – jak efektywnie sformułować takie zobowiązanie klauzuli, na co zwrócić uwagę, a także najczęściej popełnianie błędy, konsekwencje wadliwego sformułowania tych zapisów.

7. Klauzule dotyczące odpowiedzialności kontraktowej – jak umiejętnie ograniczać ryzyko kontraktowe, jaki jest możliwy zakres tych ograniczeń, co należy wziąć pod uwagę, a także najczęściej popełnianie błędy, konsekwencje wadliwego sformułowania tych zapisów.

Sesja warsztatowa.

8. Klauzule przewidujące możliwość odstąpienia lub wypowiedzenia umowy – w tym umowne prawo odstąpienia, odstąpienie sankcyjne, a także umowne klauzule kasatoryjne – ograniczenia ustawowe, możliwe warianty tego rodzaju klauzul, najczęściej popełnianie błędy w tym zakresie.

9. Wybór prawa właściwego dla umowy oraz jurysdykcja sądów w sporach związanych z jej realizacją – możliwe warianty tego rodzaju klauzul, najczęściej popełnianie błędy w tym zakresie.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 9

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 9 1. Oznaczenie stron, osób uprawnionych do reprezentacji i podstawy ich działania	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	09:00	09:30	00:30
2 z 9 2. Zapewnienia i oświadczenia składane przez strony w ramach umowy	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	09:30	10:00	00:30
3 z 9 3. Zabezpieczenie należytego wykonania umowy	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	10:00	11:00	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 9 4. Klauzule adaptacyjne, waloryzacyjne i renegocjacyjne, w tym klauzula nadmiernej uciążliwości	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	11:00	12:00	01:00
5 z 9 5. Zakaz konkurencji	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	12:00	13:00	01:00
6 z 9 6. Zobowiązanie do zachowania poufności	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	13:00	13:30	00:30
7 z 9 7. Klauzule dotyczące odpowiedzialności kontraktowej	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	13:30	14:00	00:30
8 z 9 8. Klauzule przewidujące możliwość odstąpienia lub wypowiedzenia umowy	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	14:00	14:30	00:30
9 z 9 9. Wybór prawa właściwego dla umowy oraz jurysdykcja sądów w sporach związanych z jej realizacją	Grzegorz Dudczak	22-10-2024	14:30	15:00	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 943,40 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 580,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	242,93 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Grzegorz Dudczak

Jako prawnik, negocjator, wykładowca i przedsiębiorca potrafi patrzeć na świat klientów z bardzo wielu różnych perspektyw. Doskonały obserwator, zadający trafne pytania i wyciągający zaskakujące wnioski.

Setki umów, którymi zajmował się w imieniu klientów, dziesiątki godzin negocjacji, które w ich imieniu prowadził, sprawiają, że dostrzega to, co przeoczyli inni. Jest jak dr House wśród prawników – szybciej łączy kropki, stawia celne diagnozy i zapobiega katastrofom. Pomaga klientom poruszać się w świecie zawitych przepisów, znajduje rozwiązania skomplikowanych problemów, pokazuje najlepsze dla klienta wyjścia z trudnych sytuacji.

Radca prawny, partner Philips & Garnuszcwski Spółka Partnerska Radców Prawnych z siedzibą w Poznaniu. Fundator i członek zarządu Fundacji Edukacji Prawnej. Autor szkoleń z zakresu prawa cywilnego, gospodarczego, handlowego oraz prawa własności intelektualnej. Trener – w teorii i praktyce. Swoim doświadczeniem dzieli się z innymi, skupiając się na natychmiastowych, praktycznych zastosowaniach przekazywanej wiedzy. Absolwent Kirkpatrick Four Levels® Evaluation Certification Program. Wykształcenie: wyższe.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnik otrzyma materiały szkoleniowe w formacie pdf takie jak prezentacja, case study oraz ćwiczenia praktyczne.

Informacje dodatkowe

Usługa realizowana będzie w godzinach od 9.00 do 15.00.

Usługa zostanie przeprowadzona w wymiarze 8 godzin dydaktycznych (45 min) co daje 6 godzin zegarowych (60 min).

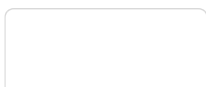
Adres

Poznań

Poznań

woj. wielkopolskie

Kontakt



Marta Klisowska



E-mail klisowska@edukacjaprawna.pl

Telefon (+48) 793 792 883