

AKAT Consulting Sp.
z o.o.

★★★★★ 4,7 / 5

6 430 ocen

FIRST TIME MANAGER - szkolenie.

Numer usługi 2023/12/29/52158/2044812

📍 Koszalin

🏢 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

🕒 16:00 h

📅 22.07.2026 do 23.07.2026

1 490,00 PLN brutto

1 490,00 PLN netto

93,13 PLN brutto/h

93,13 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Grupa docelowa usługi	Usługa skierowana jest dla osób, które po raz pierwszy zostaną szefem i biorą odpowiedzialność za cele całego zespołu, za ludzi, za dostarczenie im zasobów do pracy i usuwanie przeszkód z drogi. Warsztat jest doskonałym początkiem świadomej drogi lidera.
Minimalna liczba uczestników	6
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	21-07-2026
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usług Szkoleniowo– Rozwojowych PIFS SUS 3.0

Cel

Cel edukacyjny

Zwiększenie kompetencji menedżerskich w zakresie przewodzenia ludziom

Zwiększenie umiejętności budowania odpowiedniego wizerunku przełożonego

Zwiększenie świadomości pozytywnego budowania autorytetu

Wzrost umiejętności komunikacyjnych w zespole

Udoskonalenie umiejętności dobrego wyznaczania celów

Poznanie zasad udzielania informacji zwrotnej pracownikom

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Definiuje rolę i odpowiedzialność managera.	Wymienia cechy dobrego managera.	Test teoretyczny
Wymienia podstawowe zadania szefa w roli lidera.	Wskazuje jakie zadania ma szef w roli lidera.	Test teoretyczny
Wymienia kluczowe cechy i kompetencje managera.	Wskazuje kluczowe cechy i kompetencje managera.	Test teoretyczny
Przeprowadza szefowskie expose.	Definiuje cechy poprawnego expose szefa.	Test teoretyczny
Organizuje pracę zespołu wykorzystując optymalnie jego zasoby.	Wskazuje metody optymalnego wykorzystania zasobów zespołu.	Test teoretyczny
Definiuje sposoby motywowania finansowego i pozafinansowego pracowników.	Wskazuje metody motywowania pracowników.	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Dzień 1

Moduł 1 – Organizacja pracy

Moduł 2 – Empowerment - czym jest i co daje empowerment

Moduł 3 – Oczekiwanie szefa jasne i klarowne komunikowanie oczekiwań szefa, budowa autorytetu szefa, analiza wizerunku szefa

Moduł 4 – Informacja zwrotna

Dzień 2

Moduł 5 – Asertywność w komunikacji

Moduł 6 – Wykorzystanie kompetencji i talentów pracowników

Moduł 7 Delegowanie zadań, weryfikowanie złożoności zadań, skuteczna informacja zwrotna

Podsumowanie

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 6

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Organizacja pracy. Empowerment - czym jest i co daje empowerment	VIOLETTA SULIMA	22-07-2026	08:00	12:00	04:00
2 z 6 Przerwa	VIOLETTA SULIMA	22-07-2026	12:00	12:15	00:15
3 z 6 Oczekiwanie szefa jasne i klarowne komunikowanie oczekiwań szefa, budowa autorytetu szefa, analiza wizerunku szefa Moduł 4 – Informacja zwrotna	VIOLETTA SULIMA	22-07-2026	12:15	16:00	03:45
4 z 6 Asertywność w komunikacji	VIOLETTA SULIMA	23-07-2026	08:00	12:00	04:00
5 z 6 Przerwa	VIOLETTA SULIMA	23-07-2026	12:00	12:15	00:15

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<div style="background-color: #e91e63; color: white; padding: 2px; display: inline-block; font-size: 0.8em; margin-bottom: 5px;">6 z 6</div> Wykorzystanie kompetencji i talentów pracowników. Delegowanie zadań, weryfikowanie złożoności zadań, skuteczna informacja zwrotna	VIOLETTA SULIMA	23-07-2026	12:15	16:00	03:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 490,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 490,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	93,13 PLN
Koszt osobogodziny netto	93,13 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

VIOLETTA SULIMA

Trener i doradca w zakresie negocjacji i technik kontaktu z klientem i dostawcami, opracowanie strategii przygotowania i prowadzenia negocjacji zarówno zakupowych i sprzedażowych. Prowadzi grupowe i indywidualne formy pracy, których głównym celem jest rozwój kompetencji społecznych istotnych w budowaniu skutecznych relacji zawodowych – komunikacja, zarządzanie zespołem, rozwiązywanie konfliktów, rozwój współpracy, sprzedaż i obsługa Klientów, narzędzia i techniki HR w organizacji. Od 1997 roku pracuje jako trener, coach, doradca, psycholog. Ma na swoim koncie ok 1000 dni treningowych. Rocznie prowadzi ok. 30 szkoleń z zakresu rozwoju HR, umiejętności menedżerskich, handlowych i trenerskich. Posiada wykształcenie wyższe, psychologiczne. Od 1997 roku pracuje jako trener, coach, doradca, psycholog. Trener posiada udokumentowane doświadczenie w prowadzeniu szkoleń o tematyce powiązanej z rozwojem potencjału pracowników oraz wyzwaniem współczesnego rynku pracy. W ostatnich 24 miesiącach (2 latach) zrealizował ponad 120 godzin dydaktycznych szkoleń skierowanych do osób dorosłych w obszarach:

zarządzania zespołem, rozwoju kompetencji menedżerskich i HR, komunikacji, współpracy i rozwiązywania konfliktów. Absolwentka Uniwersytetu Wrocławskiego na kierunku psychologia.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Po zakończonej usłudze uczestnik usługi otrzyma certyfikat ukończenia.

Uczestnicy otrzymają notesy, teczki, długopisy, a także po zakończeniu usługi materiały wypracowane podczas usługi.

Warunki uczestnictwa

Po zakończonej usłudze uczestnik usługi otrzyma certyfikat ukończenia szkolenia.

Informacje dodatkowe

PODATEK VAT

Usługa szkoleniowa (nie dotyczy doradztwa) jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy przedsiębiorstwo zwolnione jest z podatku VAT lub dofinansowanie wynosi co najmniej 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%.

Podstawa: §3 ust. 1 pkt. 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz szczegółowych warunków stosowania tych zwolnień (Dz.U. z 2018 r., poz. 701).

OGÓLNE WARUNKI ŚWIADCZENIA USŁUG

Dokonanie zapisu na usługę jest jednoznaczne z akceptacją ogólnych warunków świadczenia usługi (OWU), które znajdują się na stronie internetowej pod adresem <https://akatconsulting.pl/ogolne-warunki-umowy-akat-consulting>

Adres

Koszalin

Koszalin

woj. zachodniopomorskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



ANGELA JANAS

E-mail sprzedaz@akatconsulting.pl

Telefon (+48) 793 489 600