



Krajowe Centrum
Edukacyjne

Brak ocen dla tego dostawcy

Szkolenie Sprzedażowe

Numer usługi 2023/10/16/135129/1996998

1 199,00 PLN brutto

1 199,00 PLN netto

119,90 PLN brutto/h

119,90 PLN netto/h

📍 zdalna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 10 h

📅 21.10.2023 do 15.10.2025

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Sprzedaż
Grupa docelowa usługi	W tym szkoleniu dowiesz się jak najlepsi handlowcy pracują na co dzień. Dowiedz się w jaki sposób poszukują i kwalifikują klientów, jak nawiązują kontakt, w jaki sposób umawiają spotkania i prowadzą rozmowy, jak rozwiewają obiekcje klienta oraz jak dopinają transakcje.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	1000
Forma prowadzenia usługi	zdalna
Liczba godzin usługi	10

Cel

Cel edukacyjny

Każdy uczestnik szkolenia będzie miał możliwość przeciwiczenia zdobytych umiejętności w praktyce. W ten sposób będzie mógł przyswoić umiejętności na dłużej oraz zaadaptować je do swojego stylu działania. Po ich wykonaniu oraz otrzymaniu informacji zwrotnej od naszych ekspertów nowe umiejętności będą w pełni przyswojone nie tylko na poziomie intelektualnym ale także praktycznym.

Efekty uczenia się

Praktyczne zadania i szkolenia dla handlowców (warsztat hybrydowy) z informacją zwrotną od eksperta. Aby ukończyć kurs, musisz w nim aktywnie uczestniczyć oraz realizować zadania z najwyższą starannością.

Szkolenie dostępne jest w dowolnych dniach i godzinach, możesz odbyć je stopniowo kiedy chcesz. Dostęp do szkolenia i materiałów referencyjnych będziesz miał przez 2 lata od jego ukończenia. Uzyskasz informację o osiągniętych przez Ciebie postępach oraz rezultatach ćwiczeń.

Sposób weryfikacji efektów uczenia się

Testy i powtórki nabytej wiedzy

Nabyta wiedza będzie utrwalona i sprawdzona poprzez testy po każdym module szkoleniowym. Testy poprawiają przyswajalność wiedzy oraz poprawiają uwagę i zaangażowanie przez całe szkolenie.

Test końcowy

Test końcowy to szansa na ostateczne podsumowanie wiedzy. Po zaliczeniu testu będziesz miał możliwość uzyskania certyfikatów.

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Program

Plan szkolenia sprzedażowego

- 1.Wstęp – zakres i charakter szkolenia dla handlowców
- 2. Zaplanuj swój sukces
- 3. Zadania:
- 4. Test
- 5. Pozyskiwanie klientów:
- 6. Zadania:
- 7. Test
- 8. Jak skutecznie sprzedawać:
- 9. Zadania:
- 11. Test
- 12. Wyższa szkoła jazdy
- 13. Zadanie – obliczanie urlopów
- 14. Test końcowy

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 199,00 PLN

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 199,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	119,90 PLN
Koszt osobogodziny netto	119,90 PLN

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Szkolenie sprzedażowe odbywa się w formule e-learningowej i realizowane jest przez multimedialną platformę KursySzkolenia.Online prowadzoną przez Krajowe Centrum Edukacyjne. Możesz rozpocząć kurs w każdym momencie i realizować go w zaciszu własnego domu i we własnym tempie.

Warunki techniczne

Kurs możesz zrealizować w całości przez smartphone. Jeśli masz komputer lub tablet, zalecamy jego użycie – będzie ci wygodniej wykonywać niektóre zadania.

Kontakt



Dominika Sobieraj

E-mail d.sobieraj@kursyszkolenia.online

Telefon (+48) 61 6427 010