

**FIRST TIME MANAGER - szkolenie.**

Numer usługi 2023/09/01/52158/1951307

1 490,00 PLN brutto

1 490,00 PLN netto

93,13 PLN brutto/h

93,13 PLN netto/h

AKAT Consulting Sp.
z o.o.

★★★★★ 4,7 / 5

5 868 ocen

📍 Opole / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 19.01.2026 do 20.01.2026

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Grupa docelowa usługi	Usługa skierowana jest dla osób, które po raz pierwszy zostaną szefem i biorą odpowiedzialność za cele całego zespołu, za ludzi, za dostarczenie im zasobów do pracy i usuwanie przeszkód z drogi. Warsztat jest doskonałym początkiem świadomej drogi lidera.
Minimalna liczba uczestników	3
Maksymalna liczba uczestników	12
Data zakończenia rekrutacji	18-01-2026
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Zwiększenie kompetencji menedżerskich w zakresie przewodzenia ludziom

Zwiększenie umiejętności budowania odpowiedniego wizerunku przełożonego

Zwiększenie świadomości pozytywnego budowania autorytetu

Wzrost umiejętności komunikacyjnych w zespole

Udoskonalenie umiejętności dobrego wyznaczania celów

Poznanie zasad udzielania informacji zwrotnej pracownikom

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Uczestnicy dowiedzą się jaka jest rola i odpowiedzialność managera, poznają podstawowe zadania szefa w roli lidera.</p> <p>Uczestnicy dowiedzą się jakie są kluczowe cechy i kompetencje managera.</p> <p>Uczestnicy zdobędą umiejętność przeprowadzenia szefowskiego expose</p> <p>Uczestnicy będą potrafili zorganizować pracę zespołu, wykorzystując optymalnie jego zasoby</p>	<p>Uczestnicy dowiedzą się jakie są sposoby motywowania finansowego i pozafinansowego pracowników</p>	<p>Test teoretyczny</p>

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Dzień 1

Moduł 1 – Organizacja pracy

Moduł 2 – Empowerment - czym jest i co daje empowerment

Moduł 3 – Oczekiwania szefa jasne i klarowne komunikowanie oczekiwań szefa, budowa autorytetu szefa, analiza wizerunku szefa

Moduł 4 – Informacja zwrotna

Dzień 2

Moduł 5 – Asertywność w komunikacji

Moduł 6 – Wykorzystanie kompetencji i talentów pracowników

Moduł 7 Delegowanie zadań, weryfikowanie złożoności zadań, skuteczna informacja zwrotna

Podsumowanie

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Moduł 1 Moduł 2	Ekspert AKAT CONSULTING	19-01-2026	08:00	12:00	04:00
2 z 6 Przerwa	Ekspert AKAT CONSULTING	19-01-2026	12:00	12:30	00:30
3 z 6 Moduł 3 Moduł 4	Ekspert AKAT CONSULTING	19-01-2026	12:30	16:00	03:30
4 z 6 Moduł 5	Ekspert AKAT CONSULTING	20-01-2026	08:00	12:00	04:00
5 z 6 Przerwa	Ekspert AKAT CONSULTING	20-01-2026	12:00	12:30	00:30
6 z 6 Moduł 7	Ekspert AKAT CONSULTING	20-01-2026	12:30	16:00	03:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 490,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 490,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	93,13 PLN
Koszt osobogodziny netto	93,13 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Ekspert AKAT CONSULTING

Trener, coach ICF - certyfikowany praktyk metody NLP, NVC, Transforming Communication. Specjalizacje: Life coaching, Biznes coaching, Coaching grupowy, Corporate coaching, Coaching kariery, Coaching online. Współtworzy Warsztat Dobrych Myśli wspierając kobiety w poszukiwaniu własnej drogi zawodowej oraz Strefę handlowca, miejsce do wymiany doświadczeń z zakresu sprzedaży, komunikacji, kształtowania postaw i rozumienia emocji. Posiada doświadczenie współpracy takimi obszarami jak: Usługi windykacyjne i BIG, Outsourcingowe Contact Center, Sprzedaż drobnych AGD, Fotowoltaika, Telekomunikacyjna, Motoryzacyjna, Obrót stalą, Szkolenia specjalistyczne, Beauty and Wellness, Ubezpieczenia, Utylizacja materiałów wybuchowych, Inżynieria produkcyjna, TSL, Handel materiałami budowlanymi, Sprzedaż produktów premium. Posiada ponad 120 godzinne doświadczenie w prowadzeniu szkoleń oraz co najmniej 60 godzinne doświadczenie w prowadzeniu doradztw z zakresu swoich specjalizacji dla osób dorosłych w ostatnich dwóch latach (24 miesiącach) wstecz od dnia rozpoczęcia usługi.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Po zakończonej usłudze uczestnik usługi otrzyma certyfikat ukończenia.

Uczestnicy otrzymają notesy, teczki, długopisy, a także po zakończeniu usługi materiały wypracowane podczas usługi.

Warunki uczestnictwa

Po zakończonej usłudze uczestnik usługi otrzyma certyfikat ukończenia szkolenia.

Informacje dodatkowe

PODATEK VAT

Usługa szkoleniowa (nie dotyczy doradztwa) jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy przedsiębiorstwo zwolnione jest z podatku VAT lub dofinansowanie wynosi co najmniej 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%.

Podstawa: §3 ust. 1 pkt. 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz szczegółowych warunków stosowania tych zwolnień (Dz.U. z 2018 r., poz. 701).

OGÓLNE WARUNKI ŚWIADCZENIA USŁUG

Dokonanie zapisu na usługę jest jednoznaczne z akceptacją ogólnych warunków świadczenia usługi (OWU), które znajdują się na stronie internetowej pod adresem <https://akatconsulting.pl/ogolne-warunki-umowy-akat-consulting>

Adres

Opole

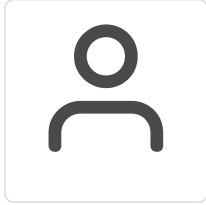
Opole

woj. opolskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Angela Janas

E-mail sprzedaz@akatconsulting.pl

Telefon (+48) 793 489 600