

AKAT Consulting Sp.
z o.o.**Dyscyplina strategii zarządzania. Warsztat strategiczny z elementami teorii ograniczeń.**

Numer usługi 2022/08/23/52158/1506234

📍 Gdańsk / stacjonarna

🏢 Doradztwo biznesowe

🕒 16 h

📅 15.07.2025 do 16.07.2025

14 760,00 PLN brutto

12 000,00 PLN netto

922,50 PLN brutto/h

750,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Właściciele firm, przedsiębiorcy, menedżerowie odpowiedzialni za współrealizację celów strategicznych przedsiębiorstwa, kierownicy projektów strategicznych w przedsiębiorstwie. Wszyscy zainteresowani zastosowaniem technik TOC (teorii ograniczeń) w praktyce.
Minimalna liczba uczestników	1
Data zakończenia rekrutacji	14-07-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel biznesowy

Celem szkolenia jest wypracowanie strategii przedsiębiorstwa, przedsięwzięcia, startupu, które pozwoli na rozwój i realizację zamierzonych celów biznesowych w określonych wartościach i czasie.

Efekt usługi

na poziomie wiedzy:

- Uczestnik pozna metodyki zarządzania strategicznego, narzędzia do analizy stanu obecnego oraz narzędzia do planowania realnych celów w czasie. Dowie się na czym polega model biznesowy, pozna strategię przewagi konkurencyjnej oraz narzędzia do budowania własnego pomysłu na biznes.
- Pozna również podstawowe narzędzia myślowe teorii ograniczeń.

na poziomie umiejętności:

- Uczestnik nauczy się planować rozwój swojego projektu, przedsięwzięcia i kontrolować rozwój strategii w czasie.
- Nauczy się podstaw zarządzania strategicznego i efektów działania celowego.
- Nauczy się wykorzystywać podstawowe narzędzia myślowe teorii ograniczeń.

na poziomie kompetencji społecznych:

- Uczestnik wypracuje lub wzmocni swoją postawę orientacji na cel oraz rozwinięciem umiejętność skutecznego działania.
- Zrozumie również znaczenie podejmowanych przez niego działań, w kontekście społecznym i gospodarczym.
- Wzmocni świadomość przyczynowo skutkową.

Sposób weryfikacji efektów uczenia się

Efekty uczenia się zostaną zweryfikowane na podstawie warsztatów doradczych oraz ćwiczeń praktycznych.

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Metodą potwierdzającą osiągnięcie efektu usługi będzie diagnoza potrzeb.

Program

Dzień 1

Co chcę zmienić? - Analiza strategiczna przedsiębiorstwa, przedsięwzięcia, startupu:

1. Wprowadzenie i omówienie zasad pracy
2. Dyscyplina wdrażania strategii - mini wykład
3. Analiza otoczenia i uwarunkowań wewnętrznych – warsztat doradczy
4. Strategie przewagi konkurencyjnej (wg. Portera) – mini wykład
5. Analiza strategii przewagi konkurencyjnej – warsztat doradczy
6. Analiza SWOT – analiza wagowa – warsztat doradczy
7. Budowanie Drzewa Stanu Obecnego – (narzędzie TOC) – warsztat doradczy

Dzień 2

Na co chcę zmienić? – wartości, misja oraz wizja i plan na mój pomysł:

1. Wprowadzenie i omówienie wniosków z poprzedniego dnia
2. Wartości – na czym będziemy budować – warsztat doradczy
3. Misja – dlaczego chcę to robić?
4. Wizja – jak będę to robił?
5. Cel główny – zgodny ze SMART
6. Definicja celów pośrednich – jak dokonać zmiany?
7. Budowanie drzewa stanu przyszłego – opracowanie planu działania
8. Podsumowanie i wprowadzenie do realizacji projektów zdefiniowanych w ramach planu.

W wyniku zrealizowanej usługi doradczej powstanie dokument zawierający rekomendacje dla firmy.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Dzień 1 Co chcę zmienić? - Analiza strategiczna przedsiębiorstwa , przedsięwzięcia, startupu	Mariusz Duszyński	15-07-2025	08:00	11:00	03:00
2 z 6 Przerwa	Mariusz Duszyński	15-07-2025	11:00	11:15	00:15
3 z 6 Dzień 1 Co chcę zmienić? - Analiza strategiczna przedsiębiorstwa , przedsięwzięcia, startupu	Mariusz Duszyński	15-07-2025	11:15	14:15	03:00
4 z 6 Dzień 2 Na co chcę zmienić? – wartości, misja oraz wizja i plan na mój pomysł	Mariusz Duszyński	16-07-2025	08:00	11:00	03:00
5 z 6 Przerwa	Mariusz Duszyński	16-07-2025	11:00	11:15	00:15
6 z 6 Dzień 2 Na co chcę zmienić? – wartości, misja oraz wizja i plan na mój pomysł	Mariusz Duszyński	16-07-2025	11:15	14:15	03:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt usługi brutto	14 760,00 PLN
Koszt usługi netto	12 000,00 PLN

Koszt godziny brutto	922,50 PLN
----------------------	------------

Koszt godziny netto	750,00 PLN
---------------------	------------

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Mariusz Duszyński

Posiada 20 letnie doświadczenie w prowadzeniu projektów informatycznych zarówno w zakresie infrastruktury oraz projektów software'owych. Realizował projekty dla wielu firm, między innymi projekt stworzenia, wdrożenia i rozbudowy systemu TaktTime w General Electric oraz projekt stworzenia i wdrożenia platformy eGuard (platformy przeznaczonej dla agencji ochrony i zarządców obiektów) zarówno od strony informatycznej, jak i marketingowo sprzedażowej. Wieloletni menadżer ogólnopolskiej sieci serwisowej w zakresie obsługi podmiotów z branży retailowej. Brał udział w wielu projektach informatycznych o zasięgu międzynarodowym dla takich firm jak Saint Gobain, Diebold Nixdorf i wielu innych. Menadżer sprzedaży w firmie informatycznej odpowiedzialny za budowę zespołu sprzedażowego oraz opiekę nad rozwojem produktu.

Obecnie, również dzieli się wiedzą i doświadczeniem w ramach działalności doradczej i biznesowej. Uczestniczył w przygotowaniu kilkudziesięciu strategii dla przedsiębiorstw oraz w budowaniu procesów sprzedażowych oraz operacyjnych przygotowujących do wdrożenia narzędzi IT. Fascynat zarządzania projektami oraz zarządzania procesami, prowadzi również szkolenia z tego zakresu.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy dostaną notesy, teczki, długopisy, a po zakończeniu usługi otrzymają skrypt z prezentacji oraz wypracowane materiały, które posłużą im do dalszej pracy.

Informacje dodatkowe

Usługę możemy dopasować do konkretnych potrzeb.

Realizujemy szkolenia i doradztwa również w **formie zamkniętej – dedykowanej**.

Przed zgłoszeniem na usługę prosimy o kontakt celem potwierdzenia dostępności wolnych miejsc/gwarancji terminu.

Oferujemy kompleksowe wsparcie w pozyskaniu **DOFINANSOWANIA** na tę usługę (i inne z naszej oferty).

Zapraszamy do kontaktu.

www.akatconsulting.pl

Ogólne warunki świadczenia usługi

Dokonanie zapisu na usługę jest jednoznaczne z akceptacją ogólnych warunków świadczenia usługi (OWU), które dostępne są pod adresem <https://akatconsulting.pl/ogolne-warunki-umowy-akat-consulting>.

Podatek VAT

Usł. szkoleniowa (nd doradztwa) jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy przedsiębiorstwo zwolnione jest z podatku VAT lub dofinansowanie wynosi co najmniej 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczane jest 23% VAT.

Podstawa: §3 ust. 1 pkt. 14 roz. Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w spr. zwolnień od podatku od towarów i usług (...) (Dz.U. z 2018 r., poz. 701).

Adres

Gdańsk
Gdańsk
woj. pomorskie

Kontakt



Angela Janas

E-mail a.janas@akatconsulting.pl

Telefon (+48) 793 489 600