

Usługa - Handel Comarch ERP XL w wersji zaawansowanej + B2B



5/5 z 62 ocen

Handel Comarch ERP XL w wersji zaawansowanej + B2B

Numer usługi: 2021/09/15/18021/1172566

Dostawca usług: "PORTAL"-KOMPLEKSOWE ROZWIĄZANIA INFORMATYCZNE DAWID KOZIOROWSKI

Miejsce usługi: Kielce

Dostępność: Usługa otwarta

Forma świadczenia: stacjonarna

Status usługi: opublikowana

PLN

1 400,00 zł netto za osobę

1 400,00 zł brutto za osobę

100,00 zł netto za osobogodzinę

100,00 zł brutto za osobogodzinę



Rodzaj Usługa szkoleniowa



Kategoria / Podkategoria Informatyka i telekomunikacja / Aplikacje biznesowe



Dofinansowanie Tak



od 03.11.2021 do 04.11.2021

Informacje o usłudze

Sposób dofinansowania: wsparcie dla przedsiębiorców i ich pracowników

Grupa docelowa usługi: Kurs jest przeznaczony dla osób chcących uzyskać kwalifikacje w zakresie sprzedaży, szczególnie dla handlowców.

Minimalna liczba uczestników: 2

Maksymalna liczba uczestników: 10

Data zakończenia rekrutacji: 02-11-2021

Liczba godzin usługi: 14

Podstawa uzyskania wpisu do świadczenia usługi: Certyfikat VCC Akademia Edukacyjna

Ramowy program usługi

1. Struktura faktury sprzedaży, faktury wewnętrznej, dokumentów WZ i paragonu
2. Generowanie faktury i korekty faktury do paragonu
3. Generowanie raportu sprzedaży i korekty raportu sprzedaży
4. Faktury zbiorcze - Spinacz dokumentów WZ
5. Faktury zaliczkowe oraz częściowe ich rozliczenie
6. Korekty dokumentów sprzedaży
7. Dokumenty korygujące - zasady korygowania ilości, wartości i stawki VAT
8. Domyślne parametry pobierane z karty kontrahenta na dokument
9. Kontrahent docelowy – zmiana kontrahenta na dokumencie
10. Płatnik – zmiana kontrahenta na dokumencie
11. Sprzedaż z wybranego magazynu, sprzedaż ze wszystkich dostępnych magazynów
12. Dodawanie pozycji na dokument – pojedyncze pozycje, według receptury, według zaznaczonej listy
13. Sprzedaż w różnych jednostkach miary
14. Kalkulacja ceny sprzedaży – rabaty dla kontrahenta, rabaty za ilość, płatność, waluta transakcji
15. Ewidencja dostaw, kolejki rozchodowania FIFO, LIFO, wg daty ważności, ręczny wybór partii
16. Kontrola rozchodowanych dostaw według przypisanych cech – wybór, zmiana dostawy
17. Sprzedaż z/ bez wydania towaru z magazynu
18. Sprzedaż towaru przy pomocy formularza „łatwa sprzedaż” – przekształcanie dokumentu do faktury lub paragonu

19. Wprowadzanie rezerwacji na towar
20. Sprzedaż zarezerwowanego towaru dla klienta
21. Spinacz korekt dokumentów WZ
22. Rejestracja wpłaty/wypłaty z poziomu dokumentu
23. Zarządzanie płatnościami na dokumencie
24. Dokumenty FS/WZ a ZS
25. Zatwierdzenie dokumentów – związek z dokumentami magazynowymi i stanami towarów w systemie
26. Struktura udzielonego rabatu
27. Statystyka dokumentu
28. Wykorzystanie atrybutów
29. Business Intelligence dla właściciela
 - projektowanie wielopłaszczyznowych raportów i zestawień w module Business Intelligence
 - definiowanie połączeń do różnego typu źródeł danych
30. B2B dla handlowców
 - e-commerce (platforma B2B):
 - definiowanie widocznego opisu i zdjęć
 - dostępności towaru
 - konfiguracja tagów
 - dołączanie załączników
 - tworzenie indywidualnej oferty per kontrahent
 - definiowanie indywidualnego poziomu cen dla wybranego kontrahenta

Harmonogram usługi

<u>Przedmiot / temat zajęć</u>	<u>Data realizacji zajęć</u>	<u>Godzina rozpoczęcia</u>	<u>Godzina zakończenia</u>	Liczba godzin
Struktura faktury sprzedaży, faktury wewnętrznej, dokumentów WZ i paragonu, generowanie faktury i korekty faktury do paragonu, generowanie raportu sprzedaży i jego korekty, faktury zbiorcze.	03-11-2021	10:00	13:00	03:00
PRZERWA	03-11-2021	13:00	13:15	00:15
Faktury zaliczkowe oraz częściowe ich rozliczenie, korekty dokumentów sprzedaży, dokumenty korygujące (zasady korygowania ilości, wartości i stawki VAT).	03-11-2021	13:15	15:30	02:15
Domyślne parametry pobierane z karty kontrahenta na dokument, kontrahent docelowy, sprzedaż z wybranego magazynu, ze wszystkich dostępnych magazynów, dodawanie pozycji na dokument.	04-11-2021	10:00	13:00	03:00
PRZERWA	04-11-2021	13:00	13:15	00:15
Ewidencja dostaw, kolejki rozchodowania FIFO, LIFO, kontrola rozchodowanych dostaw, sprzedaż z lub bez wydania towaru z magazynu, sprzedaż towaru przy pomocy formularza „łatwa sprzedaż”.	04-11-2021	13:15	15:30	02:15

Główny cel usługi

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest nabycie przez Uczestników podstawowej wiedzy oraz zdobycie praktycznej umiejętności obsługi

Efekty uczenia się

1. Uczestnik po zakończonym kursie:

- potrafi wykorzystać w praktyce wiedzę nabytą podczas kursu,
- potrafi posługiwać się modułem Sprzedaż COMARCH ERP XL,
- zna strukturę faktury sprzedaży, faktury wewnętrznej, dokumentów WZ i paragonu,
- potrafi wygenerować faktury i korekty faktury do paragonu,
- potrafi wygenerować raport sprzedaży i korektę raportu sprzedaży,
- potrafi tworzyć faktury zbiorcze, korzystając ze spinacza dokumentów WZ
- potrafi tworzyć faktury zaliczkowe oraz częściowo je rozliczać,
- potrafi tworzyć korekty dokumentów sprzedaży,
- potrafi tworzyć dokumenty korygujące,
- zna zasady korygowania ilości, wartości i stawki VAT,
- wie jak wykorzystać domyślne parametry pobierane z karty kontrahenta na dokument,
- potrafi dokonać zmiany kontrahenta na dokumencie,
- potrafi wykonać sprzedaż z wybranego magazynu i ze wszystkich dostępnych magazynów,
- potrafi dodawać pozycje na dokument – pojedyncze pozycje, według receptury, według zaznaczonej listy
- potrafi dokonać sprzedaży w różnych jednostkach miary,
- potrafi wykonać kalkulację ceny sprzedaży – ustawić rabaty dla kontrahenta, rabaty za ilość, płatność, walutę transakcji,
- potrafi prowadzić ewidencję dostaw, kolejki rozchodowania FIFO, LIFO, wg daty ważności, ręczny wybór partii,
- potrafi skontrolować rozchodowane dostawy według przypisanych cech – wybór, zmiana dostawy,
- potrafi wykonać sprzedaż z lub bez wydania towaru z magazynu,

18. Sprzedaż towaru przy pomocy formularza „łatwa sprzedaż” – przekształcanie dokumentu do faktury lub paragonu,

- potrafi prowadzić rezerwacje na towar,
- potrafi sprzedać zarezerwowany dla klienta towar,
- potrafi korzystać ze spinacza korekt dokumentów WZ,
- potrafi rejestrować wpłaty i wypłaty z poziomu dokumentu,
- potrafi zarządzać płatnościami na dokumencie,
- potrafi korzystać z dokumentów FS/WZ a ZS,
- potrafi zatwierdzać dokumenty – zna związek z dokumentami magazynowymi i stanami towarów w systemie,
- zna strukturę udzielonego rabatu,
- zna statystykę dokumentu,
- potrafi wykorzystywać atrybuty,
- potrafi korzystać z Business Intelligence,
- potrafi projektować wielopłaszczyznowe raporty i zestawienia w module Business Intelligence,
- potrafi definiować połączenia do różnego typu źródeł danych,
- potrafi definiować widoczny opis i zdjęcia,
- potrafi ustawić dostępności towaru,
- potrafi skonfigurować tagi,
- potrafi dołączać załączniki,
- potrafi tworzyć indywidualne oferty dla kontrahentów,
- potrafi zdefiniować indywidualny poziom cen dla wybranego kontrahenta.

Sposób weryfikacji osiągnięcia efektów uczenia się

Egzamin wewnętrzny.

Czy usługa prowadzi do nabycia kompetencji?

Tak

Kwalifikacje

Brak wyników.

Cena

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 400,00 zł
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 400,00 zł
Koszt osobogodziny netto	100,00 zł
Koszt osobogodziny brutto	100,00 zł

Adres realizacji usługi

ul. Tytusa Chałubińskiego 13, 25-619 Kielce, woj. świętokrzyskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

Zajęcia poprowadzą



Paweł Dymanus

Programista i wdrożeniowiec. Inż. Elektroniki i Telekomunikacji. Absolwent Państwowej Wyższej Szkoły Zawodowej w Tarnowie

Posiada umiejętności w budowaniu raportów, analiz z wykorzystaniem T-SQL dla MSSQL, raportów Crystal Reports opartych o bazy danych MSSQL, Administracja bazami danych MSSQL. Posiada certyfikaty Profesjonalisty z zakresu Comarch Business Intelligence, Comarch ERP XL Logistyka i Produkcja, a także techniczny certyfikat z zakresu Comarch ERP XL.

Prowadzi szkolenia z zakresu Business Intelligence, a także aplikacji e-commerce (e-sklep, B2B) i mobile (Mobilna Sprzedaż, Mobilny Magazynier).

Na co dzień rozwiązuje zgłoszenia użytkowników i monitoruje pracę systemów informatycznych.

Uczestnik wielu projektów wdrożeniowych systemu ERP XL w następujących firmach:

- Elzat Sp. z o.o.
- ZPRE „Jedlicze” Sp. z o.o.
- Lood is Good sp. z o.o.
- Techsterowniki Spółka z o.o. sp. K
- Kiernia Sp. z o.o.
- Comtel Group Spółka z .o.o. sp. k.
- NovaPartners Sp z o.o. sp. k.
- Sepio Sp. z o.o.

Zarządzał głównie projektami związanymi z logistyką i magazynami (moduły: Zamówienia, Mobilna Sprzedaż, WMS Magazynier i Zarządzanie), Business Intelligence oraz stworzył szereg dodatków programistycznych rozbudowujących podstawowe funkcjonalności systemu Comarch ERP XL.

Kontakt



Dawid Koziorowski

email: dokumenty@portal.sklep.pl

tel: (+48) 791 217 001

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Autorskie materiały i skrypty.

Informacje dodatkowe

1 godzina = 45minut.