

Wypracowanie Planu rozwoju firmy PIAST na lata 2020-2022

Usługa archiwalna

Informacje o usłudze

Czy usługa może być dofinansowana?	Tak
Sposób dofinansowania	<ul style="list-style-type: none">wsparcie dla przedsiębiorców i ich pracowników
Rodzaj usługi	Usługa doradcza
Podrodzaj usługi	Doradztwo
Dostępność usługi	Otwarta

Numer usługi	2020/01/24/48913/520518		
Cena netto	3 750,00 zł	Cena brutto	4 612,50 zł
Cena netto za godzinę	120,97 zł	Cena brutto za godzinę	148,79
Usługa z możliwością dofinansowania	Tak		
Liczba godzin usługi	31		
Termin rozpoczęcia usługi	2020-01-31	Termin zakończenia usługi	2020-02-12
Termin rozpoczęcia rekrutacji	2020-01-24	Termin zakończenia rekrutacji	2020-01-30
Maksymalna liczba uczestników	2		
Kategoria główna KU	Zarządzanie i organizacja		
Podstawa uzyskania wpisu w zakresie świadczenia usług współfinansowanych	Certyfikaty: Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0		

Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji lub części kwalifikacji zarejestrowanych w ZRK?	Nie
Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji innych niż kwalifikacje zarejestrowane w ZRK?	Nie
Czy usługa prowadzi do nabycia kompetencji?	Tak

Informacje o podmiocie świadczącym usługę

Nazwa podmiotu		EUROKONSULTANT Radosław Jaźwiec	
Osoba do kontaktu	Sylwia Sroka	Telefon	884004939
E-mail	biuro@edumocni.pl		

Cel usługi

Cel biznesowy

Wypracowanie Planu rozwoju firmy PIAST na lata 2020-2022, umożliwiającego wzrost konkurencyjności firmy na rynku handlu gorczycą oraz innymi produktami zbożowymi. Wykorzystanie potencjału firmy poprzez zbadanie mocnych i słabych stron firmy, obszarów do rozwoju w firmie oraz zaplanowanie działań zwiększających efektywność zarządzania w firmie.

Cel edukacyjny

Celem usługi jest rozwój umiejętności analizy sytuacji oraz luk kompetencyjnych w organizacji, ustalania celów i budowania wizji oraz planowania adekwatnych do potrzeb działań rozwojowych, a także wzrost zarządzania firmy PIAST

Szczegółowe informacje o usłudze

Ramowy program usługi

Ramowy program usługi

Dzień 1 - 10 h

1. Diagnoza sytuacji firmy

- analiza mocnych i słabych stron przedsiębiorstwa
- analiza wyzwań, przed którymi stoi organizacja i zespół
- analiza możliwych obszarów do rozwoju organizacji
- analiza podstawowych procesów w firmie

2. Ustalenie celów na proces świadczenia usług doradczych

- określenie obszarów i celów doradztwa

- określenie efektów i rezultatów doradztwa

Dzień 2 - 10 h

1. Prowadzenie procesu doradztwa

2. Wypracowanie Planu rozwoju firmy na lata 2020-2022

3. Analiza i podsumowanie osiągniętych celów

- weryfikacja osiągnięcia celów

- identyfikacja zmian, jakie zaszły w wyniku procesu doradczego

- podsumowanie procesu realizacji doradztwa.

3. Produkt: Uczestnicy wypracują w procesie prowadzenia doradztwa skuteczną strategię działania w kontekście:

- określenia strategii oraz zwiększenia efektywności zarządzania w organizacji oraz rozwoju przedsiębiorstwa.

- w efekcie usługi rozwojowej powstanie Plan rozwoju firmy PIAST na lata 2020-2022

Wiedza: Uczestnik po zakończonym procesie doradczym pozna wybrane narzędzia tworzenia i realizacji strategii rozwoju i będzie wiedział jak można je wykorzystać w praktyce przedsiębiorstwa, budowania wizji, ustalania celów oraz wypracowania rozwiązań pozwalających na skuteczne działanie w sytuacji wyzwań/trudności lub rozwoju.

Umiejętności: Uczestnik będzie potrafił wprowadzić poznane narzędzia i techniki planowania w pracy w celu skutecznej analizy sytuacji/problemu/wyzwania oraz ustalenia celów i wypracowania optymalnego planu działania, a także budowania wizji i planu rozwoju.

Umiejętności społeczne: Uczestnik będzie wykazywał większą skuteczność w komunikowaniu strategii rozwoju oraz współpracy z innymi, wzrośnie jego gotowość do zmiany perspektywy i twórczego rozwiązywania sytuacji trudnych.

Efekty usługi (produkty), efekty uczenia się/kształcenia

Uczestnik będzie potrafił wprowadzić poznane narzędzia i techniki planowania w pracy w celu skutecznej analizy sytuacji/problemu/wyzwania oraz ustalenia celów i wypracowania optymalnego planu działania, a także budowania wizji i planu rozwoju.

Umiejętności społeczne: Uczestnik będzie wykazywał większą skuteczność w komunikowaniu strategii rozwoju oraz współpracy z innymi, wzrośnie jego gotowość do zmiany perspektywy i twórczego rozwiązywania sytuacji trudnych.

Grupa docelowa

Pracownicy firmy PIAST – 2 osoby

Harmonogram

LP	Przedmiot / Temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1	Diagnoza sytuacji firmy	2020-01-31	08:00	17:00	9:00
2	Ustalenie celów na proces świadczenia usług doradczych. Wprowadzenie procesu doradztwa	2020-02-05	08:00	18:00	10:00
3	Wypracowanie Planu rozwoju firmy na lata 2020-2022	2020-02-11	08:00	18:00	10:00
4	Analiza i podsumowanie osiągniętych celów	2020-02-12	08:00	10:00	2:00

Osoby prowadzące usługę

Imię i nazwisko	Radosław Jaźwiec
Obszar specjalizacji	obszar specjalizacji - Tworzenie strategii rozwoju organizacji, przygotowanie i zarządzanie projektami na podstawie analizy organizacji. Doradztwo w zakresie marketingu organizacji oraz źródeł finansowania z uwzględnieniem ekonomii społecznej. Prowadzenie szkoleń i warsztatów z obszaru przedsiębiorczości oraz rozwoju zawodowego.
Doświadczenie zawodowe	Trener, certyfikowany doradca biznesowy, specjalista ds. zarządzania projektami. Właściciel firmy szkoleniowo-doradczej EUROKONSULTANT od 2008 roku oraz prezes zarządu Fundacji EDUMOCNI. Posiada wieloletnie doświadczenie we współpracy z biznesem w zakresie analizy funkcjonowania organizacji, badania potrzeb kadry zarządzającej i pracowników, przygotowania i realizacji projektów. Posiada wieloletnie doświadczenie w realizacji dofinansowanych projektów w zakresie przedsiębiorczości, ekonomii społecznej i aktywizacji zawodowej (POKL, POWER, RPO)

Doświadczenie w świadczeniu tego typu usług	Od 2008 r. realizuje usługi szkoleniowo-doradcze jako doradca biznesowy. Posiada wieloletnie doświadczenie we współpracy z biznesem w zakresie analizy strategii w organizacji, badania potrzeb kadry zarządzającej i pracowników, projektowania i realizacji programów rozwojowych.
Wykształcenie	Ukończone studia politologiczne na Uniwersytecie Opolskim, studia podyplomowe Mini MBA na Uniwersytecie Łódzkim oraz z zarządzania projektami na Akademii ekonomicznej w Katowicach. Certyfikowany trener na Wszechnicy Uniwersytetu Jagiellońskiego oraz certyfikowany doradca biznesowy i doradca ds. szkoleń.

Lokalizacja usługi

<p>Adres: Dębno 400 32-852 Dębno, woj. małopolskie</p> <p>Szczegóły miejsca realizacji usługi:</p>	<p>Warunki logistyczne: Klimatyzacja, Wi-fi</p>
--	---