

Karta usługi została zablokowana. Podmiot nie dopełnił wymagań związanych z publikacją karty usługi w Bazie Usług Rozwojowych. Zapis na usługę nie jest możliwy.

MARKETING I PR DLA STARTUPÓW

Usługa została zablokowana przez Administratora Bazy.

Informacje o usłudze

Czy usługa może być dofinansowana?	Tak
Sposób dofinansowania	<ul style="list-style-type: none">wsparcie dla przedsiębiorców i ich pracowników
Rodzaj usługi	Usługa szkoleniowa
Podrodzaj usługi	Usługa szkoleniowa
Dostępność usługi	Otwarta

Numer usługi		2019/10/21/22655/475746	
Cena netto	2 500,00 zł	Cena brutto	3 075,00 zł
Cena netto za godzinę	156,25 zł	Cena brutto za godzinę	192,19
Usługa z możliwością dofinansowania		Tak	
Liczba godzin usługi		16	
Termin rozpoczęcia usługi	2019-12-09	Termin zakończenia usługi	2019-12-10
Termin rozpoczęcia rekrutacji	2019-10-21	Termin zakończenia rekrutacji	2019-11-22
Maksymalna liczba uczestników		12	
Kategoria główna KU		Usługi	
Kategorie dodatkowe KU		Rozwój osobisty	

Podstawa uzyskania wpisu w zakresie świadczenia usług współfinansowanych	Certyfikaty: Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0
Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji lub części kwalifikacji zarejestrowanych w ZRK?	Nie
Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji innych niż kwalifikacje zarejestrowane w ZRK?	Nie
Czy usługa prowadzi do nabycia kompetencji?	Tak

Informacje o podmiocie świadczącym usługę

Nazwa podmiotu		Warto Szkolić Sp. z o.o. Sp. K.	
Osoba do kontaktu	Pracownik Wartoszkolić	Telefon	883773963
E-mail	bur@wartoszkolic.pl		

Cel usługi

Cel edukacyjny

Uczestnicy podczas szkolenia: W zakresie wiedzy: - Poznają narzędzia, które pozwolą im monitorować i analizować wyniki swojej pracy. - Poznają etapy stworzenia strategii marketingowej dopasowanej do potrzeb startupów. W zakresie umiejętności: - Nauczą się planować działania public relations, - Nauczą się współpracować z mediami, blogerami i influencerami W zakresie kompetencji: - Będą potrafili wykorzystać elementy storytellingu do budowania własnego wizerunku, - Będą potrafili wykorzystać elementy storytellingu do tworzenia ofert sprzedażowych.

Szczegółowe informacje o usłudze

Ramowy program usługi

Moduł I Po co startupowi strategia marketingowa i budowanie wizerunku

Moduł II Podstawowe pojęcia, które należy znać:

- 1. Czym jest Lean Startup

2. Growth Hacking
3. Design Thinking

Moduł III Jak ustalić strategię marketingową

- 1. analiza rynku, zasobów, kompetencji
 2. segmentacja klientów
 3. Konkurencja - co robi i czego mogę się od niej nauczyć
 4. określenie oferty
 5. wybór strategii
 6. procesy wdrażania strategii
 7. analiza rezultatów strategii

Moduł IV Jak planować działania PR z małym budżetem?

- 1. Nowe media – jak się odnaleźć w zmieniającej się rzeczywistości
 2. Custom publishing, blogi, serwisy – własne centrum informacyjne
 3. Jak dotrzeć do dziennikarzy
 4. Jak dobrze wybrać media
 5. Tworzenie skutecznej informacji prasowej
 6. Dystrybucja treści
 7. Nowoczesny PR – czym się charakteryzuje

Moduł V Co składa się na wizerunek startupu

Moduł VI Współpraca z blogerami, vlogerami i influencerami

Moduł VII Storytelling

1. Historie, które sprzedają
 2. Historie, które poruszyły świat

3. Mit założycielski w startupie
4. Zasady budowania historii
5. Storytelling w budowaniu marki startupu
6. Jak przedstawić wartości firmy w opowieści
7. Storytelling w mediach społecznościowych

Moduł VIII Elevator Pitch - zasady tworzenia najlepszej „mowy windowej”

Moduł IX WWW - jakie informacje powinny się znaleźć

Moduł X copywriting - jak pisać, by czytali i kupowali

- 1. Zasady pisania tekstów w internecie - jak pisać, żeby zrozumieli
- 2. Język korzyści - czym jest i kiedy go stosować
- 3. Rodzaje treści w internecie - wywiady, poradniki, prezentacje, faq, teksty informacyjne, infografiki, video itd.zasady pisania do internetu
- 4. Struktura tekstów w serwisie internetowym

Moduł XI Komunikacja marketingowa w mediach społecznościowych

1. budowanie świadomości marki
2. wybór kanałów społecznościowych
3. sprzedaż usług
4. zasady działań w różnych kanałach społecznościowych

Moduł XII Analiza działań w internecie

1. monitoring internetu
2. analizowanie statystyk

Przy dofinansowaniu w wysokości co najmniej 70% szkolenie zostaje zwolnione z podatku VAT (na podstawie §3 ust.1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (Dz.U. z 2015 r., poz.736)).

Efekty usługi (produkty), efekty uczenia się/kształcenia

Uczestnicy podczas szkolenia:

W zakresie wiedzy:

- Poznają narzędzia, które pozwolą im monitorować i analizować wyniki swojej pracy.
- Poznają etapy stworzenia strategii marketingowej dopasowanej do potrzeb startupów.

W zakresie umiejętności:

- Nauczą się planować działania public relations,
- Nauczą się współpracować z mediami, blogerami i influencerami

W zakresie kompetencji:

- Będą potrafili wykorzystać elementy storytellingu do budowania własnego wizerunku,
- Będą potrafili wykorzystać elementy storytellingu do tworzenia ofert sprzedażowych.

Grupa docelowa

Osoby planujące otworzyć własną działalność/firmę

Informacje dodatkowe

Warunkiem rozpoczęcia szkolenia jest, zebranie grupy min. 4 osobowej

Harmonogram

LP	Przedmiot / Temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak danych					

Osoby prowadzące usługę

Imię i nazwisko	Katarzyna Zych
Obszar specjalizacji	Wystąpienia publiczne, prezentacja, rozwój osobisty
Doświadczenie zawodowe	Jako trener, zrealizowała ponad 10 000 h szkoleniowych oraz doradczych. Pracuje zarówno z markami komercyjnymi jak i podmiotami ekonomii społecznej - udowadnia, że biznes może być dobry, a to,co społeczne może być również biznesem. Pozostaje aktywna na forum mediów branżowych tworząc m.in. artykuły dla magazynu Marketer+. Bywa, że staje oko w oko nie tylko z wyzwaniem biznesu, ale również ze studentami, realizując od 5 lat jako wykładowca - praktyk zajęcia z obszaru komunikacji interpersonalnej.

Doświadczenie w świadczeniu tego typu usług	Strateg komunikacji marki, specjalista public relations, socjolog. Od ponad 9 lat związana z obszarem komunikacji marketingowej i kompetencji miękkich. Działa zgodnie z przekonaniem, że obecnie nie wystarczy, kiedy marki opowiadają własną historię – liczy się to, w jaki sposób działają
Wykształcenie	Absolwentka podyplomowych studiów „Akademia Trenera” Wyższej Szkoły Nauk Humanistycznych i Dziennikarstwa w Poznaniu; licencjat z zakresu Public Relations, wizerunku firmy i instytucji, projektowania komunikacji – absolwentka Dolnośląskiej Szkoły Wyższej we Wrocławiu; mgr socjologii – absolwentka jednolitych studiów magisterskich na kierunku socjologia, absolwentka studiów podyplomowych w zakresie marketingu internetowego w Wyższej Szkole Bankowej w Poznaniu

Lokalizacja usługi

Adres: Białystok, woj. podlaskie Szczegóły miejsca realizacji usługi:	Warunki logistyczne:
--	----------------------