

List referencyjny

Pan Robert Siewak, w ramach dotychczasowej współpracy z naszą firmą brał udział w projektach szkoleniowych dla firm:

- Fiat Auto Poland,
- Jelfa,
- PGF.

W ramach tych projektów tworzył i/lub współpracował przy przygotowaniu i wykonaniu szkoleń o poniższych zakresach tematycznych:

- Planowanie sprzedaży i zarządzanie czasem,
- Standardy sprzedaży,
- Techniki sprzedaży dla zaawansowanych handlowców,
- Wywieranie wpływu w procesie sprzedaży,
- Negocjacje,
- Umiejętności kierownicze,
- Wystąpienia publiczne - prezentacje.

Wysoki poziom przygotowania zakresu merytorycznego, atrakcyjna formy prowadzenia zajęć oraz samo wykonanie szkoleń powodowało ich, niezmiennie, wysoką ocenę przez uczestników.

Na podstawie naszych doświadczeń, mogę rekomendować pana Roberta Siewaka jako doświadczonego i profesjonalnego trenera.

KEREL Adam Smeja
ul. Modlińska 190, 03-119 Warszawa
tel. 022 510-36-88
NIP: 554-190-54-13

Dyrektor generalny / Właściciel

