

## Rekomendacja dotycząca współpracy z firmą New Players Poland sp. z o.o. i marką Avokado.

Korzystaliśmy z warsztatów marki Avokado na początku 2024 roku realizując projekt pt. "Negocjacyjna krav maga" dla wszystkich pracowników operacyjnych firmy Sennder sp. z o.o.

Zrealizowaliśmy 5 jednodniowych szkoleń, które zapewniły naszym pracownikom solidną wiedzę teoretyczną, ale przede wszystkim praktyczne umiejętności negocjacyjne, które mogą zastosować w realnych sytuacjach biznesowych.

Podejście do uczenia trenerów Avokado to dużo interaktywnych ćwiczeń, gdzie wiedza jest przekazywana na podstawie przeżytego doświadczenia. Zastosowanie realnych zadań i symulacji, dopasowanych do naszej sytuacji umożliwiło nam utrwalenie poznanych strategii i technik.

Pracowaliśmy z trenerem, który ma ogromne doświadczenie zarówno w dziedzinie negocjacji, jak i w prowadzeniu szkoleń. Dzięki temu potrafił dostosować się do różnorodnych poziomów umiejętności i potrzeb uczestników, co przyczyniło się do efektywności szkolenia.

Jesteśmy bardzo zadowoleni z obsługi od pierwszego kontaktu do raportu po warsztacie. Dodatkowo zdecydowaliśmy się na onlajnowy warsztat dla liderów, który wzmocnił ich rolę we wdrażaniu wiedzy w rzeczywistości zawodowej. Okazało się to świetnym uzupełnieniem warsztatów dla pracowników.

Zdecydowanie polecamy firmę New Players Poland i markę Avokado wszystkim przedsiębiorstwom poszukującym wysokiej jakości szkoleń z negocjacji.

Katarzyna Igelström

Senior People Business Partner

[katarzyna.igelstrom@sennder.com](mailto:katarzyna.igelstrom@sennder.com)

sennder Polska Sp. z o.o.

ul. Powstańców Śląskich 17

53-332 Wrocław

NIP: 5252781755, REGON: 382613815

