

LIST REFERENCYJNY DLA:

ARTUR SKUCHA

MASTER TRAINER persolog
Team Factory Sp. z o.o.

Warszawa, 08.05.2018 r.

Szanowni Państwo,

Na model persolog patrzę poprzez pryzmat swojego doświadczenia w bankowości, gdzie najpierw miałem okazję tworzyć jeden z banków w Polsce (Dexia Kommunalcredit Bank Polska S.A.), a potem uczestniczyć w jego zarządzaniu po stronie ryzyka. Miałem też okazję prowadzić szkolenia managerów bankowości w zakresie zarządzania i rozwoju pracowników.

Aktualnie jestem Prezesem firmy Aesco Group, która świadczy specjalistyczne usługi w zakresie wspierania płynności klientów instytucjonalnych, w szczególności poprzez doradztwo w zakresie pozyskania kapitału dłużnego (emisje obligacji, pozyskiwanie finansowania bankowego, w tym project finance).

Model persolog poznałem na szkoleniach managerskich poświęconych rekrutacji i ocenie potencjału sprzedażowego pracowników branży finansowej oraz szkoleń rozwojowych dla kadry managerskiej, w tym poprzez udział w roku 2010 w szkoleniu certyfikującym na modelu osobowości persolog®.

Miałem także okazję doświadczyć praktycznego zastosowania modelu w budowie zespołów i rozwoju sieci sprzedawców. Polecam i wysoko oceniam pragmatyzm modelu oraz wysoką jakość materiałów szkoleniowych.

Strategia sprzedaży i obsługi klienta wg persolog jest również godna polecenia jako metoda komplementarna i łatwo wpasowująca się w wypracowane już w firmie strategie, którą osobiście oceniam jako element sprzedaży eksperckiej pozwalającej na lepsze dopasowanie się do różnych typów klienta.

Trenerzy persolog dysponują wiedzą i co najważniejsze doświadczeniem managerskim w finansach, co wyróżnia pozytywnie firmę na tle innych ofert.

Polecam i zachęcam do wypróbowania modelu persolog w praktyce biznesowej.

Mariusz Gołaszewski
Prezes Zarządu