

Pani Adriana Sadowska, w ramach współpracy z firmą Meritum S.C. była trenerem prowadzącym szkolenia z zakresu:

1. Kompleksowej sprzedaży produktów premium,
2. Negocjacji,
3. Rozwoju kompetencji miękkich tj. poczucie własnej wartości i motywacja,
4. Efektywnej komunikacji w sprzedaży wg FRIS® Style Myślenia.

Szkolenia odbywały się w trakcie dwóch edycji Słonecznej Akademii Rozwoju Blachotrapez 2019 oraz 2020 na Wyspach Kanaryjskich oraz Polskiej Akademii Rozwoju 2019 w siedmiu miastach Polski.

Zajęcia zostały przygotowane i przeprowadzone w sposób profesjonalny, z należytą starannością oraz dostosowane do potrzeb uczestników. W trakcie szkolenia Pani Adriana Sadowska wykazała się wiedzą merytoryczną, doświadczeniem sprzedażowym oraz umiejętnością przekazywania wiedzy w sposób ciekawy i angażujący uczestników.

Dzięki swojemu zaangażowaniu i umiejętności budowania relacji z uczestnikami zajęć, Pani Adriana została bardzo wysoko oceniona przez grupę, uzyskując maksymalną ocenę jakości, merytoryki oraz sposobu prowadzenia zajęć.

Rekomenduję współpracę z Panią Adrianą Sadowską - trenerem z dużą wiedzą z zakresu sprzedaży i komunikacji oraz entuzjazmem w przekazywaniu wiedzy i poszerzaniu kompetencji pracowników.



**BLACHOTRAPEZ®**  
Spółka z o.o.  
34-700 Rabka-Zdrój, ul. Kilińskiego 49a  
Piotr Niedziela  
Dyrektor Sprzedaży Główniej



Blachotrapez Sp. z o.o.  
34-700 Rabka-Zdrój  
ul. Kilińskiego 49a



T: +48 18 26 85 200  
F: +48 18 26 85 210



biuro@blachotrapez.eu  
www.blachotrapez.eu



NIP 676-243-17-30  
REGON 121387287