



Olsztyn, 30.06.2014 r.

Referencje

W okresie od marca do czerwca 2014 Gdańska Akademia Umiejętności Menedżerskich przeprowadziła w naszej firmie, dla całego działu sprzedaży, cykl szkoleń „Akademia Sprzedaży-Skuteczny handlowiec” (22 dni) w skład, którego wchodziły następujące szkolenia:

- Skuteczna sprzedaż doradcza 6 dni
- Zdobywanie klientów- 4 dni
- Perswazja w sprzedaży- 4 dni
- Trudny klient – 4 dni
- Negocjacje handlowe- 4 dni

Celem tego projektu było nauczyć pracowników jak poprzez doradzanie klientowi sprzedawać więcej niż konkurencja. Szkolenia poprzedziła gruntowna analiza potrzeb (praca z handlowcami, wywiady, analiza dokumentów) Szkolenia prowadzone przez trenerów GAUM były dopasowane do specyfiki branży, opierały się na praktycznych ćwiczeniach, które pozwalały nauczyć się niezbędnych umiejętności do skutecznej sprzedaży. Profesjonalne szkolenia opierały się na aktywnych ćwiczeniach, dzięki którym uczestnicy mogli nauczyć się nowych umiejętności pozwalających podnieść skuteczność sprzedaży jednocześnie dbając o wysoką marżę firmy. Trenerzy GAUM byli bardzo zaangażowani w swoją pracę, co przekładało się na aktywność uczestników i ich rozwój w umiejętnościach sprzedażowych.

Polecamy szkolenia Gdańskiej Akademii Umiejętności Menedżerskich wszystkim firmom, które myślą o szybkim rozwoju i podniesieniu wyników sprzedaży.

Prezes Zarządu



Piotr Dyjak
prezes zarządu



AGAPIT

Sp. z o.o. Sp. k.

10 302 Olsztyn, ul. Marii Zientary-Malewskiej 26
Regon 510304047, NIP 739-10-16-226
KRS 0000404247