

Warszawa,
11.04.2018 r.

REFERENCJE

Od lipca 2017 r. , wraz z Panem Krzysztofem Pytlem - Interim Managerem, realizujemy projekty mające na celu sprawne wdrożenie i zwiększenie efektywności pracy w aptekach Przedstawicieli Farmaceutycznych. Rezultaty pozwoliły podjąć decyzję o powiększeniu działu OTC, współpraca zaś z w/w została przedłużona na rok 2018.

Pana Krzysztofa cechuje pełen profesjonalizm w działaniu, łatwość przekazania wiedzy teoretycznej i praktycznej adresowanej do zróżnicowanych grup odbiorców różnej wielkości. Charakteryzuje się także dużym naciskiem i rozumieniem znaczenia konstruktywnej informacji zwrotnej, monitoringu stopnia wdrożenia wiedzy przekazywanej podczas szkoleń i budową rekomendacji dalszych działań w oparciu o stan faktyczny.

Biorąc pod uwagę powyższe, rekomenduję współpracę z nim zarówno w procesach szkoleniowych, coachingowych, mentoringowych, jak również jako wsparcie w planowaniu strategicznego rozwoju Działu Sprzedaży, rekrutacji i wdrożeniu nowych Przedstawicieli Farmaceutycznych czy Specjalistów ds. Kluczowych Klientów.

Wojciech Tracz
Sales Director

Wojciech Tracz
Dyrektor Sprzedaży
Thea Polska Sp. z o.o.

