

Wrocław 6.12.2019r

LIST POLECAJĄCY

Karol Froń, Trener, Motywator, Mentor, Sprzedawca, wszystkie określenia są słuszne, a najważniejsze, że Karol jest ekspertem w swojej dziedzinie. Kupując samochód możesz zdecydować się na Fiata, pojazd którym „jakoś” dojedziesz do celu i „jakoś” Ci będzie służył. Możesz też wybrać BMW za wyższą cenę, którym w niezawodny i szybki sposób dowiezie Cię do upragnionego celu. Wybierając Karola, decydujesz się na BMW !!!

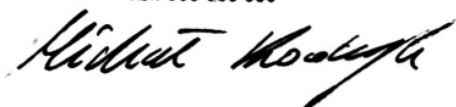
Byłem sceptyczny przed spotkaniem z Karolem, obawiałem się iż jest kolejne szkolenie z serii, dużo teorii kończącej się dużym zapalem i marnymi efektami. W trakcie trzy-dniowego szkolenia, Karol dał nam wspaniałe narzędzia, które bezpośrednio wprowadziliśmy w życie i przyniosły spektakularne efekty !

Wszyscy handlowcy wiedzą, że w naszej pracy diabeł tkwi w szczegółach. Można wykonywać telefony, chodzić od drzwi do drzwi, robić to co robią najlepsi w branży, a sprzedaży nie ma. Karol pokazuje na co zwrócić uwagę, uczy krok po kroku praktycznej wiedzy co mówić, jak mówić, kiedy mówić.

W trakcie jednego dnia warsztatów z Karolem umówiliśmy w 4 osobowym zespole ponad 40 spotkań z zimnych telefonów, w celu sprzedaży produktów kredytowych. Liczby mówią same za siebie !

W dniu dzisiejszym, mój pracownik stosując zasady Karola, 10 dni po szkoleniu do godziny 14.00 Umówił 10 potencjalnych klientów. To naprawdę działa.

Doradztwo Biznesowe i Transakcyjne
Michał Kowalczyk
ul. Witkowska 9/10, 51-003 Wrocław
NIP 668-188-71-47 REGON 022458236
Tel. 508 068 805



Serdecznie polecam



Marcin Moczarny

Ekspert ds. Finansowania MŚP