

Poznań, 03.09.2015r.

Ortex Poland s.c.
ul. Słowackiego 8
60-823 Poznań

REFERENCJE

Rekomendujemy firmę „Take-out” Artur Roger z siedzibą w Poznaniu przy ul. Cienistej 4, jako firmę profesjonalnie podchodzącą do realizowanych szkoleń, kompetentną, posiadającą szeroką wiedzę oraz doświadczenie, które pozwalają na efektywne wsparcie Klienta.

Firma „Take-out” Artur Roger z siedzibą w Poznaniu przeprowadziła szkolenie dla właścicieli firmy Ortex Poland s.c., które odbywało się w okresie: od 8.08.2015r. do 30.08.2015r. z zakresu:

Tytuł	Liczba godzin
Zaawansowane techniki sprzedaży, jako element wzrostu zysków w branży medycznej.	50h

Powyższe szkolenie realizowane było według programu:

Zakres tematyczny	Liczba h
Specyfika grupy docelowej w branży medycznej – kim jest Twój klient?	7
Techniki efektywnej sprzedaży – podstawy zawodu sprzedawcy.	7
Metoda SPIN – najnowsza technika sprzedaży	7
Zróznicowane formy sprzedaży – omówienie metod B2B, B2C w kontekście branży medycznej.	7
Sprzedaż komplementarna – jak zwiększyć zysk jednocześnie zwiększając zadowolenie klienta.	7
Empatia w badaniu potrzeb i odpowiadanie na obiekcje klientów-pacjentów – jak zrozumieć potrzeby klienta	7
Wypracowanie standardów obsługi klienta-pacjenta.	8

Firma „Take-out” Artur Roger zaprezentowała wysoki poziom świadczonych usług oraz służyła wsparciem merytorycznym na każdym etapie wykonywanego zlecenia.

Z przyjemnością rekomendujemy „Take-out” Artur Roger jako godnego zaufania partnera, świadczącego usługi fachowo i rzetelnie. Całokształt przebiegu dotychczasowej współpracy pozwala nam postrzegać firmę „Take-out” Artur Roger jako partnera, który traktuje w sposób właściwy swoje zobowiązania wobec klienta.

ORTEX POLAND s.c.
Michał Genta i Jerzy Szulczewski
60 823 Poznań ul. Słowackiego 8
tel (061) 862-77-09 fax (061) 848-11-00
NIP 782 12 78-227 Regon 630699511

Z poważaniem,

