

Warszawa, 02.10.2012

## Referencje

"Firma szkoleniowa Hillway Training & Consultingw okresie od stycznia 2012 do kwietnia 2012 przeprowadziła dla pracowników Generali TU S.A. dział Direct szkolenia z zakresu - Zaawansowane techniki sprzedaży w oparciu o reguły wywierania wpływu Cialdniniego.


W ramach wyżej wymienionego szkolenia firma zrealizowała usługi, które zostały bardzo wysoko ocenione, zarówno pod kątem ilości przekazywanej wiedzy, jak i korzyści wynikających z jakości szkolenia.

Prowadząca zajęcia, Pani Kamila Krawczyk, wykazała się szeroką wiedzą i bardzo dobrym przygotowaniem omawianych zagadnień oraz bogatym doświadczeniem zawodowym, przydatnym podczas analizy omawianych przypadków .

Na szczególną pochwałę zasługuje sposób prowadzenia zajęć - przekazywanie wiedzy w sposób przystępny, angażujący całą grupę podczas szkolenia, przygotowanie dużej ilości ćwiczeń praktycznych zwiększających tempo przyswajania wiedzy przez uczestników szkoleń oraz bardzo dobrze przygotowane materiały szkoleniowe.

Firma Hillway Training & Consulting zrealizowała szkolenia bardzo efektywnie i z dochowaniem należytej staranności.

W zakresie zrealizowanej usługi jesteśmy zadowoleni ze współpracy z firmą Hillway Training & Consulting jako solidnym i rzetelnym partnerem

 Generali TU S.A.  
02-676 Warszawa  
ul. Postępu 15B  
tel. 48 1 35 05 43 fax 543 05 09  
NIP 525 23 611 708 REGON 016029008

063

*M. Dany*  
*M. Maszwickiencz.*