



Referencje

W latach 2015 /2016 Instytut Nieinwazyjnej Analizy Osobowości zrealizował cykl szkoleń z zakresu „Komunikacja i budowanie zespołu” i Rozmowy handlowe i sprzedaż” dla zespołów pracowniczych Leroy Merlin sp. z o.o. w łącznej liczbie 192 godzin, oraz szkolenia „Komunikacja i zarządzanie przez cele” i „DNA menedżera” dla dyrektorów sklepów w łącznej liczbie 32 godzin. Szkolenie prowadził pan Dariusz Tarczyński.

Realizacja szkolenia odznaczała się profesjonalnym podejściem oraz doskonałym przygotowaniem merytorycznym prowadzącego. Zgodnie z opinią uczestników szkolenia dr Dariusz Tarczyński w interesujący sposób zaprezentował treści szkolenia, pokazał jak w prosty sposób stosować wiedzę w w/w zakresach w praktyce. W znaczącym stopniu pobudził motywację i zainspirował nowe patrzenie na dotychczasowe zadania i obowiązki w pracy.

Wysoki poziom zajęć, świetne przygotowanie merytoryczne trenera, umiejętność nawiązywania kontaktu z grupą, oraz sposób motywowania uczestników szkolenia zasługują na uznanie.

Efekty szkolenia to przede wszystkim wzrost integracji grupy, podniesienie umiejętności w kierowaniu zespołem, bardziej efektywna komunikacja z klientem podczas rozmów sprzedażowych, oraz poprawa komunikacji wewnętrznej.

Ciekawy sposób prowadzenia i skuteczność szkoleń realizowanych przez Instytut Nieinwazyjnej Analizy Osobowości przekonuje do współpracy i poszerzenia zakresu tematyki szkoleń.

Z poważaniem,

Sylwia Pawska

Dyrektor ds. Szkoleń



LEROY MERLIN POLSKA - firma Grupy ADEO