

Referencje

Firma doradczo-szkoleniowa **ForMatrix** przeprowadziła dla **Capital Service S.A.** projekt szkoleniowy „Coaching jako narzędzie zarządzania”. Projekt trwał **3 miesiące** – od początku kwietnia do końca czerwca 2016. Jego **uczestnikami** było **24 managerów** firmy. **Celem** projektu było **praktyczne przygotowanie Regionalnych Kierowników Sprzedaży oraz Dyrektorów Sprzedaży do stosowania metod coachingowych** w relacji ze swoimi pracownikami. **Cel główny projektu został zdecydowanie osiągnięty** – RKS i w zdecydowanej większości przypadków stosują narzędzia coachingowe w swojej pracy.

Projekt składał się z badania potrzeb szkoleniowych, zadania przed szkoleniem, 2-dniowego szkolenia w formie warsztatowej, follow-up w formie 1 dnia repetytorium oraz 24 godzinnych, telefonicznych sesji doradczo-coachingowych.

Projekt został wykonany w pełni profesjonalnie, rzetelnie i terminowo. Wszystkie jego założenia zostały zdecydowanie zrealizowane.

Większość uczestników doceniła projekt i ma poczucie, że narzędzia coachingowe mają głęboki sens. Większość uczestników również ceni sobie telefoniczne doradztwo coachingowe i deklaruje chęć i potrzebę odbycia kolejnych sesji.

Większość zastosowała i z powodzeniem nadal stosuje techniki coachingowe w zarządzaniu.

Dzięki temu, jak wynika z relacji kierowników, wzrosło zaangażowanie wielu pracowników.

Wiele osób zaczęło delegować swoim podwładnym więcej zadań, tym samym mając więcej czasu na skuteczne zarządzanie zespołem.

Wyniki projektu są zgodne z oczekiwaniami a działania i metodologia pracy trenerów ForMatrix niezwykle skuteczne.

Polecamy firmę ForMatrix jako rzetelnego partnera biznesowego oraz skuteczną firmę szkoleniową.

Capital Service S.A.
Dyrektor Generalny
Łukasz Sowiński

Z poważaniem