Lublin 10.01.2013

Referencje

Firma Vet Agro pragnie złożyć podziękowania Gdańskiej Akademii Umiejętności Menedżerskich za cykl szkoleń w ramach **Akademii Sprzedaży - System Biznes Know-How ®.**

Szkolenie „Skuteczne techniki sprzedaży" prowadzone przez Magdalenę Suppan oraz „Magnetyczna prezentacja sprzedażowa" prowadzona przez Josepha Wera przyniosły nam wymierne efekty w zwiększonej ilości sprzedanych produktów jak i nowych klientów.

Trenerzy Gdańskiej Akademii Umiejętności Menedżerskich to nie tylko dobrzy trenerzy umiejętności handlowych , ale przede wszystkim doświadczeni praktycy biznesu co wpływa na wysoką jakość prowadzonych szkoleń.

Zajęcia były prowadzone z pasją, w sposób warsztatowy, aby w krótkim czasie nauczyć naszych pracowników konkretnych umiejętności niezbędnych w pracy nowoczesnej firmy.

Umiejętności, których uczyli się nasi handlowcy i menedżerowie w łatwy sposób zostały zastosowane w codziennej pracy w rynku i przyniosły wymierne korzyści finansowe firmie.

Planujemy dalszą współpracę z Gdańską Akademią Umiejętności Menedżerskich.

PRZEDSIĘBIORSTWO WIELOBRANŻOWE
„VET-AGRO" Sp. z o.o.
ul. Gliniana 32, tel./fax (81) 445-23-00
20-616 LUBLIN
NIP 712-015-30-52

z-ca Dyrektora Handlowego

ZASTĘPCA DYREKTORA HANDLOWEGO
KIEROWNIK DZIAŁU MARKETINGU
lek.wet. Piotr Lewandowski

Piotr Lewandowski