

Katowice, 19 listopada 2018 r.

Industriystock.pl  
Al. Roździeńskiego 188c  
40-203 Katowice

## Referencje

Pan Grzegorz Bratek brał czynny udział w przygotowaniu programu merytorycznego, wygłosił również wykłady: „Jak zbudować efektywną strategię eksportową?” oraz „Negocjacje międzynarodowe – jak je prowadzić?” podczas I. Międzynarodowej Konferencji „Jak sprzedać polskie produkty na rynkach eksportowych”, zorganizowanej 24 października 2018 r. w Katowicach przez redakcję portalu Industriystock.pl.

Podczas ww. konferencji, Pan Grzegorz Bratek moderował również debatę ekspercką, biorąc w niej czynny, merytoryczny udział.

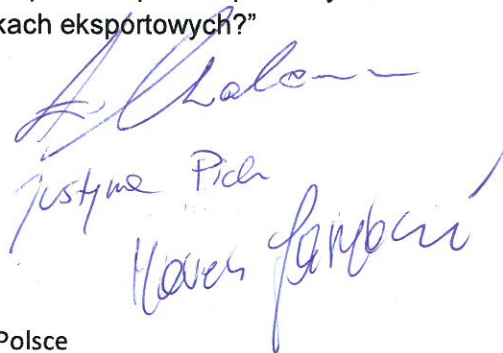
Wystąpienia Pana Grzegorza Bratka uzyskały bardzo wysokie – przekraczające „5” w sześciopunktowej skali - oceny słuchaczy ww. konferencji, zarówno w obszarze wartości merytorycznej czy przydatności w pracy, jak i w komunikatywności.

Organizatorzy konferencji z satysfakcją podpisują się pod oceną słuchaczy.

Komitety Organizacyjny  
I. Międzynarodowej Konferencji  
„Jak sprzedać polskie produkty na  
rynkach eksportowych?”

**ELAMED Sp. z o.o. Sp. k.**  
40-203 Katowice Al. Roździeńskiego 188C  
tel. 32 788 51 01, fax 32 788 51 09  
NIP 954-257-33-00 REGON 240514233  
-5-

ELAMED Sp. z o.o. Sp. k. – wyłączny przedstawiciel Industriystock w Polsce  
al. Roździeńskiego 188c, 40-203 Katowice  
NIP 954 25 73 300, KRS 0000411505  
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód, Wydział VIII Gospodarczy KRS



Justyna Pich  
Hanna Janowska